

vimian™

Årsredovisning



/20
21



Översikt

- 03 Om Vimian
- 04 2021 i korthet
- 05 Finansiella höjdpunkter 2021
- 06 Vd-ord

Strategi och utsikter

- 08 Marknad
- 11 Strategi, affärsmodell, mål och resultat
- 13 Organisk tillväxt
- 14 Förvärv

Segment

- 17 Vimians fyra segment
- 18 Speciality Pharma
- 23 MedTech
- 27 Diagnostics
- 31 Veterinary Services

Hållbarhet

- 35 Hållbarhet
- 36 Väsentlighetsanalys
- 37 Vimians hållbarhetsstrategi
- 43 Styrning och risker
- 45 Revisorernas yttrande

Styrning

- 46 Aktie och aktieägare
- 47 Investeringscase
- 48 Bolagsstyrningsrapport

Finansiell information

- 56 Förvaltningsberättelse
- 63 Koncernens finansiella rapporter
- 97 Moderföretagets finansiella rapporter
- 106 Revisionsberättelse
- 109 Aktieägarinformation



Om Vimian

Utvecklar djurhälsa för bättre liv

Vilka vi är

Vi är en global koncern bestående av innovationsdrivna företag med en gemensam passion för att förbättra djurhälsan för ett bättre liv.

I dag levererar vår företagsfamilj innovativa, vetenskapligt grundade lösningar till mer än 15 000 veterinärkliniker och laboratorier i över 150 länder. Vi har över 600 kollegor globalt.

Vad vi gör

Vimian samlar unika och snabbväxande företag inom djurhälsa, med målet att skapa ett diversifierat utbud av produkter, tjänster och lösningar av högsta standard.

Vi förenar exceptionella företag i utvalda nischer inom djurhälsa och hjälper dem att växa snabbare. Vi investerar i innovation och ny teknik för att utveckla veterinärmedicinen.

Vår vision

Tillsammans förbättrar vi djurhälsan genom vetenskap och teknik för ett bättre liv.

Vår företagsfamilj

I dag omfattar vår företagskoncern fyra viktiga och snabbväxande områden inom djurhälsa:

- Specialty Pharma
- MedTech
- Diagnostics
- Veterinary Services

Varje område representerar en viktig del av vårt ekosystem bestående av entreprenörer och ledningsgrupper, som får tillgång till en global koncerns styrkor och stöd samtidigt som de behåller den självständighet, snabbhet och kreativitet som ett ägarstyrt företag har.

36

kontor i hela världen

>150

marknader

20 000

SKU:er

>600

anställda i hela världen

1700

laboratorier



2021 i korthet

Hög förvärvsaktivitet och stark organisk tillväxt



Bildandet av Vimian

Den 15 april 2021 tillkännagav Fidelio Capital bildandet av Vimian – en global plattform med en tydlig ambition att leda den pågående transformationen av djurhälsovårdsmarknaden genom att sammanföra de mest innovativa, högkvalitativa och entreprenöriella företagen.



Börsintroduktion

Den 18 juni 2021 noterades Vimians aktier på Nasdaq First North Growth Market. Före noteringen genomförde Vimian en "private placement" till inhemska och internationella kvalificerade investerare. Det genererade ett mycket stort intresse från institutionella investerare och övertecknades flera gånger.



Stark organisk tillväxt

Under 2021 levererade Vimian en stark organisk omsättningstillväxt på 16,5 procent jämfört med målet på 15 procent. Alla fyra segmenten levererade organisk tillväxt. Initiativen för att uppnå organisk tillväxt omfattade nya marknadsinträden, förverkligande av kommersiella synergier och nya produktlanseringar.



17 förvärv

Under 2021 gjorde Vimian 17 förvärv med en sammanlagd omsättning om 53 MEUR. Inklusive helårseffekten av alla förvärv som slutfördes under 2021 uppgick omsättningen (proforma) till 209,6 MEUR. Förvärvet av GlobalOne Pet Products i november med en omsättning på 20 MUSD markerade inträdet i ett nytt nischsegment inom nutrition och ger tillgång till ett starkt

återförsäljarnätverk i USA. Den globala djurhälsomarknaden är fortfarande fragmenterad med betydande möjligheter till ytterligare värdeskapande förvärv. Under året har Vimian stärkt sitt rykte som ett bra hem för entreprenörer och är väl positionerat för att genomföra förvärv med en tydlig industriell logik, potential för synergier och långsiktigt värdeskapande.



Fokus på innovation

Vimian investerar i innovation internt och genom strategiska partnerskap. Vimian inledde 2021 ett samarbete med ett kanadensiskt bioteknikföretag för att utveckla nya vacciner mot allergi och atopisk dermatit, lanserade flera nya produkter, inklusive förfyllda provberedningskassetter för effektivare diagnostik och 3D-printade ortopediska implantat.

Finansiella höjdpunkter 2021

+143%

Vimian Groups totala omsättning ökade med 143% till 173,3 MEUR 2021, främst drivet av förvärv

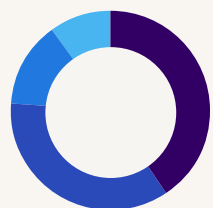
+16,5%

Vimian Group levererade 16,5% organisk omsättningstillväxt 2021, med tillväxt inom alla segment

30,8%

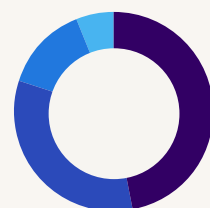
Vimian Group rapporterade 2021 en justerad EBITA-marginal på 30,8%

2021 års försäljning uppdelad per segment



- Specialty Pharma, 41%
- MedTech, 36%
- Diagnostics, 14%
- Veterinary Services, 10%

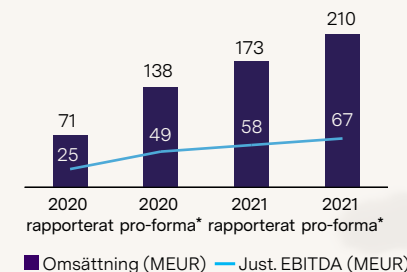
2021 justerad EBITA uppdelad per segment*



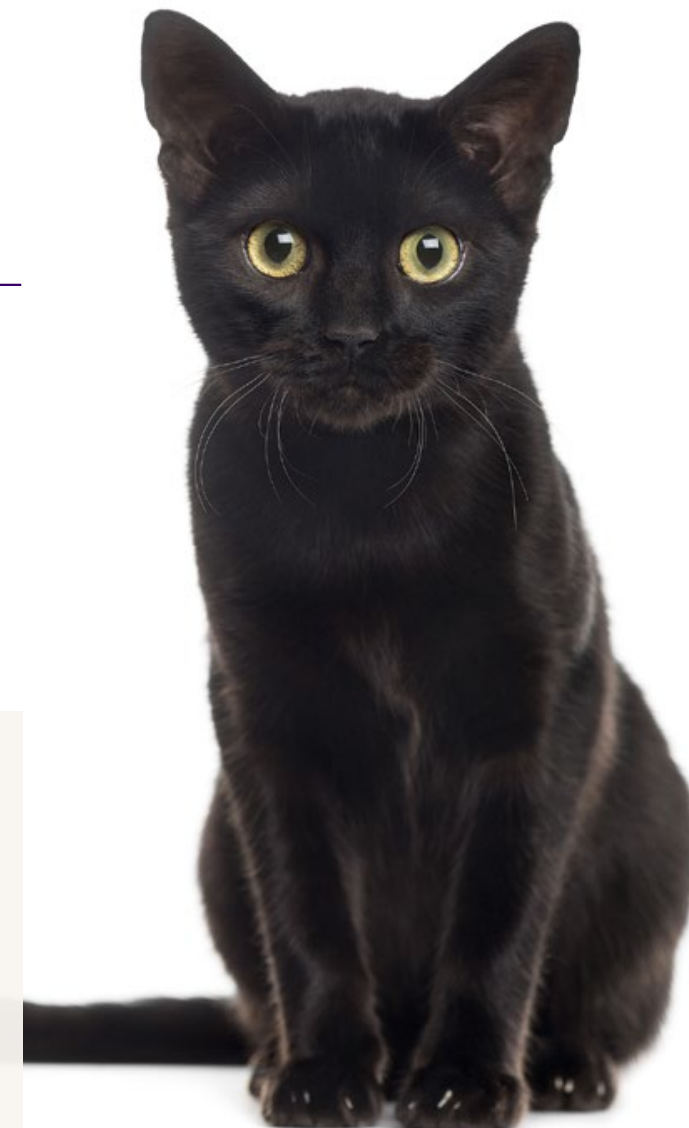
- Specialty Pharma, 47%
- MedTech, 33%
- Diagnostics, 14%
- Veterinary Services, 6%

*) Justerad EBITA före centrala kostnader

Omsättning och EBITDA



*) Inklusive helårseffekten av alla förvärv som avslutades under 2021 (som om Vimian ägde företagen sedan den 1 januari 2021)



Vd-ord

Bildandet av Vimian

2021 var ett spännande år för Vimian. Vi skapade koncernen, genomförde en börsintroduktion och överträffade våra tillväxtmål, både organiskt och genom förvärv.

Vi rapporterade en omsättningsökning på 143 procent och nådde 173,3 MEUR, vilket vida översteg vårt mål på 30 procent. Vi levererade en organisk omsättningstillväxt på 16,5 procent, vilket också var bättre än vårt mål på 15 procent. Om man inkluderar helårseffekten av alla förvärv som slutfördes under 2021, nådde vi 209,6 MEUR i omsättning (proforma) och en EBITDA (proforma) på 66,8 MEUR. Vi tog oss in i nya geografiska områden, realiserade kommersiella synergier, hade en otrolig förvärvstakt och lanserade nya, banbrytande innovationsprojekt. Vår resa för att bygga en ledande, global koncern inom djurhälsa har bara börjat, och jag är mycket entusiastisk över de möjligheter som ligger framför oss.

I början av 2021 skapade vi Vimian Group genom att sammanföra flera högpresterande och innovativa entreprenörsföretag verksamma i snabbväxande, globala nischer inom djurhälsa. Vårt gemensamma mål är att utveckla djurhälsan för bättre liv. Vi sam-

lar framgångsrika entreprenörer i en miljö där de kan fortsätta sin resa och samtidigt dra nytta av fördelarna med att arbeta tillsammans i en global koncern. Genom att utnyttja korsförsäljningsmöjligheter och gemensamma resurser hjälper vi dessa företag att påskynda sin tillväxt och utveckling bortom det de trodde var möjligt.

Börsintroduktion

2021 var vårt första år som ett publikt företag och jag är särskilt stolt över den lyckade börsintroduktionen om 3 MEUR i juni. Att bli ett börsnoterat företag sätter djurhälsosektorn i fokus hjälper oss att locka talanger, driver oss framåt i utvecklingen av teknik och innovation och ger tillgång till kapital för att förverkliga vår spännande tillväxtagenda.

Ett rekordår för förvärv

2021 var ett exceptionellt år för förvärv då vi välkomnade 17 nya företag med en omsättning på över 50 MEUR. De företag som anslutit sig till oss utökar vår geografiska räckvidd eller vårt produktbud, är snabbväxande och drivs av imponerande entreprenörer.

>



”Vår resa för att bygga en ledande, global koncern inom djurhälsa har bara börjat”

God organisk tillväxt

2021 rapporterade vi en organisk tillväxt på 16,5 procent, vilket överträffade vårt mål på 15 procent. Vi levererade mycket stark tillväxt inom våra största segment, Specialty Pharma och MedTech, som står för nästan 80 procent av koncernen. Vi började förverkliga viktiga kommersiella synergier mellan våra verksamheter inom MedTech och vi lanserade framgångsrikt nya produkter inom Diagnostics. Inom Veterinary Services påverkades omsättningstillväxten av samhällets nedstängningar, men medlemstillväxten accelererade mot slutet av året. Även om alla våra verksamheter visar stark underliggande tillväxt såg vi en negativ inverkan på den organiska tillväxten under andra halvåret då våra kunder inom Diagnostics, de veterinärmedicinska laboratorierna, minskade sin användning av våra produkter för covidtester för människor.

Investeringar för framtiden

Den justerade EBITA-marginalen för 2021 var 30,8 procent, något lägre än föregående år, vilket återspeglar uppbyggnaden av centrala koncernfunktioner, konsolideringen av förvärv med en annan finansiell profil och investeringar för att driva tillväxt och geografisk expansion. Vi fortsätter att investera där vi ser möjligheter och jag är övertygad om att våra ansträngningar att bygga en stark, global organisation som är redo att ta tillvara på möjligheterna på den snabbt växande djurhälsomarknaden kommer att skapa betydande värden över tid.

Fokus på innovation

Innovation och produktutveckling är kärnan i vår affärsmodell och är nyckeln till tillväxt och förbättrad djurhälsa. Produktutvecklingen sker internt, men

större innovationsprojekt genomförs vanligtvis i samarbete med innovativa företag som har nya och unika tekniska vårdplattformar. Vårt viktigaste initiativ under 2021 är det nya partnerskapet med ett kanadensiskt bioteknikföretag för att utveckla nya allergivaccin för sällskapsdjur. Det här är en verkligt spännande möjlighet att utveckla nästa generations vaccin som kan förbättra livskvaliteten för miljontals hundar, katter och hästar runtom i världen.

Hållbar djurhälsa

Vår ambition är att skapa en global ledare inom djurhälsa, fortsätta att öka vår positiva påverkan och se till att vi har rätt processer för att minimera negativa avtryck. Genom vår kärnverksamhet bidrar vi på många sätt till de globala hållbarhetsmålen, till exempel genom att minska användningen av antibiotika, förbättra djurhälsa samt diagnostisera och förebygga zoonoser.

Under andra halvåret 2021 slutförde vi vår första intressentdialog med våra medarbetare, kunder, investerare och styrelsen. Genom den efterföljande väsentlighetsanalysen kom vi fram till att våra medarbetares nöjdhet, hälsa och välbefinnande, djurens välbefinnande och antibiotikaanvändning samt vår miljöpåverkan, inklusive leverantörskedjan, är områden som vi måste fokusera på. Att adressera hållbarhet som en nybildad koncern och påskynda våra ansträngningar samtidigt som vi behåller entreprenörsandan kommer att vara nyckeln till framgång.

Bevara vår kultur

Människor och talang är nyckeln till att bygga och utveckla en koncern som Vimian. Många av våra

”Att upprätthålla vår kultur, ge entreprenörerna den frihet de behöver och våga investera långsiktigt samtidigt som vi växer till en större börsnoterad koncern kommer att vara nyckeln till vår framgång”

medarbetare valde Vimian för att få vara en del av en spännande tillväxtresa i en entreprenöriell miljö med få hierarkier och en kultur där vi samarbetar, vågar utmana och driver innovation. Att upprätthålla denna kultur, ge entreprenörerna den frihet de behöver och våga investera långsiktigt samtidigt som vi växer till en större börsnoterad koncern kommer att vara nyckeln till vår framgång.

Min prioritet kommer alltid vara att göra Vimian till ett bra hem för våra medarbetare och för de nya företagare som ansluter sig till oss, och jag kommer att göra mitt bästa för att uppmuntra alla att tänka annorlunda, våga prova, inte vara rädda för att göra misstag och vara öppna för utveckling.

Positiva utsikter för Vimian

Inför 2022 ser vi en robust tillväxt och stark lönsamhet i Vimian. Djurhälsomarknaden växer och utvecklas snabbt i takt med humaniseringen av husdjur, ökad medvetenhet om tillgängliga behandlingar och ökat fokus på diagnostik för att förebygga sjukdomar. Det finns stor outnyttjad potential över hela världen, och marknaden är fortfarande fragmenterad med betydande möjligheter för framtida värdehöjande förvärv. För Vimians del har vi sett att det ökande antalet team och företag som ansluter sig till koncernen utökar vårt nätverk

för djurhälsa över hela världen, vilket resulterat i en pipeline för förvärv som är starkare än någonsin.

När jag ser på situationen i Ukraina är jag djupt oroad och mina tankar går till det ukrainska folket. När kriget bröt ut skänkte vi 1 MSEK till en humanitär organisation som är verksam i Ukraina för att stödja familjerna där. Ur ett affärsperspektiv har vi en begränsad exponering mot Ryssland och Ukraina, och vi har inga anställda eller leverantörer i regionen.

Ett stort tack

2021 har varit ett mycket intensivt år för Vimian och våra medarbetare. Jag vill tacka hela teamet för deras hårda arbete och för att de genomförde det som på papperet såg ut att vara omöjligt. Jag vill också tacka Fidelio och deras investerare samt ankarinvesteringarna för deras stöd, förtroende och långsiktiga perspektiv under börsintroduktionen. Utan dessa skulle vi inte vara där vi är. Det gäller även våra kommersiella samarbetspartners, inklusive våra distributörer och leverantörer. Slutligen vill jag tacka våra kunder, som finns överallt. Tillsammans utvecklar vi djurhälsan för bättre liv.

Fredrik Ullman
CEO

Den globala djurhälsomarknaden

Tillväxt väntas i alla regioner och produktkategorier

Makrotrender som driver tillväxten

De viktigaste trenderna som driver en stark tillväxt på djurhälsomarknaden är i) det ökade antalet husdjursägare, ii) humaniseringen av husdjur, iii) ökad medvetenhet om sjukdomar och tillgängliga produkter och behandlingar bland husdjursägare och veterinärer, iv) ökad efterfrågan på animaliskt protein, v) förekomst av och medvetenhet om zoonoser, vi) statliga regleringar och förändrade konsumentpreferenser med krav på minskad antibiotikaanvändning och vii) produktivitetsfokus bland livsmedelsproducenter.

Marknaden beräknas nå 67 mEUR 2025

Den globala djurhälsomarknaden uppgick till 44,6 mEUR 2020 och växte med 5,1 procent mellan 2016 och 2020. Den förväntas ha en fortsatt stark tillväxt med en CAGR på 8,4 procent mellan 2020 och 2025 och nå 67 mEUR år 2025. Den accelererande tillväxten drivs av det ökande antalet husdjursägare och den högre nivån av produktmedvetenhet bland husdjursägare.

Effekter av covid

2020 och 2021 har varit två exceptionella år, med betydande effekter av coronapandemin. Globalt

sett har vi sett en kraftig ökning av efterfrågan på husdjur, och i flera länder har antalet husdjursägare ökat med tvåsiffriga tal. Samtidigt var många länder nedstängda under en stor del av 2020, vilket påverkade den dagliga verksamheten. Under första halvåret var aktiviteten låg, och under andra halvåret kom man ikapp när restriktionerna släpptes. Ur ett Vimian-perspektiv ledde covid till ökad försäljning inom Diagnostics under 2020 och första halvåret 2021, eftersom veterinärmedicinska laboratorier utförde covidtester för människor. Veterinary Services å andra sidan hade stark motvind, eftersom klinikerna var stängda.

Tillväxt i alla regioner och produktkategorier

Europa och Nordamerika stod för ungefär två tredjedelar av den globala djurhälsomarknaden, medan övriga världen (ROW) stod för den resterande tredjedelen. Alla regionala segment förväntas uppleva en snabbare tillväxt mellan 2020 och 2025.

Djurhälsomarknaden är uppdelad i fodertillsatser, läkemedel, vacciner, diagnostik och övrigt. Alla produktkategorier förväntas växa med en CAGR på omkring eller över 8 procent per år.

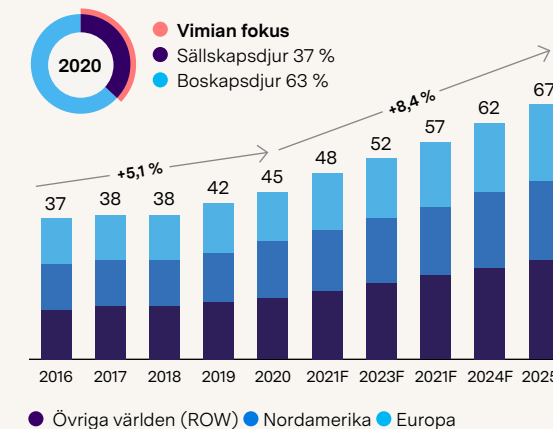
Ökad medvetenhet om sjukdomar och tillgängliga produkter och behandlingar

Det finns en ökad medvetenhet bland både djurägare och veterinärer om befintliga sjukdomar och tillgängliga produkter och behandlingar, vilket tyder på att både förebyggande vård och behandlingar kommer att bli vanligare. Detta kommer i sin tur att leda till en ökad fokusering på att utveckla en ännu bättre förståelse för de hälsoproblem som djur har och de nya behandlingar som kan utvecklas för att åtgärda dem.

Dessutom driver förbättrad utbildning bland veterinärer efterfrågan på djurhälsoprodukter. Utbildning tillhandahålls främst av produktutvecklare och leverantörer till veterinärer i form av workshops, eller av medicinska experter och säljare. Fortsatt fokus på enkelhet och användarvänlighet gör det också lättare att närma sig slutkunden, vilket gör det möjligt för djurägarna att utföra behandlingar hemma, t.ex. genom att byta från injektioner till tabletter eller sprayer. Detta gör det möjligt för företag inom djurhälsa att kommunicera direkt med djurägare, till exempel genom utbildning om produkter och tjänster, vilket ger möjlighet att öka medvetenheten om och den långsiktiga efterfrågan på deras fullständiga utbud.

Djurhälsomarknaden¹

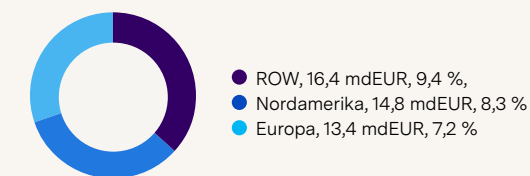
mEUR



¹) Källa till marknadsdata Grand View Research

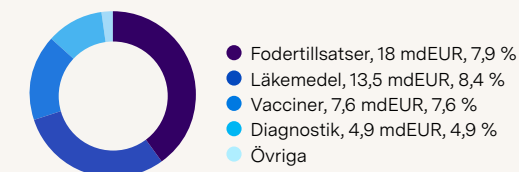
Djurhälsomarknaden per geografiskt område

2020 marknadsstorlek, 2020–2025 CAGR %



Djurhälsomarknaden per produkt

2020 marknadsstorlek, 2020–2025 CAGR %



Marknadssegment



Hälsomarknaden för sällskapsdjur

Hälsomarknaden för sällskapsdjur beräknas växa med 8,7 procent

Sällskapsdjur stod för 37 procent av den totala djurhälsomarknaden 2020 och förväntas växa med en CAGR på 8,7 procent 2020–2025. Vimian fokuserar främst på segmentet för sällskapsdjur. De viktigaste drivkrafterna bakom tillväxten är i) ökat ägande av sällskapsdjur, ii) humanisering av sällskapsdjur och iii) ökad medvetenhet om sjukdomar och tillgängliga produkter och behandlingar.

Långsiktig trend med ökat ägande av sällskapsdjur

Den globala ökningen av antalet husdjur beror bland annat på följande faktorer: (1) demografiska trender, inklusive en åldrande befolkning, ett ökande antal ensamstående och barnlösa hushåll och högre disponibla inkomster, (2) humanisering av sällskapsdjur, vilket resulterar i längre livslängd för sällskapsdjur, (3) ökad medvetenhet om de mentala och fysiska hälsofördelarna med att äga sällskapsdjur och (4) större flexibilitet i arbetsvillkoren (ytterligare förstärkt av covid-19).

Humanisering av sällskapsdjur

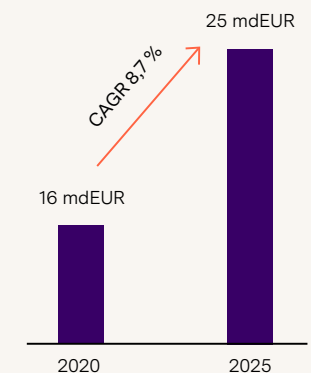
Det pågår en global förändring i hur djurägare ser på sina husdjur, från att tidigare ha betraktat dem som ägodelar till att i allt högre grad se dem som familjemedlemmar. Detta leder till en ökad vilja att stödja och betala för förebyggande vård, besök på specialiserade veterinärkliniker, regelbundna hälsokontroller och behandlingar. Särskilt millennieungdomar spenderar mer pengar på husdjur för att se till att deras husdjur mår bra.

Mycket motståndskraftigt segment för sällskapsdjur som i stort sett inte påverkas av ekonomiska nedgångar

Utgifterna för sällskapsdjur visade sig vara motståndskraftiga under finanskriserna 2007–2009 och covid-19 trots en nedgång/begränsad tillväxt i BNP. Det ökade antalet husdjursägare under covid-19 har ökat den ”installerade basen”, vilket skapar positiv långsiktig medvind som stöder utgifterna för husdjur.

Utsikter för marknadstillväxt

Segmentet för sällskapsdjur utgör 37 procent av den totala djurhälsomarknaden





Hälsomarknaden för boskapsdjur

Hälsomarknaden för boskapsdjur beräknas växa med 8,2 procent

Boskapsdjur stod för 63 procent av den totala djurhälsomarknaden 2020 och förväntas växa med en CAGR på 8,2 procent 2020–2025. Vimian är verksam på marknaden för diagnostik av boskapsdjur, som förväntas växa med en CAGR på 9,5 procent, vilket är högre än den totala marknaden för boskapsdjur.

De viktigaste drivkrafterna för tillväxt är i) ökad efterfrågan på animaliskt protein, ii) ökad förekomst av och medvetenhet om zoonoser, iii) strängare statliga regleringar och förändrade konsumentpreferenser som minskar användningen av antibiotika och iv) högre produktivetsfokus bland livsmedelsproducenter som driver efterfrågan på diagnostiska tester, övervakning och förebyggande produkter och lösningar för att bekämpa sjukdomar som medför betydande kostnader.

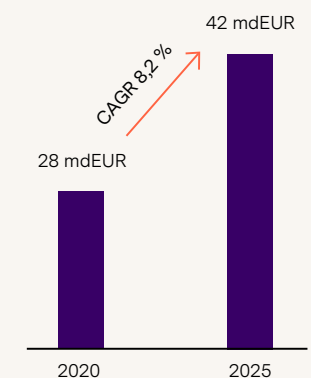
Minskad användning av antibiotika

Samtidigt som den globala efterfrågan på animaliskt protein ökar förväntas efterfrågan på antibiotikafritt kött öka på grund av statliga bestämmelser och förändrade konsumentpreferenser.

2019 beslutade EU att införa ett förbud mot förebyggande användning av antibiotika hos djur från och med januari 2022. Samtidigt som producenterna utsätts för påtryckningar från både konsumenter och tillsynsmyndigheter för att minska antibiotikaanvändningen ökar risken för sjukdomsutbrott. Följaktligen finns det ett växande behov av frekvent diagnostisk övervakning av hjordar/djurbesättningar för att förhindra utbrott.

Utsikter för marknadstillväxt

Segmentet för boskapsdjur utgör 63 procent av den totala djurhälsomarknaden



Strategi och affärsmodell

Vimian är ett nätverk av företag som samarbetar för att förbättra djurhälsan och skapa ett bättre liv. Vi förenar exceptionella entreprenörer och ledningsgrupper i utvalda nischer inom djurhälsa och hjälper dem att växa snabbare. Vi kombinerar styrkorna,

kapaciteten och resurserna hos en stor koncern med intimiteten, snabbheten och kreativiteten hos ett företag som leds av en ägare. Detta leder till avsevärt förbättrad förmåga hos enskilda företag att påskynda innovation och tillväxt, samtidigt som

de behåller sin självständighet, sitt snabba beslutsfattande och sin närhet till kunderna. Vi investerar i innovation och ny teknik för att utveckla veterinärmedicinen. Vi har en kultur som präglas av entreprenörsanda och engagemang och vi sätter utbild-

ning och kvalitet i centrum för allt vi gör. Vi tror att exceptionella entreprenörer som förenas i ett samarbetsnätverk är starkare, snabbare och mer framgångsrika.

Vision

Tillsammans utvecklar vi djurhälsan genom vetenskap och teknik för bättre liv

Syfte

Dedikerade till att förbättra djurhälsa och livet för de som tar hand om djuren

Hur vi vinner som en koncern

Bygger ett unikt ekosystem av ambitiösa entreprenörer

Vi stöder våra företag organiskt genom att identifiera synergier, tillhandahålla resurser för R&D och innovation samt ge access till nya marknader och nätverk. Tillsammans som en koncern har vi en starkare förhandlingsposition och kan locka, behålla och utveckla talanger i hela vårt ekosystem.

Vi hjälper våra företag att frigöra möjligheter att accelerera sin tillväxt och räckvidd genom förvärv. Vi allokerar kapital för att maximera avkastningen och säkerställer industriell logik och långsiktigt värdeskapande. Vi utvärderar möjligheterna att utvidga verksamheten till nya vertikaler och subvertikaler.

Våra rörelsesegment

Specialty Pharma

Den bästa samarbetspartnern för specialläkemedel för sällskapsdjur

MedTech

Bygger en global ledare på Med-Tech-marknaden inom djurhälsa

Diagnostics

Förstahandsvalet när det gäller ONE Health-övervakningssystem

Veterinary Services

Den naturliga partnern för veterinärkliniker och leverantörer

Potential för nya segment

Vision för våra segment

Vår grund och våra värderingar

Koncernens hållbarhetsstrategi: Skapa en global hållbarhetsledare inom djurhälsa

Vår kultur

Tänk stort

Vårda passionen

Känna ägarskap

Unikt hem för stora talanger

Våga utmana konventioner

Våra finansiella mål och resultat

Vimian skapar värde genom organisk tillväxt och värdeskapande förvärv inom befintliga och potentiella nya segment på djurhälsomarknaden. Koncernen är verksam inom snabbväxande nischer där det finns outnyttjade områden på djurhälsomarknaden.

Vimian har många pågående initiativ för organisk tillväxt och en hög synergipotential inom koncernen. Den förbättrade lönsamheten kommer att återspegla skalfördelar och realisering av synergier.

	Tillväxt		Marginal	Lönsamhet	Kapitalstruktur
Av styrelsen fastställda mål på medellång sikt	30 % Ökning av den totala omsättningen Vimian ska uppnå en årlig tillväxttakt för omsättningen på 30 procent på medellång sikt, varav minst 15 procent är organisk	15 % Organisk omsättningstillväxt	~35 % Vimian ska nå en justerad EBITA-marginal på cirka 35 procent på medellång sikt	200 MEUR Vimian ska uppnå justerad EBITA på över 200 MEUR år 2025	<3x Nettoskuld/rullande 12 mån justerad EBITDA (proforma)
Resultat 2021	143 % Total omsättningstillväxt	16,5 % Organisk omsättningstillväxt	30,8 % Justerad EBITA-marginal	53,5 MEUR 2021 redovisad justerad EBITA 66,8 MEUR 2021 Justerad EBITDA (proforma)*	2,5x 2021 Nettoskuld/rullande 12 mån justerad EBITDA (proforma)

*) Inklusive helårseffekten av alla förvärv som avslutades under 2021 (som om Vimian ägde företagen sedan den 1 januari 2021)

Organisk tillväxt

Adressera outnyttjad potential

Organisk tillväxt är en central drivkraft för värdeskapande inom Vimian. Vimian anser att den optimala balansen för tillväxt skapas genom att utnyttja styrkorna och stödet från en global koncern samtidigt som man behåller intimiteten, snabbheten och kreativiteten hos ett ägarstyrt företag.

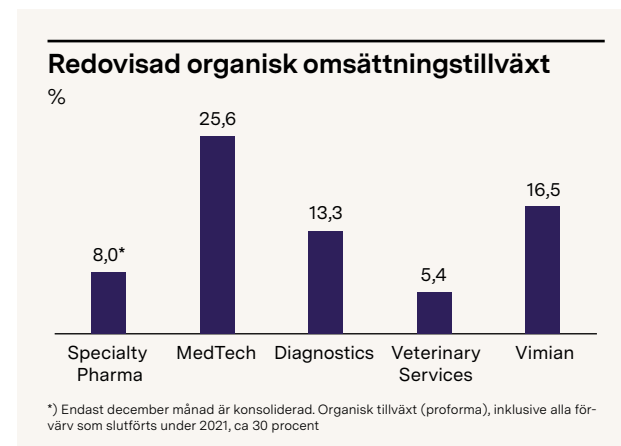
Vimian har ett nära samarbete med alla fyra segmenten för att skapa en stark och hållbar grund för långsiktigt värdeskapande, med fokus på att bygga självständiga, kompetenta och väl motiverade led-

ningsgrupper som kan skala upp och driva en omvälvande tillväxt. Vimian ägnar betydande ledningsresurser åt att identifiera viktiga styrkor och synergieffekter i alla företag som har anslutit sig till koncernen.

Tillsammans med entreprenörer, delägare och ledningsgrupper stöder Vimian ambitiösa strategier inom alla segment för att stärka tillväxt, lönsamhet och kategoriledarskap. Segmentets organiska initiativ under 2021 omfattade bland annat följande:

- Direkt inträde på nya marknader med egen säljkår
- Etablering av direktdistribution på nyckelmarknader
- Utveckling och lansering av nya produkter
- Kanalexpansion: Direkt till konsument (webb)
- Erbjuder nya mervärdestjänster, däribland VetPlan och VetBusiness, för att hjälpa veterinärkliniker att bli mer professionella och effektiva, vilket driver värdetillväxten på den totala marknaden
- Identifiera möjligheter till korsförsäljning mellan portföljer och företag
- Produktpaketering
- Strategi för nyckelkonton, till exempel avtal om egna varumärken

- Nya utbildningar och kurser, för att öka medvetenheten om behandlingar och produkter för att rekrytera nya kunder och konvertera konkurrenskraftiga konton
- Förstärkning av lednings- och organisationskapaciteten för att driva organisk tillväxt inom segmenten
- Investeringar för att bygga upp digitala tjänster för kunderna.



Förvärv

Ett hem för exceptionella entreprenörer

Förvärv står i centrum för Vimians tillväxtstrategi för att bygga en ledande, global koncern inom djurhälsa. Vimian identifierar och samarbetar med exceptionella entreprenörer och ledningsgrupper inom snabbväxande nischer inom djurhälsa för att påskynda innovation och tillväxt.

Sedan 2015 har Vimian framgångsrikt genomfört 37 förvärv i Europa, Nord- och Sydamerika samt Australien/Nya Zeeland. 17 av dessa förvärv, med en sammanlagd omsättning på över 50 MEUR, genomfördes under 2021.

Långsiktiga relationer

Den strategiska agendan är inriktad på att identifiera, bygga relationer och samarbeta med framgångsrika företag och starka ledningsgrupper som kompletterar koncernens befintliga verksamheter eller som markerar inträdet i en ny attraktiv marknadsnisch. Det pågår ständigt förvärvsprocesser inom Vimians alla segment. Teamet odlar långsiktiga relationer med entreprenörer och är ofta väl positionerade om en förvärvsmöjlighet uppstår. Majoriteten av Vimians förvärv har skett genom bilaterala diskussioner. Detta innebär också att Vimian vanligtvis har god kännedom om förvärvs-

kandidaten i ett tidigt skede, liksom en tydlig plan och ett tydligt ansvar för integrationsprocessen.

Den globala djurhälsomarknaden är fortfarande mycket fragmenterad och det finns betydande möjligheter till ytterligare värdeskapande förvärv.

Ett hem för entreprenörer

Vimians ambition är att skapa ett ekosystem för framgångsrika entreprenörer där de kan utvecklas i en dynamisk och icke-hierarkisk miljö. De förvärvade företagen behåller sin självständighet och den lokala ledningen får befogenhet att fatta snabba beslut nära kunderna. Samtidigt erbjuder Vimian de fördelar det innebär att vara en del av en global koncern, som exempelvis synergipotential, ny marknadstillgång och finansiella resurser.

Strategisk motivering

Vimian gör förvärv grundat på en stark strategisk motivering som främst uppfyller en eller flera av de fyra dimensionerna av värdeskapande: utvidgning av portföljen, geografisk expansion, expansion av kanaler eller kunder samt ny kapacitet eller teknik.

Förutom värdeskapande dimensioner omfattar bedömningen av en förvärvsmöjlighet alltid finansiella mått som tillväxt, marginaler och storlek samt

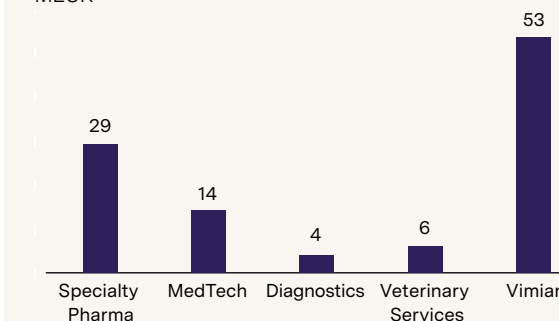
en utvärdering av företagets fördelar och risker. Ledningen i respektive segment är involverad i ett tidigt skede, deltar aktivt i processen och ägnar också mycket tid åt att utvärdera lämpligheten ur ett kulturellt perspektiv.

Bli en del av Vimians ekosystem

När ett företag blir en del av Vimian Group konsolideras det normalt i ett av de fyra segmenten och teamet arbetar nära tillsammans med segmentets ledning. De viktigaste fokusområdena är vanligtvis att stödja ledningsgruppen i arbetet med att förverkliga tillväxten och målen samt att frigöra synergipotentialen. Synergieffekterna uppnås genom att incitament och mål fastställs i förvärvsprocessen och genom starka lokala ledningsgrupper, snarare än processer och planer som genomdrivs uppifrån och ner.

Förvärvad omsättning*

MEUR



*) Baserat på de avtal som undertecknats under 2021



Fyra dimensioner av värdeskapande

	Förvärv	Årlig försäljning	Värdeskapandedimension			
			Utvidgning av portföljen	Geografisk expansion	Kanaler/kunder	Ny kapacitet/teknik
Specialty Pharma	Diavet	0,5 MEUR		✓	✓	
	Best Paw	2,5 MEUR		✓	✓	
	LDCA	5,2 MEUR	✓	✓		
	GlobalOne	19 MEUR	✓	✓	✓	
	VetAllergy	0,7 MEUR		✓	✓	
MedTech	AdVetis: Geografisk expansion	5,5 MEUR			✓	
	Freelance Surgical: Utvidgning av portföljen och geografisk expansion	6,4 MEUR	✓		✓	
	IMEX	2,0 MEUR	✓			
Diagnostics	Svanova	1,3 MEUR	✓			
	CheckPoints	2,8 MEUR	✓			✓
Veterinary Services	IVA	1,0 MEUR		✓		
	Sex kliniker	5,3 MEUR	✓			



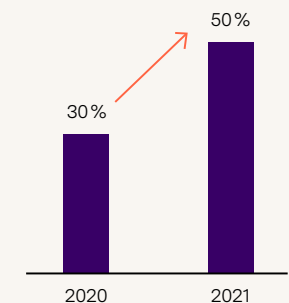
Detta är GlobalOne Pet Products

- USA-baserat företag för specialnutrition som anslöt sig till Vimian i december 2021
- "Treats & Chews" för husdjur i premium-segmentet som ökar välbefinnande, tandhälsa och munhygien
- 2021 omsättning 20 MUSD och EBITDA 5 MUSD
- En unik möjlighet för Vimian att ta sig in i en snabbväxande nisch på marknaden
- Ett rikstäckande distributionsnätverk i USA och Kanada och starka relationer med återförsäljare som Vimian kan utnyttja för hela sin portfölj av receptfria läkemedel

AdVetis – förvärvscase

- Distributör konsoliderad från den 28 maj 2021
- Etablering av direktförsäljning i Frankrike
- Ersätta produkter från tredje part med egna varumärken
- Egna varumärken ~50% av försäljningen jämfört med ~30% år 2020
- Egna varumärken ~20-35 procentenheter högre bruttomarginal
- Framtida korsförsäljningsmöjligheter med hela Movora-portföljen

Movora och AdVetis
märkesvaror i % av den
totala försäljningen i
Frankrike



Förvärv LDCA

Stärka produktportföljen och den geografiska räckvidden

Genom att förvärva Laboratoire de Dermo-Cosmétique Animale (LDCA), ett franskt specialistföretag inom dermatologi för husdjur, stärkte Vimian sin marknadsposition i Frankrike. Båda företagen fick också tillgång till stora nya internationella distributionsnätverk.

LDCA tillverkar och utvecklar innovativa och evidensbaserade naturliga topiska produkter som säljs under varumärket Dermoscent® och som förbättrar djurens välbefinnande och hudhälsa.

Global ledare

”Varumärket Dermoscent® är idag världsledande inom hudvård för djur”, säger Pauline Chan-Fabriès, en av de tre grundarna av LDCA. ”Vi har 35 evidensbaserade produkter i varumärkesportföljen, och alla är veterinärgodkända och väldokumenterade. Dermoscent® är ett specialiserat varumärke som utvecklats av veterinärer för veterinärer.”

LDCA grundades 2003 och Dermoscent®-produkterna distribueras nu i mer än 45 länder. Företaget hade en årlig omsättning på över 5 MEUR under de tolv månader som föregick förvärvet av Vimian hösten 2021.

Internationella nätverk

Förvärvet av LDCA kommer att ge Vimian tillgång till det franska företagets internationella distributionsnätverk, som omfattar strategiska utlandsmarknader, däribland Kina. Det kommer också att stärka Vimians marknadsposition i Frankrike.

Förvärvet kommer också att hjälpa LDCA att växa. ”Vi kommer definitivt att dra nytta av Vimians direkta marknadsnärvaro i viktiga geografiska områden och av dess indirekta distributionsnätverk på nya utländska marknader”, säger Chan-Fabriès. ”Vi kommer också att dra nytta av att bli ett franskt dotterbolag till Vimians segment för specialläkemedel, vilket gör det möjligt för oss att tillhandahålla Nextmune-produkterna, som kompletterar våra produkter, via veterinärkanaler i Frankrike och utomlands.”

”Vi är också mycket glada över att få vara en del av Vimians entreprenörsfamilj och kunna dra nytta av ett utökat internt nätverk”, tillägger Chan-Fabriès. ”Genom att vara en del av en global koncern med Vimian-ledningens icke-hierarkiska filosofi säkerställer vi stöd, samarbete och investeringar när vi behöver det, samtidigt som vi behåller vårt oberoende och vår frihet att fortsätta vara kreativa, fantasifulla och uppfinningsrika.”

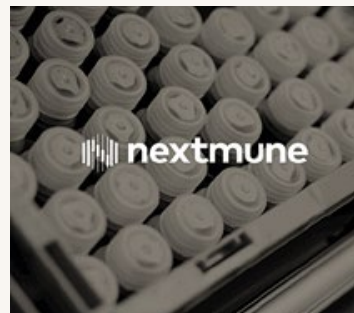


”Genom att vara en del av en global koncern med Vimian-ledningens icke-hierarkiska filosofi kan vi säkerställa stöd, samarbete och investeringar när vi behöver det, samtidigt som vi behåller vårt oberoende och vår frihet”

Pauline Chan-Fabriès

Vimians fyra segment

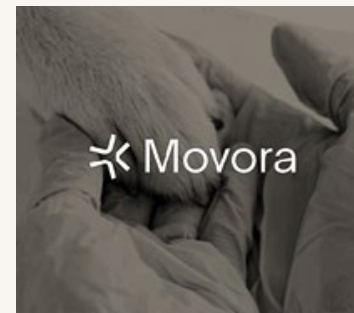
Vimian riktar sig till fyra segment inom djurhälsa: Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services. Dessa segment drivs under varumärkena Nextmune, Movora, Indical Bioscience och VetFamily.



Specialty Pharma

Genom varumärket Nextmune är Vimian en global leverantör av diagnostik, receptbelagda och receptfria behandlingar för förebyggande vård och behandling av kroniska tillstånd hos sällskapsdjur. Företaget har en stark ställning inom allergi, dermatologi och specialnutrition.

~260 **41%**
anställda av totala omsättningen



MedTech

Genom varumärket Movora tillhandahåller Vimian ortopediska implantat, elektriska verktyg, instrument, suturer och andra kompletterande produkter till veterinärkliniker och universitet. Med 6 000 produkter erbjuder företaget en av de bredaste portföljerna inom ortopedi för sällskapsdjur.

~125 **36%**
anställda av totala omsättningen



Diagnostics

Vimians diagnostikportfölj marknadsförs under varumärkena Indical Bioscience, Svanova, Afosa och Check-Points. Varumärkets ledande lösningar för molekylär diagnostik och immundiagnostik används av offentliga och privata laboratorier för veterinärspecifika tillämpningar över hela världen.

~105 **14%**
anställda av totala omsättningen



Veterinary Services

Inom segmentet Veterinary Services tillhandahåller Vimian tjänster till veterinärkliniker via en medlemsbaserad plattform kallad VetFamily. Det breda tjänsteutbudet erbjuder supportfunktioner till klinikerna inom bland annat upphandling och nya digitala tjänster.

~100 **10%**
anställda av totala omsättningen



/ Specialty Pharma

Allergidiagnostik, receptbelagda och receptfria
behandlingar för förebyggande vård

Specialty Pharma

Allergidiagnostik samt receptbelagda och receptfria behandlingar för förebyggande vård

Vimians segment Specialty Pharma tillhandahåller diagnostik samt receptbelagda och receptfria behandlingar över hela världen.

Vimians varumärke inom segmentet Specialty Pharma är Nextmune. Företaget erbjuder flera produkter som säljs i över 70 länder och omfattar fyra terapeutiska områden: diagnostik och behandling av allergier, dermatologi och specialvård, special-nutrition och specialläkemedel. De flesta av företags produkter är inriktade på förebyggande vård och kroniska sjukdomar.

Vimians segment Specialty Pharma utvecklar och producerar produkter, tjänster och lösningar som är utformade för att forma framtidens hälsovård för husdjur genom fyra egna laboratorier och tillverkningsanläggningar samt tredjepartstillverkare.

Ifrågasätta konventionell kunskap

Segmentets verksamhet omfattar forskning, utveckling, produktion och kommersialisering av vårdlösningar för husdjur, med målet att vara en innovativ leverantör. Företaget har över 50 patentfamiljer som skyddar en portfölj med över 600 produkter.

Strategi för Specialty Pharma

Vimians tillväxt- och utvecklingsstrategi för Specialty Pharma bygger på fyra hörnstenar:

1. Penetrera befintliga och nya marknader
2. Bygga upp ömsesidigt gynnsamma partnerskap med kunder i flera kanaler
3. Exploatera ännu ej utnyttjade områden inom viktiga terapeutiska områden
4. Strategiska förvärv.

Försäljningskanaler

Vimian har en modell för marknadsintroduktion via flera kanaler, som varierar mellan de olika geografiska marknaderna beroende på marknadsdynamiken. Företaget bedriver alltmer direktförsäljning i stället för att använda en distributionsmodell. Den breda kundkretsen omfattar veterinärer, laboratorier, grossister, återförsäljare och djurägare.

Utveckling 2021

Specialty Pharma-segmentet uppvisade stark tillväxt under 2021, drivet av fem förvärv och organisk tillväxt. Inklusive alla förvärv som slutfördes under året var den organiska tillväxten (proforma) ca 30 procent. Den organiska tillväxten drevs av tidigare års innovativa produktlanseringar som nu ger resul-

tat, fortsatt utveckling av relationer med klinik-koncerner och en ökad förståelse bland djurägare för kroniska sjukdomar. 2021 ingick Vimian ett partnerskap med bioteknikföretaget Angany för att utveckla nya vacciner mot allergi och atopisk dermatit. Justerad EBITA för helåret 2021 var 22 MEUR, en stark lönsamhet som drivs av den skalbara affärsmodellen och kommersiella initiativ.

Vimian gjorde fem förvärv för sitt segment Specialty Pharma under 2021:

- **Diavet**, ett spanskt företag för allergidiagnostik, för att påskynda penetrationen på befintliga marknader.
- **Nutra Naturals Corporation (BestPaw)**, ett kanadensiskt företag som är verksamt inom D2C-försäljning på webben, för att bygga upp kundpartnerskap i flera kanaler och stärka vår D2C-verksamhet.
- **Laboratoire de Dermo-Cosmétique Animale (LDCA)**, ett franskt företag som specialiserar sig på hudvård för sällskapsdjur, för att stärka produktportföljen inom dermatologi och penetrera befintliga och nya marknader.
- **GlobalOne Pet Products**, ett amerikanskt företag som tillverkar specialfoder för sällskapsdjur, för att förstärka utbudet av specialfoder och ytter-



ligare penetrera de befintliga nordamerikanska marknaderna.

- **VetAllergy**, ett danskbaserat företag för allergidiagnostik, för att ytterligare penetrera befintliga marknader.



+70
länder med närvaro

+50
patent

4
produktionsanläggningar
(3 i Europa, 1 i USA)

32,1%
2021 justerad
EBITA-marginal



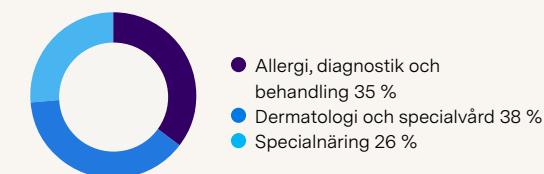
+1287%

Ökning av omsättningen
för Specialty Pharma

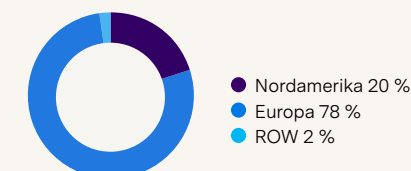
Vimian förvärvade resterande 50 procent
av aktierna i Nextmune fjärde kvartalet 2020

41%
av Vimians omsättning (2021)

Uppdelning av omsättningen för 2021
per terapiområde
%



Uppdelning av omsättningen för 2021
per geografiskt område
%



Fördelning av kunder, årsomsättning
%



”2021 var ett mycket starkt år för Nextmune med stark tillväxt inom alla terapiområden och regioner. Vi välkomnade fem nya företag till vårt team, vilket stärker vår närvaro i strategiskt viktiga regioner och kompletterar produktportföljen. I november inledde vi ett nytt, spännande innovationsprojekt för att utveckla nästa generations allergivaccin för husdjur.”

Magnus Kjellberg
Vd Nextmune

Specialty Pharma – Nextmunes immunterapi

Skapa en mästare

Med den individanpassade immunterapibehandlingen Nextmune från Vimians Specialty Pharma-segment blev tävlingshästen Diesel frisk från svåra eksem och blev en mästare.

Liksom många andra djur led Diesel tidigare av atopisk dermatit till följd av pollenallergi. Eksemet fick Diesel att klia så mycket att hans hud blev svårt skadad. Det var traumatiskt och smärtsamt för Diesel och han kunde inte längre delta i dressyr-, maraton- och hindertävlingar som han tränats för, eftersom han inte klarade av de rutinmässiga hälsokontrollerna.

Konventionella mediciner är inte ett botemedel

Symtomatisk medicinering, ett vanligt sätt att behandla atopisk dermatit hos djur, kunde ha lindrat Diesels symtom, men det skulle inte ha botat allergin. Konventionella symtomlindrande läkemedel innehåller dessutom steroider, som skulle ha hindrat Diesel från att delta i tävlingar.

Immunterapin Nextmune gör i stället immunsystemet okänsligt för den allergi som orsakar överreaktion. Det är en behandling som utformas efter de enskilda patienterna utifrån det som orsakar deras allergi. Det håller allergin under kontroll och ser till att symptomen minskar kraftigt och eventuellt försvinner.

Fullständig återhämtning

När Diesel började få Nextmunes immunterapi återhämtade han sig helt och hållet och kunde börja tävla igen. Som tävlingshäst reser Diesel runt i världen och kommer ständigt i kontakt med nya allergener. För att motverka detta rekonstrueras Nextmunes immunterapi för att ta hänsyn till de nya allergenerna, som identifieras med hjälp av Nextmunes egenutvecklade metoder för allergitestning.

En mästare

Diesel har nu vunnit sex nederländska mästerskap. 2020 vann han en guldmedalj i Federation for Equestrian Sports Driving World Championships.

”Efter att Diesel började få Nextmunes immunterapi återhämtade han sig helt och hållet och kunde börja tävla igen”



Specialty Pharma

Investera i innovation

Som rådgivare till Nextmune hjälper Thierry Olivry, Professor of Veterinary Dermatology and Allergy, till att utveckla nästa generations lösningar. Här förklarar han varför Nextmune ständigt förnyar sig för att förbättra livskvaliteten för djur med allergier.

Hur omfattande är allergier hos sällskapsdjur?

Allergier är den vanligaste kroniska sjukdomen bland husdjur, de är komplexa, underdiagnostiserade och ofta underbehandlade, och de påverkar i hög grad livskvaliteten hos sällskapsdjur. Genom innovation, både när det gäller diagnostik och behandling, och genom utbildning av veterinärer och djurägare kan vi hjälpa fler sällskapsdjur att få en bättre livskvalitet.

Hur arbetar Nextmune för att förbättra diagnostik och behandling av allergier?

I början av 2021 inledde Nextmune ett nytt kapitel inom forskning och utveckling genom att bilda partnerskap med bioteknikföretag för människor för att utveckla de mest avancerade lösningarna för allergitestning och immunterapi för djur. Tillsammans med MacroArray Diagnostics (MADx), ett ledande företag för allergitestning av människor i Europa, kommer Nextmune att erbjuda nästa generations avancerade blodtest för hundar, katter och hästar. Detta kommer att vara det mest avancerade veterinärmedicinska allergitestet i världen, eftersom det identifierar allergiska antikropps nivåer mot 300 allergener, inklusive såväl molekyllära allergenkomponenter som

extrakt. I november 2021 offentliggjorde Nextmune också ett partnerskap med det kanadensiska bioteknikföretaget Angany, vars teknik erbjuder en snabb och mycket effektiv immunterapi mot allergener. Den har potential att med råge överträffa mer traditionella metoder för immunterapi hos djur. I stället för att behöva behandla husdjur i mer än 6–12 månader innan immunterapin visar resultat förväntar vi oss att se en positiv effekt på mindre än tre månader.

Vad är ambitionen för framtiden?

Nextmune har som mål att bli ledande inom förebyggande av djurallergier. Medan andra företag utvecklar läkemedel och biologiska produkter för reaktiv behandling av allergier, kommer Nextmune att fokusera på produkter för förebyggande behandling. Eftersom det inte funnits några anmärkningsvärda innovationer på marknaden för allergiförebyggande behandlingar under de senaste två decennierna finns det potential för hög tillväxt och utveckling av nya lösningar.



Thierry Olivry



”Nextmune har påbörjat ett nytt kapitel inom forskning och utveckling genom att bilda partnerskap med bioteknikföretag för att utveckla de mest avancerade lösningarna för allergitestning och immunterapi”



/ MedTech

Ledande ortopediska produkter och kliniskt stöd

MedTech

Ledande ortopediska produkter och kliniskt stöd

Vimian tillhandahåller ortopediska implantat, verktyg, instrument, suturer och andra kompletterande produkter till veterinärkliniker och universitet. Företaget har en av de bredaste och mest avancerade produktportföljerna inom segmentet för veterinärmedicinsk teknik.

Vimian är verksamt inom MedTech-segmentet genom företaget Movora. Företaget säljer över 6 000 olika produkter, allt från frakturplattor till kompletta höftproteser, direkt i över 50 länder under de tre varumärkena KYON, BioMedtrix och VOI. Företaget distribuerar också varumärken från externa leverantörer. Produktionen är till största delen utlagd på kvalificerade leverantörer.

Innovation i fokus

Genom att utnyttja gammal expertis och sammanföra viktiga ledare inom veterinärmedicinsk teknik levererar Vimian ett brett utbud av innovativa produkter och progressiva lösningar. Företaget har också en stark FoU-kapacitet. Företaget har över 50 inlämnade, beviljade eller licensierade patent för bland annat produkter som vunnit pris för produktdesign. Movora har stöd av viktiga medicinska experter från över 95 procent av de under-

visande universiteten i USA och flera universitet internationellt.

Strategi för MedTech

Vimians strategi för MedTech-segmentet är centrerad kring tre huvudsakliga strategiska initiativ:

1. Utöka den geografiska räckvidden
2. Utöka de adresserbara marknaderna med nya produkter och ny teknik
3. Ta över stora outnyttjade områden och utveckla outnyttjade marknader.

Att utbilda veterinärer i hur man använder veterinärmedicinska implantat är en viktig del av MedTech-segmentets försäljningsstrategi, och Movora erbjuder över 100 kurser och utbildningar årligen över hela världen, liksom andra instruktions- och utbildningsresurser.

Försäljningskanaler

Cirka 95 procent av MedTech-segmentets produkter säljs via direktbeställningar på telefon och e-handel. Kunderna är allmänpraktiserande veterinärer, mobila kirurger och små kliniker, stora sjukhus och sjukhuskedjor och universitet.

Utveckling 2021

Omsättningen för helåret 2021 ökade med 99 procent, varav 25,6 procent var organisk tillväxt. Tillväxten drivs av ett framgångsrikt genomförande av kommersiella initiativ, geografisk expansion och utbildning av veterinärer, vilket driver tillväxten på den totala marknaden. Under 2021 lanserade Vimian sitt ortopediska helhetserbudande under varumärket Movora i Kanada och Japan och lanserade VetClarity, en ny bilddivision. Justerad EBITA för helåret 2021 var 20,3 MEUR med en marginal på 32,7 procent, vilket återspeglar konsolidering av distributörer och investeringar i organisationen för framtida tillväxt.

Vimian gjorde tre förvärv inom MedTech-segmentet under 2021:

- Förvärven av **AdVetis Medical SAS**, en fransk distributör, och **Freelance Surgical**, en ledande distributör i Storbritannien, utökar Vimians geografiska räckvidd och stärker den lokala närvaron.
- Förvärvet av **IMEX**, en amerikansk tillverkare av högkvalitativa produkter för extern fixering, hjälper Vimian att utöka sina marknader med nya produkter och ny teknik.





53

länder som vi finns i

12 500

olika produkter

50

patent

32,7%

2021 justerad
EBITA-marginal



+99%

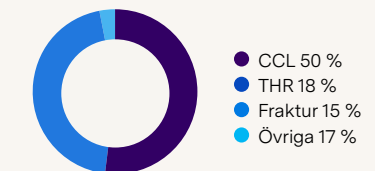
ökad omsättning för MedTech

36%

av Vimians omsättning (2021)

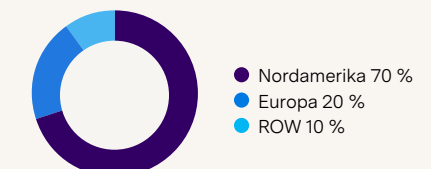
Uppdelning av omsättningen för 2021 per produktområde

%



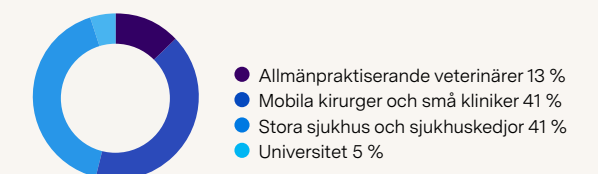
Uppdelning av omsättningen för 2021 per geografiskt område

%



Fördelning av kunder, årsomsättning

%



Patrick Gendreau
Vd (delad) Movora



Christopher
Sidebotham
Vd (delad) Movora



Guy C. Spörri
Vd (delad) Movora

”2021 var året då vi blev One Movora och slog samman tre av de ledande företagen inom veterinärmedicinsk ortopedi. Vi lanserade vårt helhetserbjudande inom ortopedi under varumärket Movora i Kanada, USA och Japan. Tre nya företag anslöt sig till oss under 2021, vilket utökade vårt produktutbud och vår geografiska räckvidd. Vi accelererade innovationstakten, med fokus på nyckelområden som ledplastik och lateral sutur. Vi har också byggt upp en organisation som är redo att lansera vårt fullserviceerbjudande globalt och driva marknadstillväxt genom utbildning.”

MedTech – 3D-utskrift

Ny produktionsteknik

Som ett av de första företagen att använda 3D-produktion inom djurvårdsbranschen kommer Vimians nya cell för additiv tillverkning att producera de mest avancerade djurimplantaten som finns tillgängliga.

Additiv tillverkning har använts för att tillverka medicinska implantat för människor i mer än ett decennium, men Movora, en del av Vimians MedTech-segment, är ett av de första företagen som har tagit tekniken till det veterinärmedicinska området.

Movora har förvärvat en cell för additiv tillverkning som består av två skrivare för direkt metallaser-smältning. För närvarande är man i prototypfasen och tanken är att cellen ska användas för att ”skriva ut” höft-, armbågs- och fotledsprotaser av en titanlegering för sällskapsdjur.

Bygga lager

Traditionella tillverkningsprocesser fungerar genom formning av stora bitar av material. De kräver också att en yta för ”beninväxt” appliceras på implantatet efter att det har bearbetats och kräver därför att andra leverantörer deltar i tillverkningsprocessen.

Processen för additiv tillverkning, även kallad 3D-utskrift, bygger delar lager för lager genom att smälta pulver som får stelna. Det innebär att gitterstrukturer för ytor för beninväxt kan integreras i implantat, vilket ger ingenjörer friheten att utforma implantatstrukturer och funktioner med nästan vilken geometri som helst.

Skräddarsydda implantat förbättrar livskvaliteten

Med egen additiv tillverkning kan Vimian sänka de inte obetydliga kostnaderna för att använda en tredjepartsleverantör och minska de designbegränsningar som följer med traditionella processer. Det gör det möjligt för Vimian att överträffa sin nuvarande produktionskapacitet och producera både standard-implantat och specialanpassade implantat snabbare. Det gör det också möjligt för Vimian att utforma och skapa de mest överlägsna implantaten som är möjliga, inklusive skräddarsydda implantat för alla typer och storlekar av djur, där standardiserade implantat kanske inte skulle ha funnits tillgängliga. Skräddarsydda implantat passar bättre och gitterstrukturerna för beninväxt påskyndar läkningsprocessen, vilket bidrar till högre livskvalitet för patienten.



”Movora är ett av de första företagen som använder tekniken inom veterinärmedicin”



/ Diagnostics

Molekylär diagnostik och immundiagnostik för djurhälsa

Diagnostics

Molekylär diagnostik och immundiagnostik för djurhälsa

Vimian är en global leverantör av helhetslösningar för molekylär diagnostik och immundiagnostik. Lösningarna används av offentliga och privata laboratorier för veterinärmedicinska tillämpningar och hjälper till att identifiera, förebygga, övervaka och utrota sjukdomar hos framförallt produktionsdjur.

Vimians varumärke inom segmentet Diagnostics är Indical. Produkterna tillverkas i Tyskland, Sverige och Nederländerna. Under 2021 lanserade Vimian-segmentet Diagnostics fler än 30 nya produkter och sålde en betydande volym av de nyligen lanserade "förfyllda" kassetterna, som bidrar till att minska avfallet och den tid som krävs för extraktionsprocesser. Företaget har framgångsrikt genomfört över 40 anbudsförfaranden och har sett en mycket stark tillväxt i USA, den största diagnostikmarknaden, och APAC, en snabbt växande diagnostikmarknad.

Förbättrad diagnostik

Vimian tillhandahåller förstklassiga produkter till laboratorier som i sin tur säljer till veterinärer, jordbrukare och integrerare. Vimian arbetar också med viktiga medicinska experter, inklusive referenslaboratorier, akademiker, tillsynsmyndigheter och myn-

digheter för livsmedelssäkerhet för att driva produktutveckling och innovation. På så sätt kan man se till att produkter snabbt blir tillgängliga för att förebygga, kontrollera och utrota sjukdomar.

Strategi för Diagnostics

Vimians strategiska prioriteringar för segmenten Diagnostics är följande:

1. Utvidga kundutbudet med instrument och förbrukningsvaror för snabba, lättanvända och miljövänliga extraktionslösningar
2. Fortsätta att utveckla kärnportföljen med PCR- och ELISA-lösningar
3. Ytterligare utöka närvaron inom angränsande segment och marknader.

Försäljningskanaler

Vimians Diagnostics-segment betjänar kunder i 82 länder, med direktförsäljning i 18 länder. De återstående länderna säljs via fler än 75 kommersiella samarbetspartners. Vimian har en bred kundbas som omfattar statliga laboratorier, universitetslaboratorier, privata veterinärmedicinska laboratorier, producent- och integratörlaboratorier och andra bioteknikföretag.

Utveckling 2021

Omsättningen för helåret 2021 ökade med 27 procent, varav 13,3 procent var organisk tillväxt. Segmentet fortsatte att dra nytta av den covidrelaterade extraktions- och instrumentförsäljningen, eftersom veterinärmedicinska laboratorier utförde covidtester för människor. Kärnverksamheten inom veterinärmedicinsk diagnos med PCR- och ELISA-tester gav en robust organisk tillväxt. Justerad EBITA för helåret 2021 var 8,2 MEUR med en marginal på 31,3 procent, vilket är högre än föregående år.

Vimian gjorde två förvärv inom segmentet Diagnostics under 2021:

- **Svanova**, ett svenskt företag som är verksamt inom diagnostik av boskapsdjur, vilket stärker Vimians ställning inom området.
- **Check-Points**, ett nederländskt företag som fokuserar på diagnostik av salmonella och antimikrobiell resistens, vilket innebär att Vimian tar sina första steg inom livsmedelssäkerhet och diagnos av antimikrobiell resistens.

Under 2021 undertecknade Vimian också ett utvecklings- och distributionsavtal med **AeroCollect**, ett danskt företag vars banbrytande innovation



revolutionerar tekniken för insamling av luftburna patogener för provtagning inom veterinärmedicinsk diagnostik.

INDICAL

BIO SCIENCE

82

länder som vi finns i

18

länder med
direktförsäljning

4

produktionsanläggningar

2 i Tyskland, 1 i Sverige och
1 i Nederländerna.

31,3 %

2021 justerad
EBITA-marginal



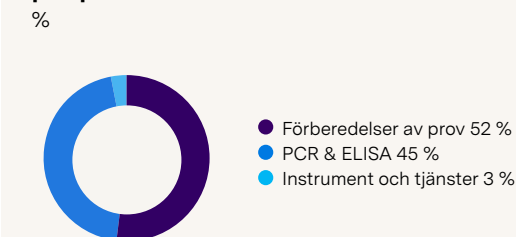
+27 %

ökad omsättning för Diagnostics

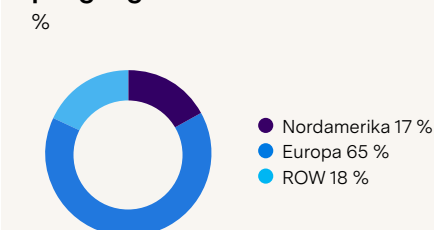
14 %

av Vimians omsättning (2021)

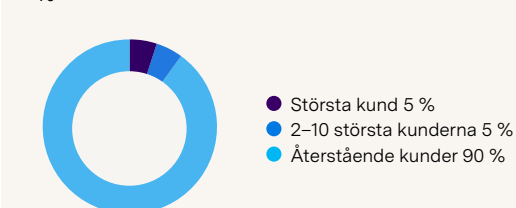
Uppdelning av omsättningen för 2021 per produkt



Uppdelning av omsättningen för 2021 per geografiskt område



Fördelning av kunder, årsomsättning



”Under 2021 levererade vi en solid organisk tillväxt, med en tvåsiffrig tillväxt för vår verksamhet inom veterinärmedicinsk diagnostik. Under pandemin använde veterinärmedicinska laboratorier våra extraktionslösningar för covidtester, vilket ökade omsättningen i början av året och stärkte kundrelationerna. Vi har gjort betydande framsteg när det gäller att utöka vår kärnportföljs räckvidd och positionering genom att lägga till unika diagnostiklösningar, Svanova, Check-Points och Aerocollect, till vår portfölj och genom att utveckla nya analyser och lösningar som kommer att hjälpa oss att driva en betydande tillväxt i framtiden.”

Stefano Santarelli
Vd Indical Bioscience

/Diagnostics – INDICAL SmartLab-abonnemang

Göra diagnostik mer lättillgängligt

Med INDICAL SmartLab-abonnemanget gör Vimian diagnostiska lösningar mer tillgängliga för veterinär-medicinska laboratorier och miljölaboratorier runt om i världen.

INDICAL SmartLab-abonnemanget lanserades av Vimian i oktober 2020 för att demokratisera tillgången till automatiserad extraktion av nukleinsyra för laboratorier runt om i världen.

Tillförlitliga insikter

”Automatiserad och tillförlitlig extraktion av nukleinsyra är grunden till att samla in tydliga insikter om patogener och djurens patogena status”, säger dr Moritz Kneipp, Senior Global Product Manager på Indical Bioscience, en del av Vimians segment Diagnostics. ”Dessa insikter hjälper oss att bestämma den bästa behandlingen och ger bästa möjliga resultat.”

Abonnemanget ger kunderna tillgång till IndiMag 48s-instrumentet för extraktion av nukleinsyra och schemalagda leveranser av nödvändiga förbrukningsmaterial på månads- eller kvartalsbasis. Support från Vimians tekniska experter ingår också.

Flera samhällsfördelar

”INDICAL SmartLab-abonnemanget ger våra kunder flexibilitet i sina affärsmodeller”, säger Kneipp. ”De kan utöka eller minska sin laboratorieverksamhet beroende på marknadens efterfrågan. Vår lösning minskar också avfallet, eftersom laboratorierna kan välja våra flexibla förbrukningsartiklar efter behov, vilket sparar kostnader och minskar plastföroreningar. Dessutom ökar paketet med produkter och tillgänglig support kontinuiteten i extraktionsarbetsflödet.”

”INDICAL SmartLab-abonnemanget möjliggör mer korrekt behandling av sjukdomar, bättre djurhälsa och minskad spridning av sjukdomar mellan djur och människor”

”Men det viktigaste är ändå”, tillägger Kneipp, ”att den ökade tillgången på konsekvent diagnostik över hela världen kommer att möjliggöra korrekt behandling av sjukdomar, bättre djurhälsa och därmed en minskad spridning av sjukdomar bland djur och människor.”



/ Veterinary Services

Veterinärtjänster för oberoende kliniker

Veterinary Services

Veterinärtjänster för oberoende kliniker

Vimians segment **Veterinary Services** erbjuder ett brett utbud av tjänster till veterinärkliniker.

Vimian erbjuder tjänster till oberoende veterinärkliniker genom en medlemsbaserad plattform som kallas VetFamily. Tjänsterna omfattar förebyggande vårdplaner, marknadsföring på webben, utbildning, HR- och klinikförbättringstjänster. En central del av erbjudandet är gemenskap och att koppla samman klinikägare och veterinärer för socialt utbyte och delning av bästa praxis.

Lösningar med mervärde

VetFamilys syfte är att hjälpa veterinärkliniker att bli bättre i dag och vara redo för morgondagen. Detta innebär att VetFamily tillhandahåller medlemstjänster som skapar värde eller sparar tid för kliniker, genom att underlätta och eliminera besvärliga administrativa uppgifter, och som är lätta att implementera, använda och växa med. Det gör det möjligt för veterinärkliniker att fokusera på det de brinner för, nämligen att förbättra djurens hälsa.

Strategi för Veterinary Services

Tillväxtstrategin för segmentet Veterinary Services omfattar följande:

1. Öka antalet medlemskliniker på befintliga marknader
2. Öka utbudet av tjänster och användningen av tjänsterna
3. Expandera organiskt på nya geografiska marknader
4. Utvidga marknadsräckvidden och produktutbudet genom förvärv.

Medlemmar

VetFamilys medlemmar består av ett stort antal djursjukhus och veterinärkliniker i sju europeiska länder, Australien och Kina. De flesta medlemmarna fokuserar på sällskapsdjur, men vissa är kliniker som behandlar hästar eller produktionsdjur. De flesta medlemmarna är fristående oberoende kliniker.

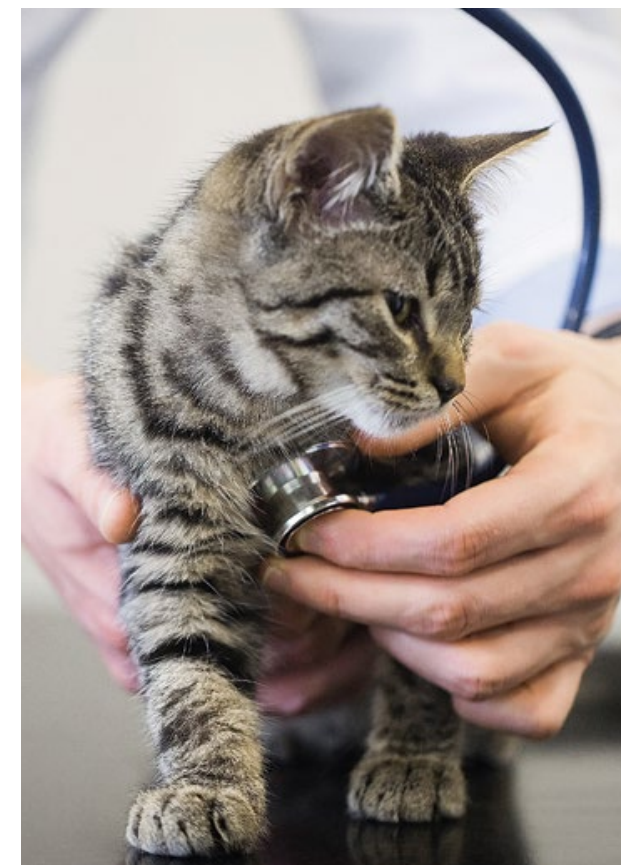
Utveckling 2021

Omsättningen för helåret 2021 ökade med 16 procent, varav 5,4 procent var organisk tillväxt. Rekryteringen av medlemmar påverkades av att klinikbesök begränsades av nedstängningar, men ökade igen under fjärde kvartalet. Segmentet utökade sin geografiska närvaro och lanserade flera mervärdestjänster, bland annat VetFamily Pro. Justerad

EBITA för 2021 var 4,7 MEUR med en marginal på 27,9 procent, vilket återspeglar investeringar i nya marknader, förvärv- och fusionsteam och konsolidering av kliniker.

Vimian gjorde sju förvärv inom segmentet Veterinary Services under 2021:

- Förvärvet av **Independent Vets of Australia**, en medlemsplattform som tillhandahåller upphandlings- och supporttjänster till veterinärkliniker i Australien, var Vimians första inträde i Australien.
- Förvärvet av en majoritetsandel i **Skovshoved Dyreklinik**, Vimians första saminvestering i en veterinärklinik i Danmark, markerade lanseringen av VetFamilys saminvesteringsprogram.
- Saminvestering i **ytterligare fem veterinärkliniker** i Norden.





9

länder som vi finns i

Danmark, Sverige, Norge, Frankrike, Tyskland, Nederländerna, Spanien, Australien och Kina.

+3 000

klunikmedlemmar



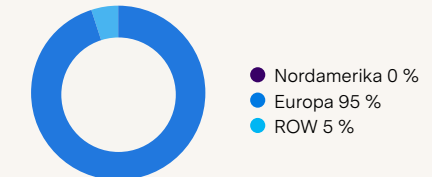
6 400

veterinärmedlemmar

+16%

ökning av omsättningen för Veterinary Services

Medlemmarnas geografiska fördelning, %



27,9%

2021 justerad EBITA-marginal

10%

av Vimians omsättning (2021)

45 000

husdjur



”2021 gick vi in i Australien genom förvärvet av IVA, en tjänsteplattform för veterinärkliniker. Vi har lyssnat på våra medlemmars feedback och lanserat ett program där vi tar delägarskap i kliniker som gör det möjligt för oss att frigöra ytterligare potential tillsammans med våra delägare. Vi har också med framgång lanserat vår nya medlemskapsnivå Pro i Sverige och Norge och byggt upp en ny nivå-baserad medlemsmodell som är redo att lanseras nästa år. Rekryteringen av medlemmar avtog under första halvåret 2021, eftersom pandemin begränsade klinikbesöken, men den tog fart igen mot slutet av året.”

Alireza Tajbakhsh
Vd för VetFamily

/ Veterinärtjänster – delägarskap

Program för delägarskap

Under 2021 utvidgade Vimians segment Veterinary Services sitt tjänsteutbud till att omfatta delägarskap i veterinärkliniker.

Syftet med programmet är att hjälpa våra medlemskliniker att förbättra sitt resultat eller planera för succession samtidigt som de behåller sin självständighet som företagare. Det finns starka strategiska skäl att delta i programmet för delägarskap:

- Ger en unik möjlighet att bygga vidare på våra befintliga starka klinikrelationer.
- Driver tillväxt och lönsamhet på dessa kliniker genom vårt befintliga tjänsteutbud.
- Skapar ett betydligt större affärsengagemang med våra viktigaste leverantörspartner.
- Ger möjligheter att öka tillväxten och innovationen inom Vimians segment genom ett närmare samarbete med veterinärkliniker.
- Stärker segmentet Veterinary Services unika position som pålitlig partner och rådgivare för oberoende veterinärkliniker.

”Det har varit viktigt att jag fortfarande är delägare i kliniken. Det är inte en avveckling av mitt aktiva liv som veterinär, utan ett nytt och spännande kapitel som samtidigt säkrar framtiden för kliniken, medarbetarna och arbetsplatsen”

Claus Sloth, grundare och ägare av Skovshoved Dyreklinik

Under 2021 har Vimian investerat i sex kliniker, alla nordiska VetFamily-medlemmar, med en årsomsättning på cirka 5,3 MEUR. Programmet för delägarskap förväntas växa under de kommande åren i takt med att segmentet Veterinary Services samarbetar med fler högkvalitativa kliniker i Norden och övriga Europa.



Hållbarhet

Skapa en global hållbarhetsledare inom djurhälsa

Vimian och vår företagsfamilj delar en grundläggande övertygelse om att en strategisk och effektiv hantering av risker och möjligheter inom miljö, samhälle och styrning (ESG) är avgörande för att skapa långsiktigt värde för samhället och intressenterna.

Ett hållbart syfte och en hållbar affärsidé

Vimians syfte är att förbättra djurens hälsa och livet för de som tar hand om dem. Genom vår affärsmodell, sid 11 och vår kärnverksamhet som fokuserar på att förebygga och behandla djursjukdomar bidrar Vimian till globala hållbarhetsmål. Våra produkter och tjänster hjälper till att förebygga och övervaka zoonoser, möjliggör en ansvarsfull användning av antibiotika och förbättrar hälsan och välbefinnandet hos djuren och de människor som tar hand om dem. Nu vill koncernen öka sin positiva inverkan ytterligare och minimera de negativa fotavtrycken. I början av 2022 definierade Vimian en långsiktig strategisk ambition att skapa en global hållbarhetsledare inom djurhälsa. Denna ambition stämmer väl överens med Vimians vision att tillsammans förbättra djurhälsan genom vetenskap och teknik för bättre liv.

Bygga grunden

För att nå våra långsiktiga ambitioner har vi delat in vårt hållbarhetsarbete i tre horisonter, se illustrationen. Koncernen bildades 2021 och Vimians första fokus är att bygga en solid grund för hållbar utveckling och rapportering. Horisont 1 omfattar att etablera en hållbarhetsstrategi, säkerställa rätt kompetens och resurser, implementera relevanta policyer och ramar, fastställa processer för datainsamling och en baslinje för nyckeltal med relevanta mål på koncernnivå. Delar av detta arbete är redan slutfört och nyckelprioriteringar har fastställts tillsammans med våra intressenter, en hållbarhetsstrategi inklusive genomförandeplan har godkänts av styrelsen, en styrningsfunktion har inrättats och en hållbarhetsansvarig för koncernen har utsetts.



Väsentlighetsanalys

Intressentdialog och materialitetsanalys

Mellan oktober 2021 och februari 2022 genomförde Vimian en väsentlighetsanalys för att identifiera koncernens mest betydelsefulla och viktiga hållbarhetsområden. Väsentlighetsanalysen omfattade en branschjämförelse, intressentdialog och workshops med koncernledningen.

Branschjämförelse

Väsentlighetsanalysen inleddes med att Vimian granskade hållbarhetsrapporterna från 17 relevanta jämförelseföretag för att identifiera om och hur hållbarhet rapporterades, vilka de vanligaste hållbarhetsfrågorna var och vilka rapporteringsstandarder dessa företag använde. Utifrån denna jämförelseprocess identifierade Vimian relevanta områden att inkludera i intressentdialogen och intressentintervjuerna.

Intressentdialog

En intressentdialog genomfördes för att samla in synpunkter från Vimians viktigaste intressenter och införliva dem i koncernens hållbarhetsagenda och rapportering. Intressentdialogen innefattade en digital enkät på sex språk för anställda och kundrepresentanter från olika segment. Undersökningen hade 276 respondenter. Resultaten från undersök-

”Alla frågor som tas upp är av betydelse. Att sträva efter att minimera antibiotikaanvändningen utifrån ett livscykelperspektiv och att främja en inkluderande arbetsmiljö inom koncernen med fokus på medarbetarnas välbefinnande är prioriterade områden för mig”

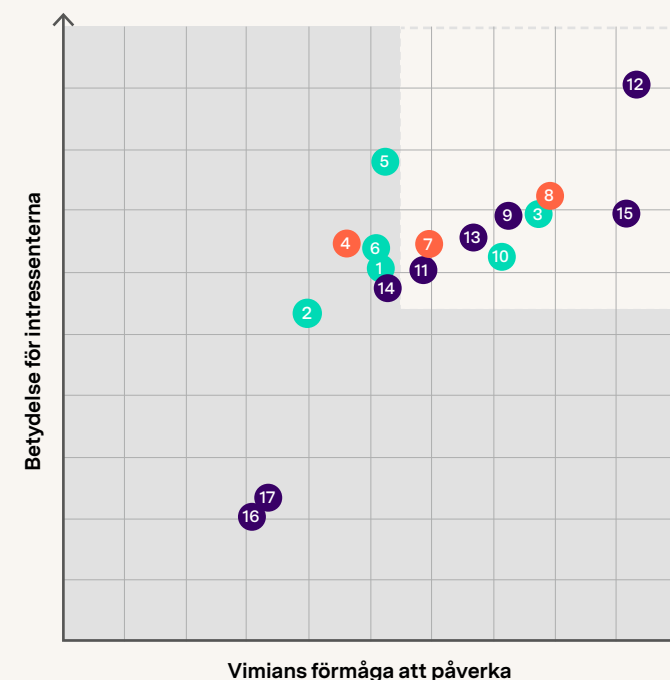
Kund

ningen kompletterades med insikter från 13 intervjuer med viktiga institutionella investerare och styrelsen för att säkerställa analysens robusthet och relevans.

Prioritering av fokusområden

Efter intressentdialogen deltog koncernens ledningsgrupp i en workshop för att kalibrera resultaten från undersökningen och intervjuerna samt för att identifiera och komma överens om vilka hållbarhetsområden som är viktigast för intressenterna och var Vimian har störst påverkan. De mest väsentliga områdena utgör grunden för hållbarhetsstrategin, se matrisen till höger.

Väsentlighetens betydelse och konsekvensbedömning



Hållbarhetsområden

Miljö

1. Energi
2. Vatten och avlopp
3. Klimatförändring
5. Engångsartiklar och farligt avfall
6. Produktdesign och livscykelhantering
10. Leveranskedja – miljö

Djur

4. Biologisk mångfald
7. Antimikrobiell resistens
8. Djurvälstånd

Människor

9. Leveranskedja – mänskliga rättigheter
11. Mångfald och lika möjligheter
12. Hälsa och säkerhet på arbetsplatsen
13. Utbildning för anställda
14. Utbildning för kunderna
15. Affärsetik
16. Skatt
17. Ekonomiska resultat

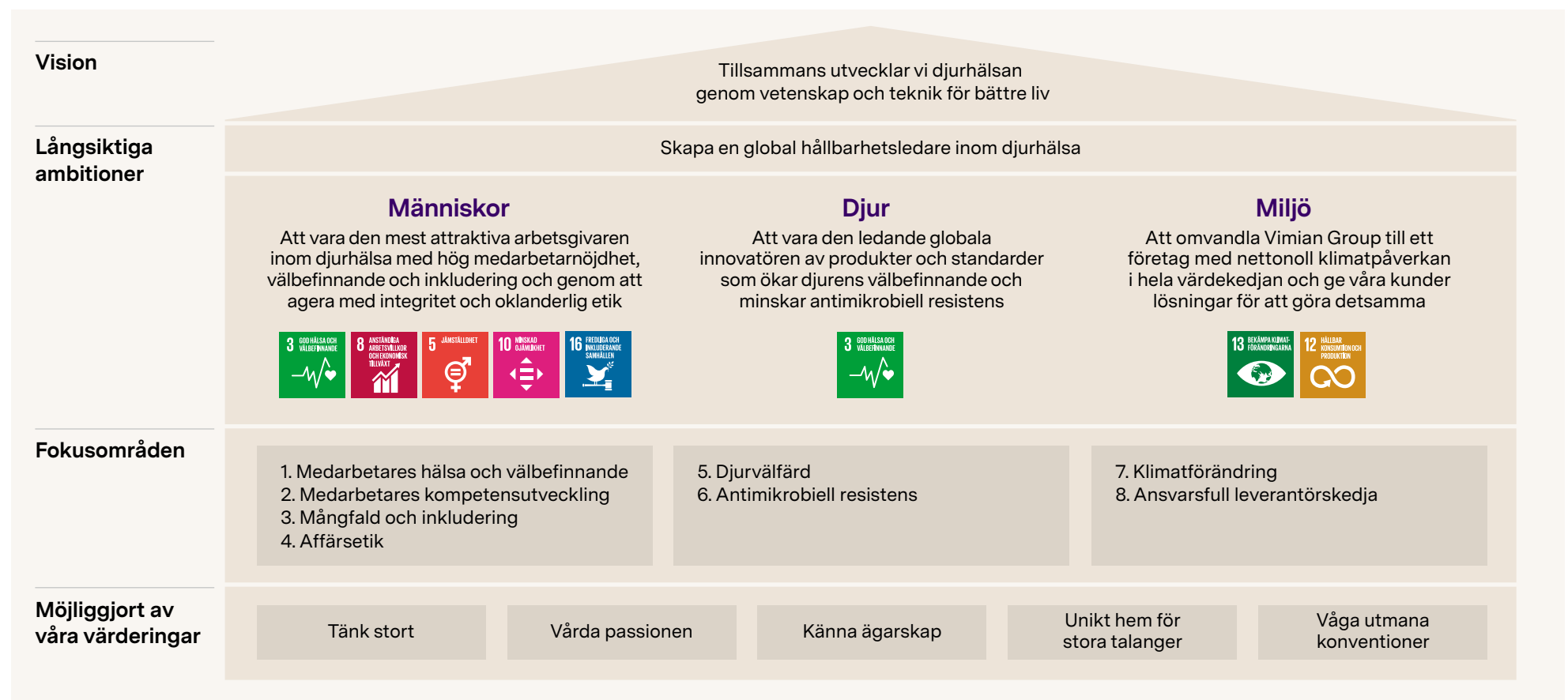
Vimians hållbarhetsstrategi

Skapa en global hållbarhetsledare inom djurhälsa

Hållbarhetsstrategin ska vägleda de operativa segmenten och entreprenörerna i koncernen i arbetet med att påskynda innovation och hållbar långsiktig tillväxt, samtidigt som de behåller sin självständighet. Strategin skapar en gemensam vision och ambition för koncernen och ger en gemensam plattform för uppföljning av prestationer. Den säkerställer också att de enskilda verksamheterna är oberoende och själva kan definiera vilka initiativ som kommer att ha störst effekt för dem.

”Ambitionsnivån måste vara realistisk, ärlig och tydligt definierad”

Investerares



Människor

Att bli den mest attraktiva arbetsgivaren inom djurhälsa

Extraordinära företag byggs av extraordinära människor och Vimians anställda är koncernens viktigaste tillgång för att driva tillväxt och skapa värde. Frågor som rör människors hälsa, välbefinnande och utbildning av anställda prioriterades högt i intressentdialogen. Vidare är fokus på mångfald och integration viktigt för att uppnå Vimians åtagande att påskynda innovation. I dag representerar våra kollegor över 41 olika nationaliteter och 47 procent av koncernens anställda är kvinnor. Vimian har 44 procent kvinnor i ledande befattningar, 10 procent i koncernledningen och 20 procent i styrelsen. Koncernen har en tydlig ambition att på kort sikt öka mångfalden på lednings- och styrelsenivå.

Vimians långsiktiga ambition är att vara den mest attraktiva arbetsgivaren inom djurhälsa genom motivation, välbefinnande och inkludering och genom att agera med integritet och oklanderlig etik. Till grund för en hållbar utveckling och rapportering har följande åtgärder och nyckeltal* definierats inom fyra fokusområden:

1. Medarbetares hälsa och välbefinnande

Åtagande	Aktivt arbeta för en hälsosam och sund miljö för våra anställda med stödjande strukturer och processer på plats
Åtgärder fram till slutet av 2022	- Säkerställa HR-kompetens som möjliggör engagemanget för medarbetarnas hälsa och välbefinnande - Utveckla en process för kvartalsvis insamling av uppgifter - Samla in uppgifter om sjukfrånvaro och olyckor i produktionen och på lagren - Stärka visionen om noll olyckor
Åtgärd fram till slutet av 2023	- Genomföra en undersökning om koncernens medarbetarnöjdhet - Kontinuerligt arbeta för att identifiera och minska riskerna för de anställdas hälsa, säkerhet och välbefinnande - Fastställa mål och åtgärdsplaner för medarbetarnas tillfredsställelse och välbefinnande
Nyckeltal	- Arbetsolyckor i produktion/lager (frekvens och absoluta tal) (#) - Sjukfrånvaro (%) - Index för medarbetarnöjdhet (%)
Kopplat till FN:s globala mål för hållbar utveckling	3.4 Till 2030 genom förebyggande insatser och behandling minska det antal människor som dör i förtid av icke smittsamma sjukdomar med en tredjedel samt främja psykisk hälsa och välbefinnande 8.8 Skydda arbetstagarnas rättigheter och främja en trygg och säker arbetsmiljö för alla arbetstagare, inklusive arbetskraftsinvandrare, i synnerhet kvinnliga migranter, och människor i otrygga anställningar



2. Medarbetares kompetensutveckling

Åtagande	Skapa attraktiva strukturer för utbildning och fortbildning för att främja kompetensutveckling och medarbetarengagemang
Åtgärder fram till slutet av 2022	- Säkerställa HR-kompetens för att möjliggöra utbildning och fortbildning av anställda - Definiera människors ambitioner när det gäller utbildning och fortbildning
Åtgärd fram till slutet av 2023	Utforma och genomföra kort- och långsiktiga program för att öka kompetensen och engagemanget inom segmenten och/eller på koncernnivå
Nyckeltal	Beslutas efter utvärdering av medarbetarnöjdheten och efter bedömning av behoven av kompetensutveckling
Kopplat till FN:s globala mål för hållbar utveckling	8.5 Senast 2030 uppnå full och produktiv sysselsättning med anständiga arbetsvillkor för alla kvinnor och män, inklusive ungdomar och personer med funktionsnedsättning, samt lika lön för likvärdigt arbete



*) Datainsamlingen för nyckeltalen sker under 2022 (se sid 35 för beskrivning av arbetsgången)

3. Mångfald och integration

Åtagande	Att möjliggöra en inkluderande och diversifierad arbetsstyrka för att öka vår förmåga att driva innovation
Åtgärder fram till slutet av 2022	• Se över och genomföra en policy för lika möjligheter (informera berörda anställda, leverantörer och/eller kunder) • Utveckla en process för årlig insamling av uppgifter • Fastställa mål för mångfald och integration på medarbetar-, lednings- och styrelsenivå
Åtgärd fram till slutet av 2023	• Definiera och implementera en åtgärdsplan för mångfald och integration på medarbetar-, lednings- och styrelsenivå
Nyckeltal	• Könsfördelning på medarbetar-, lednings- och styrelsenivå (%) • Representation av nationaliteter (#)
Kopplat till FN:s globala mål för hållbar utveckling	• 5.1 Avskaffa alla former av diskriminering av alla kvinnor och flickor överallt • 5.5 Tillförsäkra kvinnor fullt och faktiskt deltagande och lika möjligheter till ledarskap på alla beslutsnivåer i det politiska, ekonomiska och offentliga livet • 10.2 Till 2030 möjliggöra och verka för att alla människor, oavsett ålder, kön, funktionsnedsättning, ras, etnicitet, ursprung, religion eller ekonomisk eller annan ställning, blir inkluderade i det sociala, ekonomiska och politiska livet



4. Affärsetik

Åtagande	Utgå från de högsta etiska standarderna och ha relevanta affärspolicyer
Åtgärder fram till slutet av 2022	• Upprätta, genomföra och kommunicera visselblåsarplattformen på nödvändiga språk • Identifiera och utbilda handläggare i att ta emot visselblåsar-ärenden och vidta åtgärder • Inrätta en uppförandekod, informera och utbilda de anställda och begära att de förbinder sig att följa den • Definiera ESG-ramar för due diligence och integration vid fusioner och förvärv
Åtgärder fram till slutet av 2023	• Ha en utbildnings- och styrningsstruktur för korruptionsbekämpning, uppförandekoder och visselblåsning • Implementera ramverket för due diligence och integration av fusioner och förvärv • Göra visselblåsarplattformen tillgänglig för kunder och leverantörer.
Nyckeltal	• Medarbetare som har undertecknat uppförandekoden (%) • Kritiska medarbetare som utbildats i korruptionsbekämpning (%) • Registrerade korruptionsincidenter (#) • Registrerade fall av visselblåsning (#)
Kopplat till FN:s globala mål för hållbar utveckling	• 16.5 Väsentligt minska alla former av korruption och mutor



Case

En arbetsgivare för alla

Vimian har åtagit sig att vara en arbetsgivare som erbjuder lika möjligheter samt se till att alla inom koncernen känner sig inkluderade och kan bidra på bästa möjliga sätt, oavsett bakgrund, etnicitet, religion, kön, ålder eller sexuell läggning.

Ett aktuellt exempel på hur detta åtagande omsätts i praktiken kommer från ett av Vimians segment, som har ett uttalande om lika möjligheter till anställning i sin personalhandbok. Den lokala ledningen visade sitt engagemang för detta uttalande genom att ge sitt fulla stöd till en anställd som bytte könstillhörighet.

Alla kollegor informerades om arbetstagarrens nya namn, hur personen ville bli tilltalad och med vilket pronomen. Ytterligare utbildning genomfördes med personalen för att se till att den anställda kände sig fullt ut stöttad av kollegorna under hela könsbytet.

Djur

Öka djurens välbefinnande och minska antimikrobiell resistens (AMR)

I hela Vimian Group delar vi en passion för att göra en positiv inverkan genom att förbättra djurens hälsa och välfärd. Det finns en nära koppling mellan djurs och människors hälsa, och diagnostik är viktigt för att förebygga zoonoser. Flera studier har dessutom visat att det finns ett positivt samband mellan husdjur och deras ägares fysiska och psykiska hälsa.

Vimians ambition är att bli den ledande globala innovatören av lösningar och standarder för djurhälsa som ökar djurens välfärd och minskar antimikrobiell resistens, vilket Världshälsoorganisationen rankar som ett av de tio största hoten mot den globala och offentliga hälsan.

Vimian definierar djurvelfärd i enlighet med de fem friheterna för djurvelfärd, en globalt erkänd gyllene standard som omfattar både djurens mentala och fysiska välbefinnande. Ramverket omfattar frihet från svält och törst, frihet från obehag, frihet från smärta, skador och sjukdom, frihet att uttrycka ett normalt beteende samt frihet från rädsla och nöd.

5. Djurvelfärd

Åtagande	Främja arbetssätt och lösningar i hela värdekedjan som bidrar till förbättrad djurhälsa och djurvelfärd
Åtgärder fram till slutet av 2023	- Fastställa och genomföra en djurvelfärdspolicy - Informera leverantörer och kunder om djurvelfärdspolicyn - Främja arbetssätt som förbättrar djurens välfärd inom ramen för Vimians segment - Förbättra vårdstandarden genom innovation och utbildning
Nyckeltal	- Nya produkter som släpps/uppdateras som förbättrar djurvelfärden (#) - Utbildning av yrkesverksamma inom djurhälsa inom olika segment (#), t.ex. kirurger, veterinärer och annan vårdpersonal

6. Antimikrobiell resistens (AMR)

Åtagande	Skapa och främja innovationsprojekt och förebyggande metoder för att minska användningen av antibiotika
Åtgärder fram till slutet av 2023	- Skapa en tydlig AMR-position för Vimians lösningar som både direkt och indirekt påverkar användningen av antibiotika - Främja en försiktig användning av antibiotika inom ramen för Vimians segment - Identifiera nyckeltal för att mäta direkta och indirekta effekter av antimikrobiell resistens
Nyckeltal	Årlig försäljningsökning för lösningar som minskar användningen av antibiotika (#)
Kopplat till FN:s globala mål för hållbar utveckling	3.d.2 Minska andelen infektioner i blodomloppet som orsakas av organismer resistenta mot vissa antimikrobiella medel



Case Diagnostics

Ny diagnostisk lösning ökar djurens välbefinnande

AeroCollect, en ny produkt från Indical Bioscience, en del av Vimians segment Diagnostics, gör det möjligt för lantbrukare att testa för flera patogener i hela sin besättning på ett exakt och effektivt sätt med bara en enda icke-invasiv luftprovtagning.

Det kan vara en utmaning att samla in prover för att övervaka djurflockars hälsa. Den traditionella processen för att diagnostisera sjukdomar i djurflockar består av en kombination av tolkning av kliniska symtom och stickprov på utvalda djur med hjälp av blod- eller svabbprover. Att förlita sig på kliniska symtom innebär att produktionen redan kan vara påverkad.

Vimians AeroCollect är en innovativ teknik som innebär att bakterier och virus kan fångas upp och samlas in direkt från luften med en enkel och lättanvänd enhet. Provet kan sedan analyseras snabbt utan att det behövs någon provberedning.

AeroCollect säkerställer bättre djurvelfärd och produktionskvalitet, och minskar användningen av antibiotika, vilket är viktiga komponenter för en mer hållbar framtid.

Miljö

Mot en nettonoll klimatpåverkan i hela värdekedjan

Som global koncern har vi ett ansvar för att hantera klimatpåverkan från vår direkta och indirekta verksamhet, inklusive att hjälpa till att uppfylla FN:s globala mål för hållbar utveckling. Att ha en ansvarsfull leverantörskedja är mycket viktigt av två skäl. För det första är en stor del av koncernens tillverkning och produktion utlagd på entreprenad, helt och hållet inom MedTech-segmentet som står för 36 procent av koncernens omsättning, och 50/50 mellan kontraktstillverkare och egen produktion inom Specialty Pharma-segmentet som står för 41 procent av omsättningen. För det andra för att största delen av utsläppen finns inom scope 3.

Vimian Groups långsiktiga ambition är att bli ett företag med nettonoll klimatpåverkan i hela värdekedjan och ge våra kunder lösningar för att göra detsamma. Till grund för en hållbar utveckling och rapportering har följande åtgärder och nyckeltal* fastställts:

7. Klimatförändring

Åtagande	Aktivt mäta och minska våra utsläpp av växthusgaser och vår negativa påverkan på planeten genom hela värdekedjan
Åtgärder fram till slutet av 2022	- Fastställa och genomföra en klimatpolicy - Fastställa en process och besluta om en systemleverantör för att mäta utsläppen inom scope 1 och 2 - Fastställa mål och en åtgärdsplan för att minska utsläppen i scope 1 och 2
Åtgärder fram till slutet av 2023	Skapa kapacitet att mäta utsläpp inom scope 3 och påbörja resan mot utsläppsminskningar enligt SBTi
Nyckeltal	- Klimatintensitet, scope 1&2 ton CO₂e/MSEK omsättning - Anställda informerade om klimatpolicyn (%)
Kopplat till FN:s globala mål för hållbar utveckling	13.2 Integrera klimatåtgärder i policyer, strategier och planering på nationell nivå 13.3 Förbättra utbildningen, medvetenheten och den mänskliga och institutionella kapaciteten vad gäller begränsning av klimatförändringarna, klimatanpassning, begränsning av klimatförändringarnas konsekvenser samt tidig varning



8. Ansvarsfull leverantörskedja

Åtagande	Arbeta aktivt för att skapa en mer ansvarsfull leverantörskedja där vi minskar vår miljöpåverkan och värnar om mänskliga rättigheter
Åtgärder fram till slutet av 2022	- Fastställa en uppförandekod för leverantörer (SCoC) och en ram för digital självutvärdering - Säkerställa hållbarhetskompetens bland inköpscheferna – uppmuntra dem att använda leverantörer med låg klimatpåverkan och höga etiska standarder - Se till att alla nya leverantörer undertecknar SCoC och att befintliga leverantörer känner till dem - Identifiera leverantörer med hög risk
Åtgärder fram till slutet av 2023	Be högriskleverantörer göra en egenbedömning för att identifiera ESG-risker och möjligheter. Utarbeta en konstruktiv dialog för att i samarbete eliminera/avhjälpa identifierade risker
Nyckeltal	- Nya leverantörer som har undertecknat SCoC för leverantörer (%) - Vimian-anställda i inköpspositioner som utbildats inom SCoC (%) - Högriskleverantörer som har genomfört egenbedömning (%)
Kopplat till FN:s globala mål för hållbar utveckling	12.2 Senast 2030 uppnå en hållbar förvaltning och ett effektivt nyttjande av naturresurser 12.5 Till 2030 väsentligt minska mängden avfall genom åtgärder för att förebygga, minska, återanvända och återvinna avfall



*) Datasamlingen för nyckeltalen sker under 2022 (se sid 35 för beskrivning av arbetsgången)

Case Veterinary Services

Mer hållbara kliniker genom en ny community

Teamet på VetFamily har skapat ett nytt serviceprogram för att hjälpa medlemskliniker att uppnå sina ambitioner om att bli mer hållbara genom att minska koldioxidutsläppen och skydda den biologiska mångfalden.

Serviceprogrammet kallas VetFamily ECO Program. Det omfattar en rad miljövänliga supporttjänster för veterinärkliniker inom områden som återvinning och avfall, hållbara inköp, transportpolicyer, minskad

energiförbrukning samt identifiering och utnyttjande av lokala partner.

Tjugofem medlemskliniker har redan anmält sig för att delta i det nya VetFamily Eco-programmet, som är centrerat kring en social medieplattform. Genom denna hållbarhetsinriktade gemenskap kan veterinärer och sjuksköterskor utbyta idéer och bästa praxis för att skapa mer hållbara kliniker.

VetFamily utvecklar också en rad miljöprodukter, däribland naturliga desinfektionsmedel, för sitt nätverk av kliniker och samarbetar med ett företag som samlar in medicinsk plast för återvinning. Dessa hållbara lösningar delas också i den nya VetFamily-gemenskapen med fokus på hållbarhet.

”VetFamily ECO-programmet gav oss motivation och styrka att införa enkla men effektiva lösningar på våra kliniker inom energi, miljöprodukter, återvinning och donationer”

DV Elise Le Cun Estermann
Kliniken "Les chats du Lubéron", Cavaillon – Frankrike



Styrning och risker

Styrning

Fem huvudsakliga styrfunktioner har inrättats för att säkerställa att hållbarhetsstrategin är relevant för Vimians decentraliserade koncern och förankrad i hela organisationen.

1

Styrelsens godkännande:

Hållbarhetsstrategin godkänns årligen av styrelsen. Framsteg i fråga om hållbarhetsmålen rapporteras under en stående punkt på dagordningen på varje kvartalsmöte i styrelsen.

2

Ägarskap koncernledningen:

Vimians övergripande mål fastställs på koncernnivå. För varje segment fastställs mål. Vd för respektive segment är ansvarig för att nå de uppsatta målen och beslutar hur det ska gå till.

3

Representation över segmentgränserna:

Ett hållbarhetsråd har bildats med nyckelrepresentanter från varje segment (försäljning, produkthantering, inköp, tekniska specialister, affärsstrategi och HR) för att genomdriva hållbarhetsinitiativ och ge insikter om varje segments specifika risker och möjligheter.

4

Ansvarig för hållbarhet/ESG:

Chef för IR, Communications & Sustainability ingår i koncernledningen. Därutöver har en hållbarhetsansvarig för koncernen utsetts för att centralt stödja segmenten och hantera hållbarhetsagendan genom hållbarhetsstrategin, som definierar fokusområden, ambitioner, åtaganden, nyckeltal och mål.

5

Styrdokument:

Under 2022 kommer de grundläggande styrdokumenterna för hållbarhetsarbetet att revideras eller fastställas. Dokumenten undertecknas av styrelsen och beskriver metoder, tydliga åtaganden, instruktioner och processer för viktiga styrningsområden för att säkerställa efterlevnad av juridiska, etiska och regulatoriska krav. Dokumenten är följande:

Policy för
anti-korruption

Uppförandekod
för personalen

Visselblåsarpolicy

Uppförandekod
för leverantörer

Policy för
lika möjligheter

Ramverk för förvärv

Djurvälfärdspolicy

Klimatpolicy

Risker

Hanteringen av hållbarhetsrelaterade risker övervakas av koncernens hållbarhetschef och hanteras av varje segment för att möjliggöra prioritering av fokusområden i koncernens olika operativa sammanhang. Vimian gör en hållbarhetsriskbedömning årligen och på begäran. Följande hållbarhetsrelate-

rade risker har definierats tillsammans med åtgärder för att minska dem:

Riskområde	Relaterar till Vimians fokusområde för hållbarhet	Risikförklaring	Reduceringsåtgärder
Människor	1. Hälsa och välbefinnande för anställda 2. Utbildning av anställda 3. Mångfald och inkludering	Om nyckelpersoner avgår eller om Vimian inte lyckas locka kvalificerad personal kan det ha en negativ inverkan på Vimians innovation, kultur och/eller verksamhet. Säkerställa de anställdas säkerhet i produktion och lager samt de anställdas psykiska och fysiska välbefinnande.	• Utse en resurs för att fastställa nödvändiga åtgärder för att säkerställa att medarbetarna är nöjda, utbildas och utvecklas. • Uppdatera policyn för lika möjligheter och se till att alla medarbetare får utbildning. • Stärka en nollvision för olyckor och arbeta kontinuerligt för att förbättra åtgärderna för att minska de identifierade riskområdena. • Övervaka sjukfrånvaron, minska stressen och uppmuntra till välbefinnande
Juridik och efterlevnad	4. Affärsetik 8. Ansvarsfull leveranskedja	Vimians verksamhet kan påverkas av förändringar i regler, lagstiftning och restriktioner i de länder där Vimian är verksamt. Vimian är beroende av att leverantörerna och företag följer koncernens riktlinjer och andra branschstandarder för miljö, arbetsmiljö, korruptionsbekämpning och affärsetik. Om Vimian misslyckas med sin bedömning och utvärdering av leverantörer, kunder och potentiella förvärv kan detta få en negativ inverkan på Vimians rykte, varumärke och verksamhet.	Vimian upprättar uppförandekoder, policyer, ramar och processer och kopplar dem till relevanta utbildningar för att se till att efterlevnaden av relevanta etiska regler, lagar och förordningar alltid hålls aktuell. Dessa inkluderar: • Visselblåsarpolicy • Uppförandekod för företag • Uppförandekod för leverantörer • ESG-ramverk för due diligence och integration av fusioner och förvärv • Policy för korruptionsbekämpning
Mänskliga rättigheter	8. Ansvarsfull leveranskedja	Negativa effekter på mänskliga rättigheter som inte hanteras, däribland bristfälliga arbetsförhållanden, kan innebära en risk för människors hälsa och välbefinnande samt en ryktesrisk för Vimian.	Vimian upprättar en uppförandekod för leverantörer, en process för riskbedömning av leverantörer och ett system för leverantörsrevisioner för att hantera sociala och etiska risker. Mänskliga rättigheter tas upp i Vimians uppförandekod för företag som en integrerad del av due diligence-processen vid förvärv.
Djurvälfärd	1. Djurvälfärd 2. Antimikrobiell resistens	Produktions- eller kvalitetsfel i lösningar som direkt påverkar djur, dvs. i näringstillskott, läkemedel, implantat eller topiska produkter, oavsett om lösningarna säljs direkt till slutkunder, veterinärer, djursjukhus eller laboratorier.	Varje enhet inom Vimian Group har en ändamålsenlig kvalitetssäkringsfunktion för att säkerställa att alla regionala marknadskrav uppfylls och att produkterna tillverkas med hög kvalitet vad gäller tillförlitlighet och säkerhet.
Klimat	7. Klimatförändring	Strängare miljöregleringar kan leda till ökade kostnader eller ytterligare investeringar av efterlevnadsskäl. Betydande negativ miljöpåverkan från Vimians segment eller leverantörer kan leda till penningböter, förlust av verksamhetstillstånd och/eller ryktesspridning.	Vimian håller på att upprätta en klimatpolicy som består av vår definition av miljömässig hållbarhet, de klimatrisker som vår verksamhet är utsatt för och hur vi ska minska dem. Den kommer också att omfatta våra åtaganden att skydda planeten genom att använda världens resurser på ett klokt sätt. Vimian håller på att införa ett verktyg för koldioxidmätning för att utvärdera vår utsläppspåverkan inom scope 1 och 2 för alla dotterbolag i Vimian Group. Dessutom kommer Vimian att sätta upp mål och planera åtgärder för att minska vår framtida klimatpåverkan på koncern- och dotterbolagsnivå.

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i Vimian Group AB (publ), org.nr. 559234–8923

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2021 på sidorna 35–44, och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FAR:s rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning

som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Stockholm den 4 maj 2022

Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell

Auktoriserad revisor

Taxonomi

Eftersom Vimian inte handlas på en reglerad marknad anses det inte vara ett stort företag av allmänt intresse. Företaget omfattas därför inte av NFRD1 och behöver inte rapportera enligt artikel 8 i taxonomiförordningen.

Aktien

Den 18 juni 2021 noterades Vimians stamaktier och började handlas på Nasdaq First North Growth Market. Den 31 december 2021 hade Vimian 1645 aktieägare, varav de tio största hade 81,5 procent av kapitalet och 84,2 procent av rösterna.

Notering på Nasdaq First North Growth Market

Vimian Groups aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market den 18 juni 2021, under kortnamnet VIMIAN. Omedelbart före noteringen genomförde Vimian en privatplacering av befintliga och nyemitterade aktier till inhemska och internationella kvalificerade investerare. Privatplaceringen lockade ett mycket stort intresse från institutionella investerare av hög kvalitet, inklusive 5,1 mdSEK i hörnstensinvesteringar, och övertecknades flera gånger. Priset per aktie i den privata placeringen var 76,00 SEK per aktie.

Aktiens resultat

Det högsta priset som betalades under perioden mellan den 18 juni och den 31 december 2021 var 121 SEK och det lägsta priset var 61,6 SEK. Under perioden 18 juni till 30 december 2021 steg Vimians aktiekurs med 4,4 procent. Antalet aktier som omsattes på Nasdaq First North Growth Market under 2021

var 49 797 813, vilket motsvarar en genomsnittlig daglig omsättning på 358 258 aktier per dag.

Ägarstruktur

Den 31 december 2021 hade Vimian Group 1 645 aktieägare, där majoritetsägaren Fidelio Capital hade 54 procent av kapitalet och 57,3 procent av rösterna. De tio största ägarna representerade 81,5 procent av kapitalet och 84,2 procent av rösterna. Finansiella och institutionella investerare hade 82,4 procent av kapitalet och 87,1 procent av rösterna, medan styrelsen och ledningen hade 63,1 procent av kapitalet och 57,3 procent av rösterna. Utländska ägare hade 17,88 procent av kapitalet och 14,8 procent av rösterna.

Aktieinformation

Det totala antalet aktier i Vimian Group uppgick den 31 december 2021 till 389 321 230, varav 364 445 155 stamaktier och 24 876 075 C-aktier. Enligt bolagsordningen får aktiekapitalet inte understiga 500 000 SEK och inte överstiga 2 000 000 SEK och antalet aktier inte understiga 300 000 000 och inte överstiga 1 200 000 000. Enligt bolagsordningen kan stamaktier och C-aktier emitteras. Aktierna är denominerade i SEK och kvot-

De tio största aktieägarna

Ägare	Vimian	Vimian C	Kapital %	Röster %	Verifierat
Fidelio Capital	210 169 758		54,0	57,3	2021-12-31
SEB Funds	23 176 746		6,0	6,3	2021-12-31
PRG Investment Holdings	15 000 000	7 000 000	5,7	4,3	2021-12-31
AMF Pension & Funds	17 349 832		4,5	4,7	2021-12-31
Swedbank Robur Funds	10 082 115		2,6	2,7	2021-12-31
Cliens Funds	8 684 000		2,2	2,4	2021-12-31
Handelsbanken Funds	7 422 590		1,9	2,0	2021-12-31
Spiltan Funds	6 537 148		1,7	1,8	2021-12-31
Investering & Trygghed A/S	6 095 607		1,6	1,7	2021-12-31
Mikael Sjögren	3 461 635	2 209 555	1,5	1,0	2021-12-31
Topp 10	307 979 431	9 209 555	81,5	84,2	
Övriga	56 465 724	15 666 520	18,5	15,8	
Summa	364 445 155	24 876 075	100,0	100,0	

värdet för varje aktie är cirka 0,001667 SEK. Varje stamaktie ger innehavaren en röst på bolagsstämman och en C-aktie ger innehavaren en tiondels röst på bolagsstämman. Vimians bolagsordning innehåller en klausul om värdepapperscentral och företagets aktier är registrerade hos Euroclear Sweden AB, vilket innebär att Euroclear Sweden AB administrerar företagets aktiebok. Alla aktier ger lika rätt till företagets vinst och andelar av överskottet vid en eventuell likvidation.

Aktiekursens utveckling

Juni–december 2021



Vad gör Vimian till en bra investering

Mycket lönsamt och
kassagenererande

30,8%
Justerad EBITA-marginal

71%
Cash conversion

2,5x
ND/pro-forma
LTM EBITDA

Vi har bara börjat vår
konsolideringsresa

143%
Total tillväxt

17
Förvärv under 2021

Överträffar marknads-
segment med goda
framtidsutsikter

16,5%
Organisk tillväxt

Mycket attraktiva
marknadsmöjligheter

+8%
Marknadstillväxt



Bolagsstyrningsrapport

Bolagsstyrning

Vimian är ett svenskt aktiebolag. Före noteringen, som ägde rum den 18 juni 2021, baserades bolagsstyrningen på svensk lag och interna regler och instruktioner. Sedan noteringen på Nasdaq First North följer företaget även Nasdaq First North Growth Markets regelverk. Förutom lagstiftning, regler och rekommendationer utgör bolagsordningen, som antogs av årsstämman den 24 maj 2021, grunden för bolagsstyrningen tillsammans med den svenska koden för bolagsstyrning. Vimian tillämpar koden i de delar den anses vara relevant för bolaget och dess aktieägare, och med beaktande av verksamhetens omfattning.

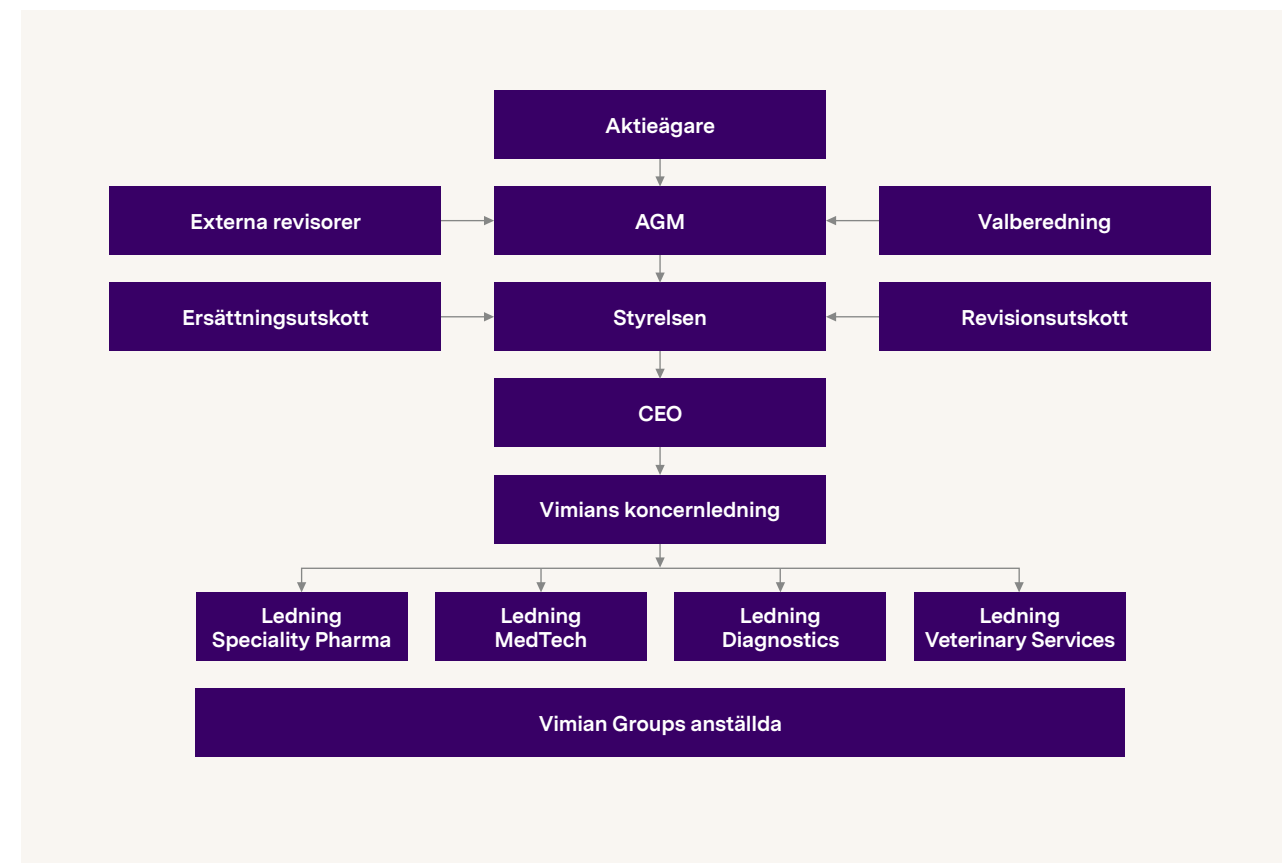
Vimian förlitar sig på en solid bolagsstyrning och ledningssystem med en ram för regler, ansvar, processer och rutiner för övervakning av resultat, intern kontroll och riskhantering. Det primära målet är att effektivt skydda aktieägare och andra intressenter, skapa en bra plattform för våra anställda och skapa förutsättningar för en ansvarsfull expansion av vår verksamhet. Vimian förlitar sig på sina dotterbolag och partner runt om i världen för att stödja slutanvändarna på ett sätt som tryggar företagets rykte.

System för intern kontroll och förvaltning

Den interna kontrollen omfattar kontrollen av företagets och koncernens organisation, förfaranden och stödåtgärder. Målet är att säkerställa att tillförlitlig och korrekt finansiell rapportering sker, att företagets och koncernens finansiella rapportering upprättas i enlighet med lag och tillämpliga redovisningsstandarder, att företagets tillgångar skyddas och att andra krav uppfylls. Systemet för intern kontroll är också avsett att övervaka efterlevnaden av företagets och koncernens policyer, principer och instruktioner.

Den interna kontrollen omfattar också riskanalys och uppföljning av information och affärssystem. Koncernen identifierar, bedömer och hanterar risker utifrån koncernens vision och mål. Riskbedömning av strategiska, efterlevnadsrelaterade, operativa och finansiella risker ska utföras årligen av CFO och presenteras för revisionsutskottet och styrelsen. Styrelsen och styrelsens revisionsutskott är ansvariga för den interna kontrollen. Processer för att hantera verksamheten och leverera värde ska definieras i systemet för verksamhetsstyrning. Vd ansvarar för processtrukturen inom koncernen.

En egenbedömning av minimikraven för definierade kontroller som minskar identifierade risker för



varje affärsprocess ska utföras årligen och rapporteras till revisionsutskottet och styrelsen. CFO ansvarar för egen-bedömningsprocessen, med bistånd av funktionen för intern kontroll. Dessutom utför funktionen för intern kontroll granskningar av risk- och internkontrollsystemet enligt en plan som överenskommits med styrelsen och koncernledningen.

Det primära forumet för finansiell uppföljning är månatliga verksamhetsgenomgångar med varje segment inom koncernen. Segmenten mäts mot individuella och koncernövergripande nyckeltal. Finansiella och operativa mål mäts och övervakas kontinuerligt och revideras vid behov.

Aktieägarnas rösträtt

Varje stamaktie ger innehavaren en röst på bolagsstämman och en C-aktie ger innehavaren en tiondels röst på bolagsstämman. Varje aktieägare har rösträtt i proportion till antalet aktier som aktieägaren äger i företaget.

Insamling av fullmakter och poströstning

Styrelsen får samla in fullmakter i enlighet med det förfarande som beskrivs i 7 kap. 4 § andra stycket aktiebolagslagen (2005:551). Styrelsen har rätt att före bolagsstämman besluta att aktieägarna ska kunna utöva sin rösträtt per post.

Bolagsstämma

Enligt aktiebolagslagen (2005:551) är bolagsstämman företagets högsta beslutande organ. På bolagsstämman utövar aktieägarna sin rösträtt i viktiga frågor, t.ex. fastställande av resultaträkningar och balansräkningar, fördelning av företagets resultat, ansvarsfrihet för styrelseledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och reviso-

rer samt ersättning till styrelsen och revisorerna.

Årsstämman ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets slut. Utöver årsstämman kan extra bolagsstämmor sammankallas. Enligt bolagsordningen sammankallas bolagsstämman genom att en kallelse offentliggörs i Post- och Inrikes Tidningar och på företagets webbplats. Vid tidpunkten för kallelsen till stämman ska information om kallelsen publiceras i Dagens Industri.

Rätt att delta i bolagsstämma

Aktieägare som vill delta i en bolagsstämman måste vara införda i den av Euroclear Sweden förda aktieboken den dag som infaller sex bankdagar före stämman och anmäla sitt deltagande till företaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Aktieägare kan närvara vid bolagsstämman personligen eller genom ombud och får åtföljas av högst två assistenter. Det är vanligtvis möjligt för en aktieägare att anmäla sig till bolagsstämman på flera olika sätt, vilka anges i kallelsen till stämman. En aktieägare kan rösta för alla aktier som aktieägaren äger eller representerar.

Ärende från aktieägarna

Aktieägare som vill att ett ärende ska tas upp på bolagsstämman måste lämna in en skriftlig begäran till styrelsen. En sådan begäran ska normalt sett vara styrelsen tillhanda senast sju veckor före bolagsstämman.

Bemyndigande

På årsstämman den 24 maj 2021 beslutades att bemyndiga styrelsen att fram till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen och med eller utan företrädesrätt för aktieägarna, besluta om emission av nya

aktier. Antalet nya aktier får dock efter utnyttjande av bemyndigandet högst uppgå till 20 procent av det totala antalet utestående aktier i företaget. Det beslutades också att det ska vara möjligt att fatta ett sådant emissionsbeslut med villkor om betalning in natura, rätt till kvittning av skuld, kontant betalning eller andra villkor som avses i 13 kap. 5 § första stycket punkt 6 i aktiebolagslagen.

Syftet med bemyndigandet är att möjliggöra flexibilitet vid förvärv av företag, verksamheter eller delar av dessa. Varje emission av nya aktier som beslutas med stöd av detta bemyndigande ska ske på marknadsmässiga villkor. Årsstämman den 24 maj 2021 beslutade också att styrelsen, med stöd av sitt bemyndigande att emittera aktier, inte behöver upprätta någon dokumentation enligt 13 kap. 6–8 §§ aktiebolagslagen.

Tre bolagsstämmor under 2021

Årsstämman hölls den 24 maj. Under mötet utsågs Grant Thornton till revisorer och företaget antog sin bolagsordning.

Under 2021 höll företaget också två extra bolagsstämmor:

- Den 19 april 2021, då en nyemission av 475 000 stamaktier beslutades. Nyemissionen registrerades hos Bolagsverket i maj 2021. Under denna bolagsstämman beslutades också att styrelsen skulle utökas till fem personer. Utöver de nuvarande styrelseledamöterna Gabriel Fitzgerald (ordförande), Martin Erleman och Theodor Bonnier valdes Frida Westerberg och Mikael Dolsten till nya styrelseledamöter fram till nästa bolagsstämman.
- Den 22 maj 2021 beslutades att företagets aktier skulle konsolideras till en aktie och att denna

aktie skulle delas upp i 299 821 958 aktier. Enheten beslutade att presentera antalet aktier som antalet registrerade aktier efter bolagsstämman den 24 maj 2021 för alla redovisade perioder, dvs. 299 821 958 aktier.

Bolagsstämma 2022

Bolagsstämman 2021 är planerad att hållas kl. 10.00 (CET) den 2 juni 2022 i Vinges lokaler på Smålandsgatan 20, 111 46 Stockholm.

Styrelsen

Styrelsen är företagets näst högsta beslutande organ efter bolagsstämman. Enligt den svenska aktiebolagslagen är styrelsen ansvarig för företagets organisation och förvaltningen av företagets angelägenheter, vilket innebär att styrelsen bland annat ansvarar för att fastställa mål och strategier, säkerställa rutiner och system för utvärdering av fastställda mål, fortlöpande bedöma den finansiella ställningen och resultatet samt utvärdera den operativa ledningen. Styrelsen är också ansvarig för att se till att årsredovisningar och delårsrapporter utarbetas i tid. Dessutom utser styrelsen den verkställande direktören.

Styrelseledamöterna utses normalt av bolagsstämman för perioden fram till slutet av nästa bolagsstämman. Enligt bolagsordningen ska de styrelseledamöter som väljs av bolagsstämman bestå av minst tre och högst tio ledamöter utan suppleanter. Styrelsen tillämpar en skriftlig arbetsordning som revideras årligen och antas av det konstituerande styrelsemötet varje år.

Styrelsen sammanträder enligt ett årligt fastställt schema. Utöver dessa möten kan ytterligare styrelsemöten sammankallas för att hantera frågor

som inte kan skjutas upp till nästa ordinarie styrelsemöte. Utöver styrelsemötena diskuterar styrelsens ordförande och verkställande direktören kontinuerligt företagets ledning.

Styrelsens sammansättning

Vimians styrelse består av fem ordinarie ledamöter, inklusive styrelsens ordförande, utan suppleanter, som alla väljs för perioden fram till slutet av bolagsstämman 2022.

Styrelsen för 2021 bestod av Gabriel Fitzgerald (ordförande), Theodor Bonnier, Martin Erleman, Frida Westerberg och Mikael Dolsten. Styrelseledamöterna presenteras på sidan 52. Tre av styrelseledamöterna representerar majoritetsägaren och två av styrelseledamöterna är oberoende av företagets större aktieägare.

Ersättning till styrelsen

På årsstämman den 24 maj 2021 beslutades att ett arvode på EUR 50 000 ska betalas till var och en av styrelseledamöterna i företaget och att ingen ersättning ska betalas för arbete i företagets styrelseutskott. Styrelseledamöterna Gabriel Fitzgerald, Martin Erleman och Theodor Bonnier meddelade dock att de avstår från arvoden. Den nuvarande

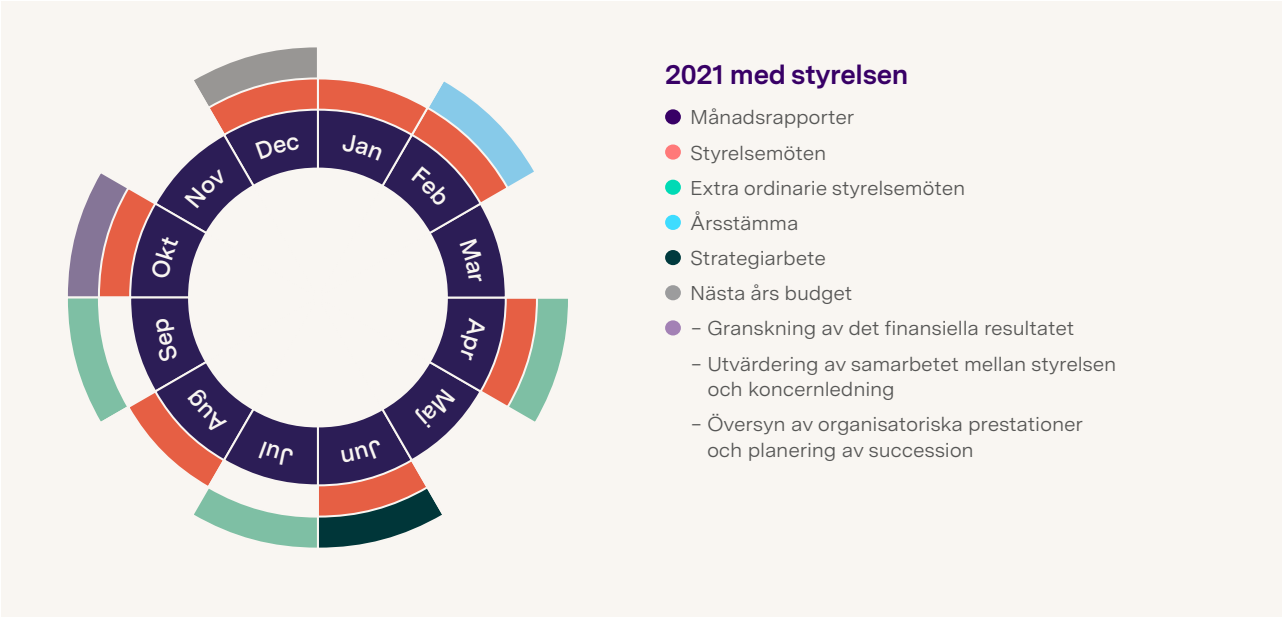
styrelsen valdes under 2021 och ingen ersättning betalades ut till styrelseledamöterna under 2020.

Styrelsens arbete under 2021

Styrelsen höll tolv möten under 2021. En majoritet av mötena hölls i samband med börsnoteringsprocessen. Styrelsen strävar efter att träffas fyra gånger per år för längre styrelsemöten där dagordningen för varje styrelsemöte alltid innehåller standardpunkter såsom finansiella uppdateringar från vd och CFO och uppföljning av operativa resultat i koncernbolagen. Den årliga cykeln kommer att omfatta strategi, budget och djupdykningar i koncernsegment. Dessutom sammanträder styrelsen för att godkänna de finansiella kvartalsrapporterna samt ad hoc i samband med större förvärv. Med tanke på den höga förvärvstakten och har styrelsen skapat en M&A kommitté bestående av Gabriel Fitzgerald, Martin Erleman och Theodor Bonnier, med befogenhet att underteckna för styrelsen i samband med mindre affärer.

Utvärdering av styrelsen och verkställande direktören

Valberedningen ansvarar för utvärderingen av styrelsen. Under 2021 gjordes detta genom intervjuer



med styrelseledamöterna och en anonym enkät till styrelsen.

Styrelsen ansvarar för att utvärdera verkställande direktören. I december 2021 beslutades det på styrelsemötet att styrelsen skulle diskutera separat och prata med verkställande direktören.

Ersättningsutskott

Vimian har ett ersättningsutskott som består av två ledamöter: Gabriel Fitzgerald och Martin Erleman. Ersättningsutskottet ska bereda frågor om ersättningsprinciper, ersättning och andra anställningsvillkor för verkställande direktören och koncernledningen.

Sedan börsnoteringen i juni 2021 har ersättningsutskottet haft nära kommunikation via e-post och telefon. Inga formella möten har hållits under 2021. Inför 2022 har utskottet två möten inplanerade.

Revisionsutskott

Vimian har ett revisionsutskott som består av tre ledamöter: Gabriel Fitzgerald, Theodor Bonnier och Frida Westerberg. Revisionsutskottet ska, utan att

Styrelsens sammansättning

Namn	Funktion	Utskottsuppdrag	Vald år	Oberoende i förhållande till företaget och ledningen/ägarna	Närvaro på styrelsemöten	Arvode (EUR)
Gabriel Fitzgerald	Ordförande	Ersättning och revision	2021		●●●●●●●●●●●●●●	0
Theodor Bonnier	Styrelseledamot	Revision	2021		●●●●●●●●●●●●●●	0
Martin Erleman	Styrelseledamot	Ersättning	2021		●●●●●●●●●●●●●●	0
Frida Westerberg	Styrelseledamot	Revision	2021	●	●●●●●●●●●●●●●●	50 000
Mikael Dolsten	Styrelseledamot	Inget	2021	●	●●●●●●●●●●●●●●	50 000

det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter, övervaka företagets finansiella rapportering, övervaka effektiviteten i den interna kontrollen, internrevision och riskhantering, hålla sig informerad om revisionen och om de åtgärder som vidtagits för att förbättra den interna kontrollen av årsredovisningen och koncernredovisningen, granska och övervaka revisorernas opartiskhet och oberoende och ägna stor uppmärksamhet åt om revisorerna tillhandahåller andra tjänster än revisionstjänster till företaget samt bistå vid utarbetandet av förslag till bolagsstämmans beslut om val av revisorer.

Sedan noteringen i juni 2021 har revisionsutskottet haft nära kommunikation med bolagets finansteam, via e-post och telefon. Inga formella möten har hållits under 2021. Inför 2022 har utskottet fem möten inplanerade.

Valberedning

På årsstämman som hölls den 24 maj 2021 beslutades att anta följande principer för valberedningen. Företaget ska ha en valberedning bestående av en ledamot som utsetts av och representerar var och en av de tre största aktieägarna eller den största ägargruppen räknat i röster, samt styrelsens ordförande. Valberedningen ska konstitueras utifrån aktieägarstatistik från Euroclear Sweden AB per den 30 september varje år och annan tillförlitlig ägarinformation som företaget har tillgång till vid denna tidpunkt samt styrelsens ordförande, som också ska sammankalla valberedningens första möte.

Den styrelseledamot som representerar den största aktieägaren ska utses till ordförande för valberedningen, om inte valberedningen enhälligt utser en annan medlem av valberedningen till ordförande. Om en eller flera av de aktieägare som

utsett representanter i valberedningen före den dag som infaller tre månader före årsstämman inte längre tillhör de tre största aktieägarna, ska de representanter som utsetts av dessa aktieägare avgå och de aktieägare som då utgör de tre största aktieägarna får utse sina representanter i enlighet med dessa instruktioner. Om en ledamot avgår från valberedningen innan dess arbete är slutfört och valberedningen anser att det är nödvändigt att ersätta ledamoten, ska ersättaren företräda samma aktieägare eller, om aktieägaren inte längre är en av de största aktieägarna, nästa aktieägare på tur. Aktieägare som har utsett en representant till ledamot i valberedningen ska ha rätt att avsätta denna ledamot och utse en ny representant i valberedningen. Ändringar i valberedningens sammansättning måste offentliggöras omedelbart.

Under 2021 höll valberedningen ett möte.

Revisorer

Revisorn ska granska företagets årsredovisning och bokföring samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning. Efter varje räkenskapsår ska revisorn lägga fram en revisionsberättelse och en konsoliderad revisionsberättelse för årsstämman. Enligt bolagsordningen ska företaget ha minst en och högst två revisorer och högst två revisors-suppleanter.

Grant Thornton Sweden AB har varit revisor sedan januari 2021 och omvaldes på årsstämman den 24 maj 2021 fram till slutet av årsstämman 2022. Carl-Johan Regell (född 1963) är ansvarig revisor. Carl-Johan Regell är auktoriserad revisor och medlem i FAR. Grant Thornton Sweden AB har kontor på Kungsgatan 57, Box 7623, 103 94 Stockholm.

Styrelsen



Gabriel Fitzgerald

Född 1977. Styrelseordförande sedan 2021.

Utbildning: BSc i Mechanical Engineering, MSc i Finance, Handelshögskolan i Stockholm och medicinska studier vid Linköpings universitet.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Fidelio Capital AB och ett antal dotterbolag inom Fidelio Capital AB-koncernen och koncernen. Styrelseordförande i Berghamnen AB och styrelseledamot i Pencey Holding AB och Bellbox Holding AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: CEO för Fidelio Capital, Investment Manager på Nordic Capital och Associate på Carnegie Investment Bank.

Aktieinnehav i företaget: Gabriel är den slutliga ägaren till Fidelio Vet Holding AB, som är huvudägare i företaget.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej



Mikael Dolsten

Född: 1958. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: PhD i tumörimmunologi och läkare från Lunds universitet och gästprofessor vid Lunds universitet, medicinska fakulteten.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Agilent Technologies.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Chief Scientific Officer och President, Worldwide Research, Development and Medical på Pfizer, President of Worldwide R&D på Pfizer, President och Head of R&D på Wyeth Pharmaceuticals, Executive Vice President och Head of Pharmaceutical Research på Boehringer Ingelheim, Global VP på AstraZeneca.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. Tecknat totalt 31 354 teckningsoptioner i företaget inom ramen för Board LTI 2021.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja



Frida Westerberg

Född 1975. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance and Business Administration från Handelshögskolan i Stockholm och en CEMS Master i International Management från Bocconi University i Milano.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Hexatronic Group AB, Ework Group AB, Billogram AB, Market Art Fair AB, Grebretsew AB och suppleant i Namrega AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Koncernchef för European ID Security, vd för IP-Only, vice vd och COO för SF Studios, olika roller inom Bonnier-koncernen och tjänsteman på Goldman Sachs.

Aktieinnehav i företaget: 6 500 stamaktier, 0 C-aktier. Tecknat totalt 20 903 teckningsoptioner i företaget inom ramen för Board LTI 2021.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja



Martin Erleman

Född 1983. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i ett antal dotterbolag inom koncernen och Fidelio Capital AB-koncernen samt SBC Intressenter BidCo AB och SBC Intressenter HoldCo AB. Styrelseledamot i ett antal dotterbolag inom Fidelio Capital AB-koncernen, SBC Sveriges Bostadsrättscentrum AB, Southern Meadow AB, Greenfood MC AB, Greenfood AB och Acetaria Holding AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Partner på Fidelio Capital, Investment Manager på Nordic Capital och Analyst på Goldman Sachs.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. 0 teckningsoptioner.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej



Theodor Bonnier

Född 1989. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: BSc i Finance and Marketing från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i ett antal dotterbolag inom koncernen och Fidelio Capital AB-koncernen, Bellbox Holding AB, TBON Invest AB, Chino BidCo ApS och Chino Holding ApS. Styrelsuppleant i WF Simhold AB, ett antal dotterbolag inom Fidelio Capital AB-koncernen, Auxo AB och Bisslinge Finans AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Director på Fidelio Capital.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. 0 teckningsoptioner.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej

Ledning ^{1/2}



Fredrik Ullman

Född 1980. Vd sedan 2021.

Utbildning: BSc i Mechanical Engineering från ETH Zürich och MEng i Product Development från KTH i Stockholm, MScEng i Industrial engineering and Production, Supply Chain Management och Integrated Product Development samt PhD i Innovation and Technology Management från ETH Zürich.

Andra pågående uppdrag: Ägare av Innoverse GmbH.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Vd för Indical Bioscience, olika befattningar på Novozymes och konsult på Bain & Company.

Aktieinnehav i företaget: 1 907 812 stamaktier, 1 214 554 C-aktier. Tecknat totalt 250 836 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021.



Henrik Halvorsen

Född 1982. CFO sedan 2021.

Utbildning: MSc i International Economics and Business från Handelshögskolan Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i ett antal dotterbolag inom koncernen och Transferator AB (publ) samt styrelseledamot eller styrelsesuppleant i ett antal dotterbolag inom Transferator-koncernen.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: CFO på Nextmune, Group Strategy and M&A Manager på Dometic och konsult på L.E.K. Rådgivning.

Aktieinnehav i företaget: 1 041 910 stamaktier, 625 146 C-aktier. Tecknat totalt 125 418 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021.



Magnus Kjellberg

Född 1973. Vd för Nextmune sedan 2017.

Utbildning: MSc i Business and Economics från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i ett antal dotterbolag inom koncernen. Styrelseledamot i ett antal dotterbolag inom koncernen och Nextmune BV, Nextmune US LLC, Nextmune AS, Nextmune Spain S.L., Diavet S.L., I.C.F. S.r.l., DRN S.r.l. och Vetruus Limited.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: VP Corporate Strategy och M&A på Meda.

Aktieinnehav i företaget: 2 143 061 stamaktier, 1 367 912 C-aktier. Tecknat totalt 125 418 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021.



Stefano Santarelli

Född 1981. Vd för Indical Bioscience sedan 2021.

Utbildning: BSc i Economics (Honours) på LUISS Guido Carli University i Rom.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Direktör på Ontario Teachers' Pension Plan, chef på Bain & Company och marknadsförare på P&G och Telecom Italia.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. 0 teckningsoptioner.



Alireza Tajbakhsh

Född 1983. Vd för VetFamily sedan 2022.

Utbildning: MSc i Economics and Business Administration från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande och styrelseledamot i ett antal dotterbolag inom koncernen. Styrelseledamot i Famano AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Group CEO för Omnicom Media Group i Sverige, COO MTGx och Head of Digital MTG, styrelseordförande i OMD Sweden, styrelseordförande i PHD Sweden, styrelseordförande i Hearts & Science i Sverige, styrelseordförande i Drum Sweden. Styrelseledamot Splay Networks och styrelseledamot Godsmak.se.

Aktieinnehav i företaget: 292 064 stamaktier, 125 170 C-aktier. 0 teckningsoptioner.

Ledning 2/2



Patrick Gendreau

Född 1976. Vd (delad) för Movora sedan 2020.

Utbildning: BBA i International Business från Université du Québec Montréal och MBA i International Business från University of Illinois i Chicago.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i ett antal dotterbolag inom koncernen.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Vd för Veterinary Orthopedic Implants.

Aktieinnehav i företaget: 17 256 029 stamaktier, 7 876 219 C-aktier. Tecknat totalt 125 418 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021.



Christopher Sidebotham

Född 1955. Vd (delad) för Movora sedan 2020.

Utbildning: BSc i Mechanical Engineering från University of Memphis, USA.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: President och CEO för BioMedtrix och Director of Product Development på Stryker och Zimmer.

Aktieinnehav i företaget: 419 885 stamaktier, 370 487 C-aktier. 0 teckningsoptioner.



Guy C. Spörri

Född 1980. Vd (delad) för Movora sedan 2020.

Utbildning: MSc i Management, Technology and Economics från ETH Zürich.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i KYON AG och Ossium AG. Styrelseledamot i Kyon Pharma (USA).

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: CEO för Kyon, General Manager för Joint Replacement Division på Stryker och Sales Manager på Johnson & Johnson.

Aktieinnehav i företaget: 663 889 stamaktier, 344 318 C-aktier. Tecknat totalt 83 612 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021.



Martin Bengtson

Född 1981. Chef för M&A sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i HRR Holding AB och Danzinger Gatt Invest AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Chef för M&A på Doktor.se, Group M&A Manager på AniCura och Investment Manager på Nordic Capital.

Aktieinnehav i företaget: 174 250 stamaktier, 104 550 C-aktier. 0 teckningsoptioner.



Maria Dahllöf Tullberg

Född 1981. Chef för IR, Communications & Sustainability sedan 2021.

Utbildning: MSc i Accounting and Financial Management från Handelshögskolan i Stockholm.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Group Communications Director på AniCura, Head of Marketing & Communications på Moderna Försäkringar och konsult på JKL Group.

Oberoende av: 7 300 stamaktier, 0 C-aktier. Tecknat totalt 83 612 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021.

Revisorsyttrande om bolagsstyrningsrapporten

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2021 på sidorna 48–54 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

Uttalande

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Stockholm den 4 maj 2022

Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell

Auktoriserad revisor

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och vd för Vimian Group AB (publ), org.nr 559234-8923, överlämnar härmed årsredovisningen för moderbolaget för räkenskapsåret 1 januari–31 december 2021 och koncernredovisningen för räkenskapsåret 1 januari–31 december 2021. Företaget är baserat i Stockholm och årsredovisningen för moderbolaget är upprättad i SEK. Årsredovisningen godkändes för offentliggörande av moderbolagets styrelse den 4 maj 2022.

Verksamhet och organisation

Vimian är en global koncern med fokus på att förbättra djurhälsan. Koncernen erbjuder en diversifierad portfölj av produkter, tjänster och lösningar till veterinärer och laboratoriepersonal i mer än 150 länder. Koncernen är verksam inom fyra vertikaler på hälsomarknaden för sällskapsdjur och boskapsdjur: Specialty Pharma, Diagnostics, Veterinary Services och MedTech. Dessa vertikaler drivs under varumärkena Nextmune, Indical Bioscience, VetFamily och Movora. Vimians vision är att bygga en plattform för företag och entreprenörer som arbetar tillsammans för att förbättra djurhälsan och skapa ett bättre liv.

I slutet av 2021 hade Vimian Group cirka 600 anställda och 36 kontor globalt. Våra produkter och tjänster är tillgängliga på över 150 marknader

globalt och 2021 uppgick koncernens försäljning till 173,3 MEUR. Vimian Group är ett publikt aktiebolag som är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

Koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning Nettoomsättning

För helåret 2021 uppgick nettoomsättningen till 173,3 (71,2) MEUR, en ökning med 14 procent, varav 16,5 procent var organisk. Stark organisk tillväxt inom MedTech och Specialty Pharma som står för cirka 80 procent av verksamheten. Detta uppvägdes delvis av minskningar inom Diagnostics och Veterinary Services.

Företaget rapporterade ett exceptionellt starkt första kvartal med en betydande ökning av försäljningen av covidrelaterade produkter inom Diagnostics-segmentet och fördelar från det årliga beställningsprogrammet inom MedTech-segmentet. Koncernens tillväxt mattades av jämfört med året före på grund av tuffa jämförelsetal, då en relativt sett större andel av försäljningen under 2020 ägde rum under den senare delen av året när nedstängningarna lättade. Den underliggande drivkraften är fortfarande stark i alla verksamheter.

Utvecklingen av våra fyra segment under 2021 kan sammanfattas på följande sätt:

- **Specialty Pharma** – solid organisk omsättnings-tillväxt (proforma) på cirka 30 procent för helåret 2021, inklusive alla företag som ägdes den 31 december 2021. Tillväxt inom alla terapiområden och regioner. Eftersom Vimian endast konsoliderat Nextmune i december månad 2020, är den organiska tillväxten som ingår i koncernens tillväxt 2021, 8 procent.
- **MedTech** – mycket stark organisk tillväxt på 25,6 procent för helåret 2021. Vi börjar nu förverkliga de kommersiella synergier från sammanslagningen av tre av världens ledande företag inom veterinärortopedisk utrustning och ser en stark tillväxt i alla regioner där vi är verksamma.

- **Diagnostics** – organisk tillväxt på 13 procent för helåret 2021. Under året var volatiliteten ovanligt stor mellan kvartalen, eftersom omsättningen under första halvåret ökade betydligt på grund av den covidrelaterade försäljningen som började mattas av under andra halvåret. Företaget har besökt kunderna för att förstå vilken del av instrument- och extraktionsförsäljningen under 2020 och 2021 som användes för covidtestning.
- **Veterinary Services** – organisk tillväxt på 5 procent för helåret 2021. Tillväxten under året hämmades av en långsammare medlemsrekrytering under pandemin och negativa effekter av förändringar i leverantörsavtalen.

Namn	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services
% av koncernens omsättning 2021	41	36	14	10
Andel av omsättningen per region, %	Europa 78 Nordamerika 20 ROW 2	Europa 22 Nordamerika 68 ROW 9	Europa 67 Nordamerika 19 ROW 14	Europa 96 Nordamerika 0 ROW 4
Organisk tillväxt 2021, %	8 * (proforma ~30)	25,6	13,3	5,4
Total tillväxt 2021, %	1 287	99	27	16

*Nextmune endast konsoliderat i december

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 21,6 (5,9) MEUR, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 12,5 (8,3) procent. Justerad EBITA uppgick till 53,5 (23,3) MEUR, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 30,8 (32,7) procent. Ökningen av justerad EBITA berodde på organisk tillväxt och förvärv. Den lägre marginalen återspeglar investeringar i organisationen och geografisk expansion samt konsolidering av förvärvade verksamheter med en annan finansiell profil.

Säsongseffekter

Koncernens omsättning och EBITA påverkas i begränsad utsträckning av säsongsvariationer. Historiskt sett har omsättningen och EBITA generellt sett varit högre i slutet av året. Under de senaste två åren har säsongsförhållandena varit annorlunda på grund av pandemin. Under 2020 var de flesta marknaderna stängda under första halvåret, vilket ledde till ett betydligt starkare andra halvår. Detta påverkade 2021, där det första kvartalet var exceptionellt starkt jämfört med en mycket låg nivå, med fördelarna från MedTechs årliga beställningsprogram och en betydande ökning från covidrelaterad försäljning inom Diagnostics. Det andra halvåret 2021 var jämförelsetalen för tredje och fjärde kvartalet 2020 mycket tuffare, vilket påverkade tillväxten på årsbasis avsevärt.

De fyra segmenten har varierande, men begränsade, säsongsmönster som beskrivs nedan:

- **Specialty Pharma:** Kvartal 4 är generellt sett lite starkare och kvartal 1 är generellt sett lite svagare. Detta styrs av kundernas allmänna inköpsmönster.
- **Diagnostics:** Kvartal 4 är generellt sett lite starkare och kvartal 1 är generellt sett lite svagare.

Detta beror bland annat på statliga laboratoriers budgetöversväganden.

- **Veterinary Services:** Inga betydande och allmänna säsongseffekter har identifierats för Veterinary Services.
- **MedTech:** Första kvartalet är generellt sett starkt på grund av det årliga beställningsprogrammet.

Den höga takten av förvärv inom segmenten kommer sannolikt att påverka segmentens säsongsmönster.

Finansnetto

För helåret 2021 uppgick finansnettot till -8,9 (-3,2) MEUR. Beloppet avser främst högre räntebärande skulder 2021, återföring av uppläggningsavgifter i samband med refinansieringen under andra kvartalet 2021 samt uppläggningsavgifter för nya skuldfaciliteter.

Tax

Skattekostnaden för perioden var -5,0 (-3,2) MEUR, vilket motsvarar en effektiv skattesats på 39 procent. Den höga effektiva skattesatsen beror på förluster före skatt i vissa holdingbolag inom koncernen, där inga motsvarande uppskjutna skattefordringar har redovisats. Dessa förluster är huvudsakligen relaterade till centrala kostnader för børsintroduktionen och återföring av uppläggningsavgifter för lån som refinansierades i samband med børsintroduktionen.

Periodens resultat

Periodens resultat uppgick till 7,8 (52,3) MEUR. Resultatet per aktie före utspädning var 0,02 (0,18)

EUR. Resultatet per aktie efter utspädning var 0,02 (0,18) EUR.

Finansiell ställning

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 168,1 MEUR, jämfört med 102,3 MEUR den 31 december 2020. Förändringen i nettoskuld berodde främst på högre skulder avseende Vimians långgivande banker. Skulden som tagits upp under året har använts för att finansiera förvärv. Likvida medel är också högre jämfört med slutet av förra året, främst tack vare en stark organisk kassagenerering.

I slutet av perioden uppgick nettoskulden/rullande tolv månader justerad EBITDA (proforma), inklusive helårseffekten av alla förvärv som avslutats mellan den 1 januari och 31 december 2021, till 2,5 ggr.

Nettoskuld, TEUR	2021	2020
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	163 110	72 009
Leasingskulder (långfristiga)	7 273	3 946
Övriga långfristiga skulder	21 412	13 094
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	7 578	8 480
Leasingskulder (kortfristiga)	2 406	1 381
Övriga poster ¹	21 430	32 926
Likvida medel	-55 114	-29,66
Nettoskuld	168 095	102 264

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 16,0 (4,8) MEUR och kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -115 (-105) MEUR, främst relaterat till fusioner och förvärv. Investeringsutgifterna uppgick till 6,9 (4,5) MEUR under perioden. Detta gällde främst investeringar i kapacitet inom MedTech-segmentet och renovering av

byggnader och produktionsanläggningar i Italien inom Specialty Pharma-segmentet.

Nettorörelsekapitalet uppgick till 35,0 (27,1) MEUR i slutet av perioden. Förändringarna i netto-rörelsekapitalet under perioden är huvudsakligen hänförliga till förvärv och organisk tillväxt.

Moderbolag

Vimian Group AB (publ), org.nr. 559234-8923, med säte i Stockholm, Sverige, bedriver endast holding- och förvaltningsverksamhet. Under perioden januari-december uppgick nettoomsättningen till 47,7 (-) TSEK och nettoförlusten till -70,4 (-1,0) TSEK.

Moderbolagets finansiella ställning är beroende av dotterbolagens finansiella ställning och utveckling. Moderbolaget påverkas därför indirekt av de risker som beskrivs i avsnittet Risker och riskhantering.

Viktiga händelser under räkenskapsåret 2021

- Vimian Group förvärvade Svanova, ett svenskt företag som är verksamt inom boskapsdiagnostik, till segmentet Diagnostics.
- I april beslutades på en extra bolagsstämma att styrelsen skulle utökas till fem personer, och Frida Westerberg och Mikael Dolsten valdes till nya styrelseledamöter.
- Vimian Group förvärvade Nutra Naturals Corporation, "BestPaw", ett kanadensiskt företag som är verksamt inom D2C-försäljning på webben, till segmentet Specialty Pharma.
- Vimian Group förvärvade AdVetis, ett franskbaseerat distributionsföretag som är verksamt på marknaden för ortopediska implantat, till segmentet MedTech.

- Vimian Group återbetalade sin befintliga externa skuld i dotterbolagen och ersatte den med ny extern skuld i Vimian FinCo AB. Denna skuld ersattes senare av nya faciliteter i Vimian Group AB i samband med noteringen.
- I juni noterade Vimian sina stamaktier på Nasdaq First North Growth Market och emitterade nya aktier till ett totalt värde av 500 MSEK.
- Vimian Group förvärvade Check-Points, ett nederländskt företag som fokuserar på diagnos av salmonella och antimikrobiell resistens till segmentet Diagnostics.
- Vimian Group har tecknat ett utvecklings- och distributionsavtal med danska Aero-Collect, som specialiserat sig på teknik för luftprovtagning för upptäckt av patogener inom veterinärmedicinsk diagnostik.
- Vimian Group förvärvade LDCA, ett franskt företag som specialiserar sig på hudvård för sällskapsdjur och som tillhandahåller topiska produkter genom sitt märke Dermoscent®, till segmentet Specialty Pharma.
- Vimian Group förvärvade Freelance Surgical, en leverantör av veterinärkirurgiska produkter i Storbritannien via segmentet MedTech.
- Vimian Group undertecknade ett avtal om att utveckla nya allergivaccin tillsammans med Angany, ett bioteknikföretag som arbetar med allergibehandlingar och vacciner.
- Alireza Tajbakhsh utsågs till ny vd för segmentet Veterinary Services från och med den 1 januari 2022.
- Vimian Group förvärvade GlobalOne Pet Products, ett företag som tillverkar specialfoder i USA, till segmentet Specialty Pharma.

- Vimian Group förvärvade IMEX, ett företag för ortopediska implantat i USA, till segmentet MedTech.
- Vimian Group förvärvade VetAllergy, ett veterinärmedicinskt allergiföretag i Danmark, till segmentet Specialty Pharma.
- Under året har Vimian tecknat saminvesteringsavtal med sex veterinärkliniker i Norden med en sammanlagd årlig omsättning om cirka 5,3 MEUR som en del av det nyligen lanserade saminvesteringsprogrammet för kliniker.

Viktiga händelser efter räkenskapsåret

- Under fjärde kvartalet 2021 förvärvade Vimian tre veterinärkliniker som konsolideras i segmentet Veterinary Services från och med februari 2022.
- I december 2021 förvärvade Vimian VetAllergy, ett veterinärmedicinskt företag inom allergi i Danmark. VetAllergy konsolideras i segmentet Specialty Pharma från och med den januari 2022.
- I januari förvärvade Vimian Bova UK, ett ledande företag inom specialläkemedel för husdjur i Storbritannien. Bova konsolideras i segmentet Specialty Pharma från och med februari.
- I februari förvärvade Vimian Kahu Vet Group, en leverantör av veterinärkirurgiska produkter i Australien och Nya Zeeland. Kahu Vet Group konsolideras i segmentet MedTech från och med mars.
- I mars förvärvade Vimian Avacta Animal Health, ett veterinärmedicinskt företag inom allergi i Storbritannien. Avacta Animal Health konsolideras i segmentet Specialty Pharma från och med mars.
- I april förvärvade Vimian Vertical Vet, en av de ledande leverantörerna inom försäljning av supporttjänster till veterinärkliniker i USA. Vertical

Vet konsolideras i segmentet Veterinary Services från och med april.

- I april förvärvade Vimian två produktportföljer av veterinärkirurgiska instrument och ortopediska implantat i USA. Dessa konsolideras i segmentet MedTech från och med april.
- Situationen i Ukraina som skapat oro i ekonomier runt om världen kan utgöra en risk för verksamheten, men det är svårt att förutse konfliktens utveckling och potentiella långsiktiga konsekvenser. Vimian bevakar situationen noga och vidtar åtgärder där så är lämpligt, t.ex. genom att bygga upp ytterligare lager av vissa produkter och råvaror.
- Under fjärde kvartalet 2021 steg smittspridningen av covid-19 i världen som ledde till återinförda restriktioner men som under första kvartalet 2022 lättades igen. Återinförande av restriktioner bedöms inte ha lett till negativ inverkan på verksamheten. Segmentet Diagnostics rapporterar fortsatt covid-relaterad försäljning under första kvartalet 2022. Koncernen följer utvecklingen kring covid-19 och analyserar löpande eventuell inverkan på verksamheten.

Risk och riskhantering

Koncernens förmåga att identifiera, kartlägga och förebygga risker minskar i sin tur sannolikheten för att negativa händelser ska påverka verksamheten. Vissa risker är av mer allmän karaktär, t.ex. bransch- och marknadsrelaterade, medan andra risker är mer specifika för företaget. Följande avsnitt är inte en fullständig riskanalys, men ger en indikation på de faktorer som är av betydelse för den framtida utvecklingen, inklusive hållbarhetsrisker. Se not 23 för mer information.

Bransch- och marknadsrelaterade risker

Covid

Under covidpandemin införde många länder nedstängningar, vilket gjorde det svårt för Vimians segment Veterinary Services att rekrytera nya medlemmar. I takt med att marknaderna öppnades på nytt ökade rekryteringen av medlemmar igen under fjärde kvartalet 2021. Koncernen upplevde begränsade försörjningsbrister och lägre produktionskapacitet under covidpandemin, till exempel när en av koncernens produktionsanläggningar i USA tvingades stänga under ett par veckor.

Det finns en risk för att diagnostik- och läkemedelsföretag, både på djur- och humanmarknaden, har ökat sin kapacitet för att möta den ökade efterfrågan under covidpandemin. När spridningen av covid avtar kan det uppstå överkapacitet i dessa företag. Det kan inte uteslutas att företag som arbetar med humanhälsa kommer att gå in på djurhälsomarknaden, vilket skulle leda till ytterligare ökad konkurrens och potentiellt betydande pris-konkurrens.

En konkurrensutsatt bransch

Vimian verkar i en konkurrensutsatt bransch och ökad konkurrens är en ständigt närvarande risk. Koncernens förmåga att konkurrera framgångsrikt påverkas av faktorer som priskraft, forskning och utveckling, konsolidering samt professionalisering bland aktörerna i branschen. På de flesta av koncernens marknader finns stora företag med starka finansiella resurser och ett brett produkt- och tjänsteutbud som marknadsförs under välkända och etablerade varumärken.

Djurhälsomarknaden har utvecklats mycket på kort tid, vilket beror på ett ökat antal husdjur,

humaniseringen av husdjur och ökad medvetenhet om djursjukdomar och tillgängliga behandlingar. Den ökande omsättningen i branschen kan locka in nya företag på marknaden som tidigare inte varit verksamma inom samma marknadssegment.

Makroekonomiska faktorer

Vimian har en diversifierad portfölj med produkter och tjänster och är verksamt i mer än 150 länder, där Europa och USA är de största marknaderna med merparten av produktionen, leverantörerna och kunderna. Koncernen har också större leverantörer i andra länder, till exempel Taiwan. Förändringar i den politiska situationen i dessa regioner kan påverka koncernens försäljning eller kostnader negativt.

Efterfrågan på Vimians produkter och tjänster är beroende av de allmänna ekonomiska förhållandena på djurhälsomarknaden som i sin tur påverkas av allmänna makroekonomiska trender och faktorer i de länder och regioner där Vimian är verksamt.

Även om djurhälsomarknaden tidigare har visat sig vara motståndskraftig mot ekonomiska nedgångar, kan det vara så att det inte kommer att vara fallet i framtiden.

Geopolitiska faktorer

Med ett brett geografiskt fotavtryck är Vimian exponerat för geopolitiska risker på sina marknader. Konsekvenserna av situationen i Ukraina kan utgöra risker för vår verksamhet, till exempel längre ledtider i leveranskedjorna, brist på förnödenheter, högre råvaru-, energi- och distributionskostnader samt inflation i kostnaderna för insatsvaror.

Även om det är svårt att förutse omfattningen och konsekvenserna av detta övervakar vi läget noga och vidtar försiktighetsåtgärder där det behövs.

Operativa risker

Tillverkning och leverantörer

Eftersom större delen av leveranskedjan är utlagd på entreprenad är koncernen beroende av leveranser av produkter, komponenter och råvaror för att producera, leverera och marknadsföra sina produkter och tjänster. Det finns en risk att leverantörerna inte levererar i tid eller i enlighet med det kostnads-scenario eller de kvalitetsstandarder som de har åtagit sig att följa. Eventuella förseningar, avbrott och kvalitetsbrister kan göra det svårt eller omöjligt för Vimian att möta kundernas efterfrågan.

Vimian är beroende av att leverantörerna följer koncernens riktlinjer och andra branschstandarder för miljö, arbetsmiljö, korruptionsbekämpning, mänskliga rättigheter och affärsetik. Om Vimian misslyckas med sin bedömning och utvärdering av sådana aktörer kan detta få en negativ inverkan på Vimians rykte, varumärke och verksamhet.

Vimian köper en mängd olika färdiga produkter och tjänster samt vissa råvaror och är därför utsatt för risker relaterade till prisfluktuationer både på den underliggande råvaran och de färdiga varorna. Inköp av implantat av titan och rostfritt stål inom MedTech-segmentet är starkt beroende av råvarupriserna.

Identifiera och slutföra förvärv

Vimians tillväxtstrategi omfattar tillväxt genom ytterligare förvärv, vars framgång är beroende av flera faktorer, inklusive förmågan att hitta lämpliga förvärvsmål, förhandla fram acceptabla köpvillkor, säkra förvärvsfinansiering och erhålla nödvändiga myndighetstillstånd. Denna strategi utsätter koncernen för risker såsom att de förväntade fördelarna med förvärv visar sig vara mindre än förvän-

tat, att oförutsedda kostnader uppstår, att antalet förvärvsmål är otillräckligt eller att koncernen inte lyckas hitta lämpliga förvärvskandidater eller på annat sätt hindras från att göra förvärv, till exempel på grund av konkurrens.

Om Vimian misslyckas med att genomföra strategiska förvärv finns det en risk att koncernens expansion och tillväxt påverkas negativt eller inte äger rum alls. Det finns också en risk att förvärv kan betraktas som något negativt av finansmarknaden eller investerare, till exempel om köpeskillingen anses vara för hög eller om förvärvet inte anses vara i linje med koncernens övergripande strategi, vilket i sin tur kan ha en negativ inverkan på priset på koncernens aktie.

Integration av förvärvade företag eller tillgångar

Vimian är utsatt för risker relaterade till integrationen av förvärvade enheter, såsom oförmåga att behålla nyckelpersonal eller kunder, fusionskostnader, organisationskostnader, oväntade kostnader och svårigheter att uppnå de förväntade synergierna från förvärven och ett framgångsrikt genomförande av Vimians strategi i integrationen av förvärvet.

Förvärv, särskilt sådana som är stora, komplexa eller svåra att integrera, kräver också mycket uppmärksamhet och resurser från ledningens sida och följaktligen finns det en risk att förvärvet och integrationen av en förvärvad verksamhet kommer att ha en negativ inverkan på koncernens löpande verksamhet.

Varumärke och rykte

Vimian bedriver sin verksamhet genom sina dotterbolag, som är verksamma under varumärkena Next-

mune, VetFamily, Movora och Indical Bioscience. Vimian är beroende av sin förmåga att upprätthålla ett gott rykte på de marknader där koncernen är verksam, att uppnå ett gott rykte på nya marknader och att upprätthålla goda relationer med nuvarande och potentiella kunder, partner och andra parter. Vimians rykte och varumärke är främst beroende av kvaliteten på dess produkter och tjänster.

Immateriella rättigheter

Vimians långsiktiga framgång beror till stor del på koncernens förmåga att marknadsföra och skydda konkurrenskraftiga produkter. För att skydda koncernens immateriella rättigheter förlitar sig Vimian på en kombination av immateriella rättigheter, främst patent, men även varumärken, upphovsrätt och affärshemligheter samt sekretess- och licensavtal med koncernens anställda och andra parter. Det finns en risk att de åtgärder som Vimian har vidtagit eller kan komma att vidta i framtiden är otillräckliga för att upprätthålla och erhålla ett adekvat immaterialrättsligt skydd.

Distributörer och agenter

Vimian säljer sina produkter och tjänster både genom sitt eget försäljningsnätverk och genom distributörer och agenter. Att upprätthålla starka relationer med befintliga distributörer och agenter och bygga upp relationer med nya distributörer och agenter är nödvändigt för att se till att Vimians produkter och tjänster presenteras väl för kunderna och görs tillgängliga för köp.

När Vimian använder sig av distributörer och agenter löper Vimian risken att distributörerna och agenterna missbrukar koncernens varumärke. Det finns också en risk att oberoende distributörer och

agenter börjar marknadsföra konkurrenternas produkter och distributörer kan eventuellt ändra sin verksamhet och rikta försäljningen mot samma kundkategorier som Vimian.

Forskning och utveckling (FoU)

Vimians framtida framgång är beroende av koncernens befintliga produktportfölj, liksom av förmågan att förbättra befintliga egenutvecklade produkter och tjänster och att utveckla och introducera nya och innovativa egenutvecklade produkter och tjänster som är relevanta för dess kunder. Utveckling av nya produkter och tjänster kan också ske genom samriskföretag eller med produkter som koncernen kan förvärva genom licenser eller förvärv. Vimian investerar i forskning och utveckling, utvärderar nya produkter och tekniker som utvecklas av tredje part och förvärvar från tid till annan licenser för vissa sådana nya produkter och tekniker.

IT-system

För att effektivt och säkert kunna behandla data och utföra andra uppgifter som är nödvändiga för verksamheten måste Vimian ha väl fungerande IT-system. Vimian använder till exempel molnbaserade system i stor utsträckning. Vimian kan därför påverkas av avbrott eller störningar i sina system på grund av intrång, sabotage, datavirus, buggar eller andra faktorer. Vimians IT-system är till stor del decentraliserat, vilket innebär att varje vertikal enhet ansvarar för sin egen IT-miljö. Eventuella avbrott och störningar i Vimians IT-system kan också ha en negativ inverkan på Vimians varumärke och rykte.

Behandling av personuppgifter

Vimian hanterar personuppgifter om anställda och kunder. Koncernen måste därför följa tillämplig lagstiftning, inklusive Europaparlamentets och rådets förordning (EU) 2016/679 av den 27 april 2016 om skydd av fysiska personer med avseende på behandling av personuppgifter och om det fria flödet av sådana uppgifter och om upphävande av direktiv 95/46/EG ("GDPR"). Enligt den omfattande dataskyddslagstiftningen måste koncernen hantera personuppgifter på ett säkert sätt och förstå, övervaka och dokumentera hur personuppgifter hanteras.

Attrahera och behålla nyckelpersoner

Vimians anställda är en viktig tillgång och nyckeln till långsiktig tillväxt och fortsatt framgång. Koncernen är därför beroende av att kunna locka, utveckla, behålla och motivera kompetenta och skickliga ledande befattningshavare och andra anställda med nyckelkompetens.

Medarbetarnas säkerhet och välbefinnande

Risk för olyckor i produktion/lager och medarbetarnas psykiska och fysiska hälsa och välbefinnande.

Miljö och klimat

Strängare miljöregleringar kan leda till ökade kostnader eller ytterligare investeringar till följd av regleringarna. Betydande negativ miljöpåverkan från Vimians segment eller leverantörer kan leda till penningböter, förlust av verksamhetstillstånd och/eller ryktesspridning.

Produktsäkerhet och produktansvar

Många av Vimians produkter kännetecknas av höga krav på kvalitet, säkerhet och effektivitet.

Vimians verksamhet kräver därför att interna rutiner utarbetas och följs på alla koncernens marknader och i alla regioner för att säkerställa att kraven för dessa produkter uppfylls. Öväntade problem med säkerhet, kvalitet eller effekt kan uppstå med Vimians produkter, oavsett om produkterna säljs direkt till slutkund eller till veterinärer, djursjukhus eller laboratorier, och oavsett om produkterna har vetenskapligt eller kliniskt stöd.

Intern kontroll

Vimian har en decentraliserad organisationsmodell, vilket innebär att koncernens operativa dotterbolag i stor utsträckning är självständigt ansvariga för sin verksamhet och ledningen av denna. Bolagsstyrning i en decentraliserad organisation ställer stränga krav på förfaranden för bland annat finansiell rapportering och kontrollförfaranden. Om Vimians interna kontroller, rutiner, förfaranden och ledning skulle visa sig vara otillräckliga eller ineffektiva kan det leda till sanktioner från lokala myndigheter eller skada Vimians varumärke och rykte bland investerare och andra intressenter. Koncernen följer flera policyer som utvecklats för och av koncernen, och arbete pågår kontinuerligt, både centralt och i koncernbolagen, för att vidareutveckla våra koncernpolicyer och genomförandet och uppföljningen av dessa.

Finansiella risker

Vimian Groups hantering av finansiella risker är centraliserad till koncernens finansavdelning, som sköter sin verksamhet inom ramen för fastställda riskmandat och limiter. Verksamheten drivs i enlighet med riktlinjerna i koncernens policyer och föreskrifter för specifika områden.

Likviditets- och finansieringsrisker

Likviditetsrisk avser risken att inte ha tillgång till likvida medel eller outnyttjade krediter för att fullgöra sina betalningsåtaganden. Finansieringsrisk avser risken för att finansieringen av koncernens kapitalbehov och refinansiering av utestående skulder kan bli svårare eller dyrare. På grund av förvärv är koncernens bankkonton och bankstruktur utspridd och en del av koncernens likviditet kan vara svår att överföra inom koncernen.

En del av Vimians verksamhet finansieras genom räntebärande finansiella skulder. Vimian är, och kommer i framtiden därmed att vara, utsatt för risker som är kopplade till fluktuationer i marknadsräntorna. Enligt en statistisk beräkning per den 31 december 2021 skulle en förändring av räntesatsen med 1 procentenhet påverka koncernens räntekostnader, beräknade på räntebärande skulder till kreditinstitut per den 31 december 2021, med cirka +/-1,7 MEUR före skatt.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att Vimian Groups motparter inte kan betala sina skulder och därmed orsakar förluster för Vimian Group. Kreditrisken är huvudsakligen hänförlig till koncernens kundfordringar och är spridd över ett stort antal kunder med ett fåtal större företagskunder. Betalningsvillkoren är 30–60 dagar och följs upp kontinuerligt. Historiskt sett har kreditförlusterna inom koncernen varit obetydliga.

Skatterisker

Vimian är verksamt i flera jurisdiktioner och har en diversifierad portfölj med produkter, tjänster och lösningar i mer än 150 länder. Vimian omfattas av

lokal skattelagstiftning i flera olika jurisdiktioner och det finns en risk att Vimians förståelse och tolkning av skattelagstiftningen kan vara felaktig, eller att skattemyndigheterna i de relevanta jurisdiktionerna kan fatta beslut som skiljer sig från Vimians tolkning, vilket kan ha en negativ effekt på koncernens skattekostnader och effektiva skattesats. Det finns också en risk för att ändrad lagstiftning, som kan tillämpas retroaktivt, kan påverka koncernens resultat negativt.

Under de senaste åren har skattemyndigheterna ökat sitt fokus på internprissättning, ett område med hög komplexitet. Negativa resultat i granskningar och tvister som rör internprissättning kan ha en negativ inverkan på Vimians skattesituation.

Valutarisker

Vimian är utsatt för valutarisker i samband med förändringar i växelkurser i utländska valutor, vilket kan ha en inverkan på Vimians resultaträkning och balansräkning. Valutarisk avser både transaktions-exponering och omräkningsexponering.

Koncernens intäkter är huvudsakligen denominerade i EUR och USD och dess kostnader är huvudsakligen denominerade i EUR, USD och SEK och i begränsad utsträckning GBP, NOK, DKK och CHF. I de flesta dotterbolag är intäkter och kostnader uttryckta i samma valuta som företagets funktionella valuta och skapar därför, med vissa undantag, inga betydande valutaeffekter i dotterbolagens räkenskaper. På konsoliderad nivå är Vimian dock utsatt för omräkningsrisker, eftersom koncernen konsoliderar sina finanser i EUR.

Anställda och ersättning

Antal anställda

Antalet anställda var i slutet av december 2021 cirka 600 (450).

Incitamentsprogram

På årsstämman den 24 maj 2021 beslutades att införa två långsiktiga incitamentsprogram: (i) ett teckningsoptionsprogram för vissa medlemmar av koncernledningen och andra nyckelpersoner ("LTI 2021"), och (ii) ett teckningsoptionsprogram för två oberoende styrelseledamöter i bolaget ("Board LTI 2021").

Långsiktigt incitamentsprogram 2021

LTI 2021 riktar sig till koncernledningen och andra nyckelpersoner. Syftet med LTI 2021 är att göra det möjligt för vissa deltagare att få en ersättning som är knuten till Vimians långsiktiga värdeskapande och därmed anpassa deltagarnas intressen till aktieägarnas. Koncernen har behållit rätten att med vissa undantag återköpa teckningsoptioner om deltagarens anställning/uppdrag i koncernen avslutas eller om deltagaren vill överlåta sina teckningsoptioner före den 17 juni 2024. Teckning av nya aktier inom ramen för LTI 2021 kan ske under perioden 17 juni 2024 till 17 juli 2024.

Totalt kommer LTI 2021 att omfatta upp till 919 732 teckningsoptioner som berättigar till teckning av lika många nya stamaktier i Vimian. Deltagarna erbjuds att teckna teckningsoptionerna till marknadsvärdet och koncernen finansierar inte denna investering. Teckningskursen per stamaktie ska motsvara 116 procent av noteringskursen. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption ger rätt till ska omräknas i händelse av

split eller omvänd split av aktier, nyemission av aktier osv. i enlighet med marknadspraxis.

Board LTI 2021

Programmet riktar sig till två oberoende styrelseledamöter i företaget, Mikael Dolsten och Frida Westerberg. Principen för Board LTI 2021 är att styrelseledamöterna på privat väg tecknar sig för teckningsoptioner som emitteras av koncernen, och som intjänas under en treårsperiod. Koncernen förbehåller sig rätten att återköpa en tredjedel (1/3) av teckningsoptionerna för varje år (räknat fram till nästa kommande årsstämma) för de styrelseledamöter som inte sitter kvar under en treårsperiod. Trots ovanstående har koncernen rätt att återköpa alla teckningsoptioner om deltagarna under treårsperioden inte står till förfogande för omval. Syftet är att styrelseledamöterna ska ha starka incitament att stanna kvar i styrelsen och arbeta långsiktigt för koncernen. Teckningskursen per stamaktie ska motsvara 116 procent av noteringskursen. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption ger rätt till ska omräknas i händelse av split eller omvänd split av aktier, nyemission av aktier osv. i enlighet med marknadspraxis. Teckning av nya aktier inom ramen för Board LTI 2021 kan ske under perioden 17 juni 2024 till 17 juli 2024.

Hållbarhetsrapport

Koncernens hållbarhetsrapport publiceras som en del av årsredovisningen på www.vimian.com. Hållbarhetsrapporten omfattar Vimian Group AB och dess dotterbolag.

Bolagsstyrningsrapport

Koncernens bolagsstyrningsrapport finns på sidorna 48–54 i årsredovisningen.

Framtida utveckling

Prognos

Vimian Group tillhandahåller ingen finansiell prognos.

Aktien

Antal aktier och kvotvärde

Vimian Groups aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market den 18 juni 2021, under kortnamnet VIMIAN. Det totala antalet aktier i Vimian Group uppgick den 31 december 2021 till 389 321 230, varav 364 445 155 stamaktier och 24 876 075 C-aktier. Varje stamaktie ger innehavaren en röst på bolagsstämman och en C-aktie ger innehavaren en tiondels röst på bolagsstämman. Aktierna är denominerade i SEK och kvotvärdet för varje aktie är cirka 0,001667 SEK.

Största aktieägare

Den 31 december 2021 hade Vimian Group 1 645 aktieägare, där majoritetsägaren Fidelio Capital hade 54,0 procent av kapitalet och 57,3 procent av rösterna. De tio största ägarna representerade 81,5 procent av kapitalet och 84,2 procent av rösterna.

Efter Fidelio Capital var de största aktieägarna SEB Funds (6,3 procent av rösterna), AMF Pension & Funds (4,7 procent av rösterna), PRG Investment Holdings (4,3 procent av rösterna) och Swedbank Robur Funds (2,7 procent av rösterna).

Bolagsordning

Bolagsordningen innehåller inga separata bestämmelser om utnämning och avsättning av styrelseledamöter eller om ändring av bolagsordningen.

Förslag till vinstdisposition

Moderbolaget

Vinstmedel (SEK):	
Överkursfond	4 648 940 671
Balanseras i ny räkning	1 912 605 869
Årets resultat	-70 386 031
Summa	6 491 160 509

Disponeras så att:	
I ny räkning överföres	6 491 160 509

Utdelning

Vimian strävar efter att investera sina vinster och kassaflöden i organiska tillväxtinitiativ och förvärv och räknar inte med att betala utdelning för år 2021. Styrelsens förslag till bolagsstämman i juni 2022 är att ingen utdelning för 2021 ska ske.

Koncernens rapport över resultatet

Belopp i tEUR	Not	2021	2020
Intäkter från avtal med kunder	3,4	173 350	71 228
Intäkter		173 350	71 228
Övriga rörelseintäkter		4 824	292
Råmaterial och handelsvaror	18	-50 501	-24 738
Övriga externa kostnader	5	-41 877	-12 652
Personalkostnader	6	-42 537	-16 340
Avskrivningar	13, 14, 15	-16 689	-7 031
Övriga rörelsekostnader	7	-4 973	-4 859
Rörelseresultat		21 597	5 901
Finansiella intäkter	8	866	125
Finansiella kostnader	9	-9 803	-3 368
Resultat från andelar i intresseföretag	17	99	52 883
Resultat före skatt		12 759	55 541
Skatt	10	-5 000	-3 229
Årets resultat		7 759	52 312
Årets resultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		6 586	52 794
Innehav utan bestämmande inflytande		1 173	-482
Resultat per stamaktie före och efter utspädning	11	0,02	0,18

Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i tEUR	Not	2021	2020
Årets resultat	3,4	7 759	52 312
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som kommer att omklassificeras till resultatet (efter skatt)</i>			
Omräkningsdifferens	22	7 742	-5 304
<i>Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet (efter skatt)</i>			
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	28	-64	-47
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		7 678	-5 351
Årets totalresultat, efter skatt		15 437	46 960
Årets totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		14 240	47 655
Innehav utan bestämmande inflytande		1 197	-695

Koncernens rapport över finansiell ställning

Belopp i tEUR	Not	31 Dec 2021	31 Dec 2020
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	12	326 921	229 690
Immateriella tillgångar	13	152 030	116 370
Materiella anläggningstillgångar	14	17 189	11 500
Nyttjanderättstillgångar	15	9 223	5 272
Andelar i intresseföretag	17	522	0
Finansiella anläggningstillgångar	16	1 275	689
Uppskjuten skattefordran	10	2 082	880
Summa anläggningstillgångar		509 244	364 400
Omsättningstillgångar			
Varulager	18	32 996	23 564
Kundfordringar	16, 23	30 961	22 312
Aktuell skattefordran	10	709	79
Övriga fordringar	16	5 323	1 997
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	19	6 369	5 534
Likvida medel	16, 20, 23	55 114	29 663
Summa omsättningstillgångar		131 472	83 147
SUMMA TILLGÅNGAR		640 716	447 548

Belopp i tEUR	Not	31 Dec 2021	31 Dec 2020
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	22		
Aktiekapital		64	2
Övrigt tillskjutet kapital		294 984	178 574
Reserver		2 407	-5 247
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		59 959	50 690
Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		357 414	224 020
Innehav utan bestämmande inflytande		1 226	50 226
Summa eget kapital		358 640	274 246
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16,23	163 110	72 099
Leasingskulder	15,23	7 273	3 946
Uppskjuten skatteskuld	10	17 492	15 003
Övriga långfristiga skulder	16,23	21 412	13 094
Långfristiga avsättningar	24,25	97	422
Summa långfristiga skulder		209 385	104 565
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16,23	7 578	8 480
Leasingskulder	15,23	2 406	1 381
Leverantörsskulder	23	13 283	10 855
Aktuella skatteskulder	10	7 875	3 974
Övriga kortfristiga skulder	16,23	27 594	36 950
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	13 956	7 098
Summa kortfristiga skulder		72 691	68 737
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		640 716	447 548

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i tEUR	Not	Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare					Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
		Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets ägare		
Ingående eget kapital 2020-01-01		–	43 126	-164	-2 047	40 915	11 107	52 022
Årets resultat		–	–	12	52 782	52 794	-482	52 312
Årets övriga totalresultat		–	–	-5 095	-44	-5 139	-213	-5 352
Årets totalresultat		–	–	-5 083	52 738	47 655	-695	46 960
Transaktioner med koncernens ägare	22							
Registrerat aktiekapital		2	–	–	–	2	–	2
Aktieägartillskott		–	134 505	–	–	134 505	–	134 505
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		–	944	–	–	944	39 814	40 757
Summa		2	135 448	–	–	135 451	39 814	175 264
Utgående eget kapital 2020-12-31		2	178 574	-5 247	50 691	224 020	50 226	274 246
Ingående eget kapital 2021-01-01		2	178 574	-5 247	50 691	224 020	50 226	274 246
Årets resultat		–	–	–	6 586	6 586	1 173	7 759
Årets övriga totalresultat		–	–	7 654	–	7 654	24	7 678
Årets totalresultat		–	–	7 654	6 586	14 240	1 197	15 437
Transaktioner med koncernens ägare	22							
Registrerat aktiekapital		62	459 155	–	–	459 217	–	459 217
Pågående nyemission		–	1 275	–	–	1 275	–	1 275
Emissionskostnader		–	-545	–	–	-545	–	-545
Utdelning		–	–	–	–	–	-652	-652
Aktieägartillskott		–	12 815	–	–	12 815	640	13 454
Teckningsoption		–	1 142	–	–	1 142	–	1 142
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		–	-357 432	–	2 681	-354 751	-50 184	-404 935
Summa		62	116 411	–	2 681	119 154	-50 197	68 957
Utgående eget kapital 2021-12-31		64	294 984	2 407	59 958	357 414	1 226	358 640

Koncernens rapport över kassaflöden

Belopp i tEUR	Not	2021	2020
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		21 597	5 902
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	27	18 087	11 314
Erhållen ränta		520	89
Erlagd ränta		-8 463	-2 520
Betald skatt		-5 878	-1 493
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		25 863	13 293
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Förändring av varulager		-4 259	-3 814
Förändringar av rörelsefordringar		-5 562	-2 781
Förändringar av rörelseskulder		-28	-1 896
Kassaflöde från den löpande verksamheten		16 014	4 801
Investeringsverksamheten			
Rörelseförvärv	31	-102 456	-69 186
Investeringar i intresseföretag		-550	-31 690
Försäljning av intresseföretag		-	349
Utdelning från intresseföretag		126	98
Förvärv av immateriella tillgångar		-6 085	-1 436
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-5 407	-4 158
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		-	4
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-762	-463
Försäljning av finansiella anläggningstillgångar		137	1 238
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-114 997	-105 244

Belopp i tEUR	Not	2021	2020
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		50 120	2
Teckningsoptioner		1 142	-
Aktieägartillskott		-	129 207
Emissionskostnader		-545	-
Upptagna lån	27	175 526	22 761
Amortering av lån	27	-102 017	-34 851
Amortering av leasingskuld	27	-2 295	-929
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		2 010	2 375
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		123 941	118 566
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		29 663	12 043
Valutakursdifferens i likvida medel		493	-503
Likvida medel vid årets slut	20	55 114	29 663

Noter

Samtliga belopp är angivna i tEUR om inget annat anges

Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag.

Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Styrelsen har den 4 maj 2022 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämma 2 juni 2022.

Grunder för upprättande av koncernredovisningen

Vimian Group AB registrerades hos Bolagsverket den 2 januari 2020. Den 29 december 2020 förvärvade Vimian Group AB 100 % av aktierna i ägarbolagen för de fyra underkoncernerna som utgör Vimian Group från Fidelio Capital AB. Förvärvet skedde till bokförda värden. Ett belopp motsvarande köpeskillingen lämnades direkt därpå som ovillkorat aktieägartillskott. Fidelio Capital AB äger vid tidpunkten för transaktionen 100% av Vimian Group AB och har därför såväl före som efter transaktionen bestämmande inflytande över de fyra bolagen Vimian Pharma Holding AB, Indical HoldCo AB, Ossium TopCo AB samt Akial HoldCo AB.

Bildandet av Vimian Group-koncernen är således en transaktion under gemensamt bestämmande inflytande, vilket inte omfattas av någon IFRS standard. Detta medför att en lämplig redovisningsprincip ska tillämpas i enlighet med IAS 8 Redovisningsprinciper, ändringar i

uppskattningar och bedömningar samt fel. En tillämplig och vedertagen princip är att använda tidigare bokförda värden (predecessor basis) vilket är den princip som Vimian Group-koncernen har valt att tillämpa.

De finansiella rapporterna fram till koncernens formella bildande den 29 december 2020 är således en aggregering av den finansiella informationen för ovanstående koncerner och presenteras som om enheterna hade varit en koncern under samtliga presenterade perioder baserat på de värden och för de perioder de ingått i Fidelio Capital AB-koncernen. Dotterföretag ingår därmed i koncernredovisningen från den tidpunkt de förvärvats från extern part.

- **Nextmune:** Vimian Pharma Holding AB, ägarbolaget för Nextmunekoncernen, etablerades under 2017 och förvärvade 50 % i Nextmune HoldCo i mars 2018. I november 2020 förvärvades resterande 50 % av ägarintresset från extern part och Vimian Pharma Holding AB utgör från den tidpunkten dotterföretag i koncernen. Under perioden 28 mars 2018 –24 november 2020 redovisas det som ett intresseföretag enligt kapitalandelsmetoden.
- **Indical:** Indical HoldCo AB förvärvades i april 2018 och ingår i koncernredovisningen som dotterföretag från denna tidpunkt.
- **VetFamily:** Akial HoldCo AB förvärvades i februari 2019 och ingår i koncernredovisningen som dotterföretag från denna tidpunkt.
- **Movora:** Denna underkoncern består av tre olika undergrupper där Kyon förvärvades i juni 2019 och ingår i koncernen från den tidpunkten. BioMedtrix respektive VOI ingår i koncernredovisningen från att de förvärvades i mars 2020 respektive juni 2020.
- Under de perioder som omfattas av dessa finansiella rapporter har de fyra undergrupperna genomfört kompletteringsförvärv som ingår i koncernredovisningen från respektive förvärvstidpunkt.

Med anledning av att de finansiella rapporterna fram till 29 december 2020 utgörs av fyra aggregerade koncerner har följande överväganden beaktats för perioden fram till 29 december 2020:

- Interna transaktioner, transaktioner mellan dotterföretag och mellan de tidigare koncernerna har eliminerats i tillämpliga fall.
- Rörelsesegmenten utgörs av de fyra underkoncernernas verksamheter Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services.
- Transaktioner med Fidelio Capital AB har redovisats som transaktioner med externa parter och klassificeras som närståendetransaktioner.
- Inkomstskatt utgör summan av skatterna för de fyra underkoncernerna.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska Unionen (EU). Vidare tillämpar koncernen årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner utfärdad av Rådet för finansiell rapportering.

Koncernredovisningen har upprättats utifrån antagandet om fortlevnad (going concern). Tillgångar och skulder värderas med utgångspunkt i anskaffningsvärdet med undantag för vissa finansiella instrument som är värderade till verkligt värde. Koncernredovisningen är upprättad i enlighet med förvärvsmetoden och samtliga dotterföretag, i vilka bestämmande inflytande innehas, konsolideras från och med det datum detta inflytande erhöles.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver att flera uppskattningar görs av ledningen för redovisningsändamål. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områ-

den där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen, anges i Not 2 Väsentliga uppskattningar och bedömningar. Dessa bedömningar och antaganden baseras på historiska erfarenheter samt andra faktorer som bedöms vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan skilja sig från gjorda bedömningar om gjorda bedömningar ändras eller andra förutsättningar föreligger.

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter.

Nya eller ändrade standarder efter 2021

Ändringarna i IFRS 7, IFRS 9 och IFRS 16 som gäller från 1 januari 2021 är hänförliga till reformen för referensräntor – fas 2 och ger vägledning kring hur effekterna av reformen ska redovisas. Referensräntereformen är hänförlig till övergången från nuvarande referensräntor till nya referensräntor. Övergången innebär att kontraktsvillkoren för vissa finansiella instrument kommer att ändras och ska redovisas som en justering av rörlig ränta. Vimian bevakar övergången som kommer att ske vid olika tidpunkter för olika räntor under de kommande åren.

Konsolidering

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har ett bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från innehavet i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen, och exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Forts. not 1

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvat dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av eget kapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Tilläggsköpeskillningar redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Inom koncernen förekommer enbart tilläggsköpeskillningar som klassificeras som finansiell skuld. Dessa omvärderas vid respektive bokslutstillfälle. Förändringar i verkligt värde redovisas som finansiell intäkt eller finansiell kostnad. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Vid förvärv som sker i steg fastställs goodwill den dag då bestämmande inflytande uppkommer. Tidigare innehav värderas till verkligt värde och skillnaden mellan redovisat värde på innehavet omedelbart före transaktionen och verkligt värde redovisas i resultaträkningen. I de fall innehavet innan bestämmande inflytande uppkom redovisats som intresseföretag redovisas resultateffekten från den redovisningsmässiga avyttringen av intresseföretaget på raden Resultat från andelar i intresseföretag. Om ytterligare andelar förvärvas efter att bestämmande inflytande erhållits, redovisas detta som en transaktion mellan ägare inom eget kapital.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och realiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Intresseföretag

Som intresseföretag redovisas företag i vilka koncernen utövar ett betydande, men ej bestämmande, inflytande vil-

ket presumeras vara fallet när innehavet uppgår till minst 20 och högst 50 procent av rösterna. Det förutsätts dessutom att ägandet inte utgör ett samarbetsarrangemang.

Intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Vid tillämpning av kapitalandelsmotoden värderas investeringen inledningsvis till anskaffningsvärde i koncernens rapport över finansiell ställning och det redovisade värdet ökar eller minskar därefter för att beakta koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat från sina intresseföretag efter förvärvstidpunkten. Om koncernens andel av förluster i ett intresseföretag överstiger innehavet i intresseföretaget redovisar inte koncernen några ytterligare förluster om inte koncernen har åtagit sig förpliktelser å intresseföretagets vägnar. Koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat i ett intresseföretag ingår i koncernens resultat och övrigt totalresultat.

En bedömning görs vid varje rapportperiods slut om det föreligger ett nedskrivningsbehov för investeringen i ett intresseföretag. Om så är fallet görs en beräkning av nedskrivningsbeloppet som motsvaras av skillnaden mellan återvinningsvärdet och det redovisade värdet. Nedskrivningen redovisas på raden Resultat från andelar i intresseföretag i resultaträkningen.

Valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Den funktionella valutan för moderföretaget är svenska kronor, vilken utgör rapporteringsvalutan för moderföretaget medan koncernens presentationsvaluta är euro (EUR) då merparten av koncernens verksamheter har euro som funktionell valuta. Samtliga belopp anges i tusentals euro om inget annat anges.

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas netto i rörelseresultatet, medan

kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder netto redovisas som finansiella poster.

Omräkning av utländska dotterföretag

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till rapporteringsvalutan till en genomsnittskurs som utgör en approximation av de valutakurser som förelegat vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i omräkningsreserven i eget kapital. När bestämmande inflytande upphör för en utlandsverksamhet omklassificeras tillhörande omräkningsdifferenser från omräkningsreserven i eget kapital till resultatet.

Klassificering

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar består i allt väsentligt av belopp som förväntas realiseras under koncernens normala verksamhetscykel som är 12 månader efter rapportperioden. Kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas regleras under koncernens normala verksamhetscykel som är 12 månader efter rapportperioden.

Segmentsrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den Högste Verkställande Beslutsfattaren (HVB). Den Högste Verkställande Beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som verkställande direktören. Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådrar sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Koncernens indelning i segment baseras på den interna strukturen av koncernens affärsverk-

samheter, vilket innebär att koncernens verksamhet har delats in i fyra rapporterbara segment; Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services.

Samma redovisningsprinciper används inom segmenten som för koncernen.

Intäkter från avtal med kunder

En intäkt redovisas då ett prestationsåtagande uppfylls, vilket är då kontroll över en utlovad vara eller tjänst övergår till kunden. Kontroll kan övergå över tid eller vid en tidpunkt. Intäkten motsvarar det belopp som bolaget förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. Koncernens intäkter fördelar sig i huvudsak på följande fyra intäktsströmmar med fokus på förbättrad djurhälsa; Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services. Koncernen analyserar kundavtalen inom respektive affärsområde utifrån den så kallade femstegsmodellen för att fastställa när intäkterna ska redovisas. De fem stegen som analyseras är:

Steg 1: Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.

Steg 2: Identifiera de olika löften (prestationsåtaganden) som finns i avtalet.

Steg 3: Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovande varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.

Steg 4: Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.

Steg 5: Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om något av de kriterier som anges i standarden möts.

Specialty Pharma

Intäkterna från Specialty Pharma avser försäljning inom området allergidiagnostik, allergibehandling och andra närliggande produkter och tjänster. Kunderna utgörs primärt av veterinärkliniker och återförsäljare av koncernens produkter. Försäljningsavtalen består normalt av ramavtal från vilka separata inköpsordrar avropas. Avtalslängden är generellt sett kort men längre avtal förekommer då årliga volymbaserade rabatter finns.

Forts. not 1

Vimian bedömer att koncernens prestationsåtagande inom Specialty Pharma utgörs av att leverera varje enskild produkt till kunden. Transaktionspriset baseras normalt på rådande prislista, men volymbaserade rabatter som normalt fastställs på årsbasis förekommer. Transaktionspriset allokteras proportionellt till respektive prestationsåtagande, det vill säga till varje enskild produkt. Samtliga prestationsåtaganden uppfylls vid leverans till kunden baserat på gällande leveransvillkor och följaktligen redovisas intäkten vid en tidpunkt.

MedTech

Intäkterna från MedTech avser försäljning av ortopediska implantat för husdjur och hänförliga instrument samt andra närliggande produkter och tjänster. Försäljningsavtalen består i allt väsentligt av separata inköpsordrar som fullgörs under korta tidsperioder. Koncernen har även ingått partneravtal med kliniker som kan erhålla bonusar baserat på om de uppnår förutbestämda försäljningsmål.

Koncernen bedömer att åtagandet att leverera varje enskild produkt till kunden är ett distinkt prestationsåtagande. Transaktionspriset utgörs av både fasta och rörliga komponenter. Den fasta delen består av priser enligt rådande prislista och rörliga delar inkluderar rabatter, bonuskrediter och produktreturer. Intäkten redovisas då kontroll övergår till kunden vilket utgörs av tidpunkten då produkten levereras till kunden och prestationsåtagandet uppfylls. Produkter som säljs som konsignation är i koncernens ägo och intäktsförs vid försäljning till slutkund baserat på rapportering från distributören.

Diagnostics

Intäkterna från Diagnostics avser försäljning av olika diagnostikprodukter- och tjänster för identifiering av virus och bakterier bland boskapsdjur och husdjur samt tjänster relaterade till service av sålda diagnostikmaskiner. Koncernen säljer egentillverkade produkter och agerar som distributör av andra varumärken där koncernen är huvudman samt erbjuder service och säljer produkter under eget varumärke enligt OEM-avtal. Avtalen löper generellt sett på kort till medellång sikt.

Vimian bedömer att åtagandet att leverera varje enskild produkt eller service till kunden är ett distinkt prestationsåtagande. Transaktionspriset är fast och baseras på rådande prislista, men ibland med rabatt. Prestationså-

taganden inom Diagnostics, för både produktförsäljning och serviceförsäljning, uppfylls vid en tidpunkt vilken motsvaras av tidpunkten då kontroll övergår till kunden.

Veterinary Services

Intäkterna från Veterinary Services utgörs till största del av intäkter från centralt förhandlade inköpsavtal som görs tillgängliga för veterinärkliniker anslutna till Vimians medlemserbjudande till veterinärkliniker. Intäkter genereras även från försäljning av medlemskap till veterinärkliniker, tjänster inom affärsutveckling för kliniker (Vet-Business) samt VetPlan vilket är en abonnemangsbaserad digital vårdplan bestående av förebyggande vårdtjänster.

Vimians åtagande i de centralt förhandlade inköpsavtalen utgörs av att marknadsföra leverantörens produkter till kliniker anslutna till tjänsten. Åtagandet utgör en serie distinkta tjänster vilket innebär att respektive avtal inkluderar ett prestationsåtagande. Transaktionspriset är rörligt och baseras på klinikernas inköp hos leverantören. Den variabla ersättningen allokteras till den period som den hänförliga tjänsten utförs. Prestationsåtagandet uppfylls över den tid som koncernen utför marknadsföringstjänsten vilket innebär att intäkten redovisas över tid.

Avtalen för medlemskap inkluderar ett prestationsåtagande där transaktionspriset är fast. Intäkten redovisas över avtalstiden då kliniken samtidigt erhåller och förbrukar de fördelar som koncernen tillhandahåller. Avtalen avseende VetBusiness kan innehålla ett eller flera prestationsåtaganden beroende på de specifika avtalsenliga omständigheterna. Transaktionspriset är normalt fast och prestationsåtagandet uppfylls över tid som tjänsterna utförs. Vimians åtaganden för VetPlan utgörs av en serie distinkta tjänster som utgör ett prestationsåtagande. Transaktionspriset utgörs primärt av rörliga komponenter som är beroende av veterinärklinikernas utnyttjande av konceptet. Intäkten redovisas över tid då kliniken samtidigt erhåller och förbrukar de fördelar som koncernen tillhandahåller.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda såsom lön, sociala avgifter och semesterersättning kostnadsförs i den period de anställda utför tjänsterna.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Koncernen har därmed ingen ytterligare risk. Koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i resultaträkningen i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under perioden.

Förmånsbestämda pensionsplaner

En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen har en förpliktelse att betala överenskomna ersättningar till de anställda. Koncernen bär därmed både den aktuariella risken och investeringsrisken. Koncernen tillhandahåller förmånsbestämda pensionsplaner för fem anställda i Schweiz sedan 2020 med ett nettoåtagande om 163 tEUR (76 tEUR) per 31 december 2021.

Kostnaden för den förmånsbestämda pensionsplanen, samt storleken av pensionsförpliktelsen beräknas årligen av oberoende aktuarier med tillämpning av den s.k. Projected Unit Credit Method, vilket innebär att kostnaden fördelas över den anställdes tjänstgöringsperiod. Vid beräkningen används aktuariella antaganden såsom personalomsättning, framtida löneökningar, livslängd och pensionsålder. Aktuariella vinster och förluster vid omvärderingar till följd av erfarenhetsbaserade justeringar och förändringar i aktuariella antaganden redovisas i övrigt totalresultat under den period de uppstår. Övriga kostnader redovisas i resultatet, tjänstgöringskostnader som en del av personalkostnader och räntekostnader i finansnettot.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigt, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas

som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter

Finansiella intäkter består av ränteintäkter och eventuella realisationsresultat på finansiella tillgångar. Ränteintäkter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansiellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra över- och underkurser. Finansiella intäkter redovisas i den period till vilken de hänförs sig.

Finansiella kostnader

Finansiella kostnader utgörs främst av räntekostnader på skulder vilka beräknas med tillämpning av effektivräntemetoden och av räntekostnader på leasingskulder. Finansiella kostnader redovisas i den period till vilken de hänförs sig.

De valutakursvinster och valutakursförluster som redovisas som finansiella intäkter respektive kostnader redovisas netto.

Inkomstskatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då den underliggande transaktionen redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden. Temporära skill-

Forts. not 1

nader beaktas inte vid redovisning av goodwill eller för den initiala redovisningen av ett tillgångsförvärv eftersom förvärvet inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktigt resultat. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baseras på hur och i vilken jurisdiktion de underliggande tillgångarna eller skulderna förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla i den jurisdiktion när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas. Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder kvittas om det finns en legal rätt att kvitta kortfristiga skattefordringar mot kortfristiga skatteskulder och den uppskjutna skatten är hänförlig till samma enhet i koncernen och samma skattemyndighet.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförlig till moderföretagets aktieägare divideras med viktat genomsnittligt antal utestående aktier under året.

Resultat per aktie efter utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförlig till moderföretagets aktieägare divideras, i tillämpliga fall justerat, med summan av det viktade genomsnittliga antalet stamaktier och potentiella stamaktier som kan ge upphov till utspädnings-effekt. Utspädnings-effekt av potentiella stamaktier redovisas endast om en omräkning till stamaktier skulle leda till en minskning av resultatet per aktie efter utspädning.

Immateriella tillgångar

En immateriell tillgång redovisas om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna som kan hänföras till tillgången kommer tillfalla företaget samt att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. En immateriell tillgång värderas till anskaffningsvärde då

det tas upp för första gången i den finansiella rapporten. Immateriella tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod prövas årligen för nedskrivningsbehov samt i de fall det föreligger indikationer på en nedskrivning kan behövas. Även för de immateriella tillgångarna med obestämbar nyttjandeperiod görs en omprövning av nyttjandeperioden vid varje bokslutstillfälle.

Immateriella tillgångar uppkomna i samband med rörelseförvärv

De immateriella tillgångar som uppstått i samband med koncernens rörelseförvärv utgörs av goodwill, kundrelationer, varumärken och varunamn, teknologi samt övrigt. Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet vid ett rörelseförvärv och det verkliga värdet av förvärvade nettotillgångar. Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter som väntas gynnas av rörelseförvärvets synergi-effekter. De faktorer som utgör redovisat goodwill är främst relaterat till intäkts- och kostnadssynergier, personal, och know-how. Goodwill anses ha en obestämbar nyttjandeperiod och prövas därmed minst årligen för nedskrivningsbehov. Övriga immateriella tillgångar uppkomna i samband med rörelseförvärv redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar. Övriga immateriella tillgångar som anses ha en bestämbar nyttjandeperiod skrivs av med planenliga avskrivningar som framkommer i stycket Avskrivningsprinciper nedan.

Egenupparbetade immateriella tillgångar

Koncernens egenupparbetade immateriella tillgångar avser främst utvecklade IT system samt teknologiutveckling. Koncernens utvecklingsprojekt delas in i två faser: forskningsfas och utvecklingsfas. Kostnader som uppstår under forskningsfasen kostnadsförs löpande i takt med att de uppstår och aktiveras aldrig i efterhand. Kostnader som uppstår under utvecklingsfasen aktiveras som immateriella tillgångar när det enligt ledningens bedömning är sannolikt att de kommer resultera i fram-

tida ekonomiska fördelar för koncernen, kriterierna för aktivering är uppfyllda och kostnaderna kan mätas på ett tillförlitligt sätt.

Egenupparbetade immateriella tillgångar redovisas under utvecklingsfasen till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. De utgifter som aktiveras innefattar utgifter för material, direkt lön och andra direkt hänförliga utgifter såsom konsultarvoden. Alla andra kostnader som inte uppfyller kriterierna för aktivering belastar resultatet när de uppstår. Internt upparbetade tillgångar under utveckling testas minst årligen för nedskrivningsbehov.

Avskrivningsprinciper

Immateriella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas vid varje bokslutstillfälle och justeras vid behov. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Immateriella tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. Beräknade nyttjandeperioder för väsentliga immateriella anläggningstillgångar är följande:

Goodwill	Obestämbar
Egenupparbetade immateriella tillgångar	5 år
Kundrelationer	7–10 år
Patent	5–16 år
Varumärken och varunamn	7–15 år, eller obestämbar
Teknologi	4–10 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen om det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att komma företaget till del och anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när

inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. De beräknade nyttjandeperioderna är:

– Byggnader	15–30 år
– Inventarier, verktyg och installationer	2–5 år

Tillämpade avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Leasingavtal

Koncernen är endast leasetagare. Vid ingåendet av ett avtal fastställer koncernen om avtalet är, eller innehåller, ett leasingavtal baserat på avtalets substans. Ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal om avtalet överläter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot ersättning.

Leasingskulder

På inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar koncernen en leasingskuld motsvarande nuvärdet av de leasingbetalningar som ska erläggas under leasingperioden. Leasingperioden bestäms som den icke-uppsägningsbara perioden tillsammans med perioder att förlänga eller säga upp avtalet om koncernen är rimligt säkra på att nyttja de optionerna. Leasingbetalningarna inkluderar fasta betalningar (efter avdrag för eventuella förmåner i

Forts. not 1

samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas), variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris (t.ex. en referensränta) och belopp som förväntas betalas enligt restvärdesgarantier. Leasingbetalningarna inkluderar dessutom lösenpriset för en option att köpa den underliggande tillgången eller straffavgifter som utgår vid uppsägning i enlighet med en uppsägningsoption, om sådana optioner är rimligt säkra att utnyttjas av koncernen. Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller ett pris redovisas som en kostnad i den period som de är hänförliga till.

För beräkning av nuvärdet av leasingbetalningarna använder koncernen den implicita räntan i avtalet om den enkelt kan fastställas och i övriga fall används den marginella upplåningsräntan per inledningsdatumet för leasingavtalet. Efter inledningsdatumet av ett leasingavtalet ökar leasingkulden för att återspegla räntan på leasingkulden och minskar med utbetalda leasingavgifter. Dessutom omvärderas värdet på leasingkulden till följd av modifieringar, förändringar av leasingperioden, förändringar i leasingbetalningar eller förändringar i en bedömning att köpa den underliggande tillgången.

Nyttjanderättstillgångar

Koncernen redovisar nyttjanderättstillgångar i rapporten över finansiell ställning på inledningsdatumet för leasingavtalet (d.v.s. det datum då den underliggande tillgången blir tillgänglig för användande). Nyttjanderättstillgångar värderas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, samt justerat för omvärderingar av leasingkulden. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisas för den hänförliga leasingkulden, initiala direkta utgifter, samt eventuella förskottsbetalningar som görs på eller innan inledningsdatumet för leasingavtalet efter avdrag av eventuella erhållna incitament. Förutsatt att koncernen inte är rimligt säkra på att äganderätten till den underliggande tillgången kommer att övertas vid utgången av leasingavtalet skrivs nyttjanderättstillgången av linjärt under det kortare av leasingperioden och nyttjandeperioden.

Tillämpning av praktiska undantag

Koncernen tillämpar det praktiska undantaget avseende korttidsleasingavtal. Korttidsleasingavtal definieras som

leasingavtal med en initial leasingperiod om maximalt 12 månader efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingbetalningar för korttidsleasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden. För leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde kan en leasetagare, från avtal till avtal, välja att kostnadsföra leasingbetalningarna linjärt över leasingperioden. Under samtliga av de perioder som presenteras i dessa finansiella rapporter har Vimian valt att inte tillämpa detta undantag, varvid leasingkulder och nyttjanderättstillgångar även redovisats för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Koncernen genomför ett nedskrivningstest i det fall det föreligger indikationer på att en värdenedgång har skett i de materiella eller immateriella tillgångarna, det vill säga närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart. Detta gäller även nyttjanderättstillgångar hänförliga till leasingavtal. Vidare prövas tillgångar med en obestämbar nyttjandeperiod, det vill säga koncernens goodwill samt vissa redovisade varumärken, årligen för nedskrivningsbehov genom att tillgångens återvinningsvärde beräknas, oavsett om det föreligger indikationer på en värdenedgång eller ej.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Ett återvinningsvärde utgörs av det högsta av ett nettoförsäljningsvärde och ett nyttjandevärde som utgör ett internt genererat värde baserat på framtida kassaflöden. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter). Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången. En nedskrivning belastar resultatet.

Tidigare redovisad nedskrivning återförs om återvinningsvärdet bedöms överstiga redovisat värde. Åter-

föring sker dock inte med ett belopp som är större än att det redovisade värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats i tidigare perioder. En nedskrivning samt en eventuell återföring av nedskrivning redovisas i resultaträkningen. Nedskrivning återförs endast om det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för den senaste beräkningen av tillgångens återvinningsvärde. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig.

Finansiella instrument

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett eget kapitalinstrument i ett annat företag. Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar, övriga fordringar, upplupna intäkter och likvida medel. Bland skulderna ingår skulder till kreditinstitut, övriga långfristiga skulder, villkorade tilläggsköpeskillningar, leverantörsskulder och upplupna kostnader. Redovisningen beror på hur de finansiella instrumenten har klassificerats.

Redovisning och borttagande

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när koncernen blir en part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Transaktioner med finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som är den dag då koncernen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgångarna. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats och koncernens rätt till ersättning är ovillkorlig. Skulder redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte har mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura har mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när rättigheterna i kontraktet har realiserats eller förfallit, eller när koncernen inte längre har kontroll över dem. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. En finansiell tillgång och en finansiell skuld nettoredovisas i balansräkningen när det föreligger en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och avsikten är att antingen reglera nettot eller att realisera tillgången samtidigt som skulden regleras. Vinst och förluster från borttagande ur balansräkning

samt modifiering redovisas i resultatet. Vid varje rapporttillfälle utvärderar företaget behov av nedskrivning avseende förväntade kreditförluster för en finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar, samt eventuell övrig förekommande kreditexponering.

Klassificering och värdering

Finansiella tillgångar

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till:

- Upplupet anskaffningsvärde,
- Verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- Verkligt värde via resultatet.

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehåller enligt affärsmodellen att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet. Finansiella tillgångar som är klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna enligt effektivräntemetoden. Tillgångarna omfattas av en förlustreservering för förväntade kreditförluster. Koncernens finansiella tillgångar som är skuldinstrument klassificerade till upplupet anskaffningsvärde framgår av not 16 Finansiella instrument.

Koncernen innehåller inte några finansiella tillgångar klassificerade till verkligt värde via övrigt totalresultat eller några finansiella tillgångar som utgör skuldinstrument klassificerade till verkligt värde via resultatet.

Finansiella skulder

Finansiella skulder, med undantag för villkorade tilläggsköpeskillningar, klassificeras till upplupet anskaffningsvärde. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Koncernens villkorade tilläggsköpeskillningar klassificeras och redovisas som en finansiell

Forts. not 1

skuld värderad till verkligt värde via resultatet. Förändringar i verkligt värde redovisas som finansiell intäkt eller finansiell kostnad.

Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter balansdagen. Lånekostnader redovisas i resultaträkningen i den period till vilken de hänför sig. Upplupen ränta redovisas som en del av kortfristig upplåning från kreditinstitut, i det fall räntan förväntas regleras inom 12 månader från balansdagen.

Verkligt värde fastställs enligt beskrivning i koncernens not 16, Finansiella instrument

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, förutom de som klassificeras till verkligt värde via resultatet eller egetkapitalinstrument som värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat, omfattas av nedskrivning för förväntade kreditförluster. Nedskrivning för kreditförluster enligt IFRS 9 är framåtblickande och en förlustreservering görs när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis vid första redovisningstillfället för en tillgång eller fordran. Förväntade kreditförluster återspeglar nuvärdet av alla underskott i kassaflöden hänförliga till fallissemang antingen för de nästkommande 12 månaderna eller för den förväntade återstående löptiden för det finansiella instrumentet, beroende på tillgångsslag och på kreditförsämring sedan första redovisningstillfället.

Den förenklade modellen tillämpas för kundfordringar. En förlustreserv redovisas, i den förenklade modellen, för fordringens eller tillgångens förväntade återstående löptid.

För övriga poster som omfattas av förväntade kreditförluster tillämpas en nedskrivningsmodell med tre stadier. Initialt, samt per varje balansdag, redovisas en förlustreserv för de nästkommande 12 månaderna, alternativt för en kortare tidsperiod beroende på återstående löptid (stadie 1). Om det har skett en väsentlig ökning av kreditrisk sedan första redovisningstillfället, medförande en rating understigande investment grade, redovisas en förlustreserv för tillgångens återstående löptid (stadie 2). För tillgångar som bedöms vara kreditförsämrade reserveras fortsatt för förväntade kreditförluster för den återstående löptiden (stadie 3). För kreditförsämrade tillgångar och fordringar baseras beräkningen

av ränteintäkterna på tillgångens redovisade värde, netto av förlustreservering, till skillnad mot på bruttobeloppet som i föregående stadier. Koncernens tillgångar har bedömts vara i stadie 1, det vill säga, det har inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk.

Värderingen av förväntade kreditförluster baseras på olika metoder, se koncernens not 16. Finansiella instrument. För kreditförsämrade tillgångar och fordringar görs en individuell bedömning där hänsyn tas till historisk, aktuell och framåtblickande information. Värderingen av förväntade kreditförluster beaktar eventuella säkerheter och andra kreditförstärkningar i form av garantier.

De finansiella tillgångarna redovisas i balansräkningen till upplupet anskaffningsvärde, det vill säga, netto av bruttovärde och förlustreserv. Förändringar av förlustreserven redovisas i resultaträkningen.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärde beräknas enligt den så kallade först-in-först-ut principen och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärvet av lager-tillgångarna och transport av dem till deras nuvarande plats och skick. Nettoförsäljningsvärdet definieras som försäljningspris reducerat för försäljningskostnader.

Likvida medel

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut. Likvida medel omfattas av kraven på förlustreservering för förväntade kreditförluster.

Eget kapital

Företagets aktier består av stamaktier, vilka redovisas som aktiekapital. Aktiekapitalet redovisas till dess kvotvärde och överskjutande del redovisas som Övrigt tillskjutet kapital. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att

reglera förpliktelsen samt att en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med skulden. Avsättningar omprövas vid varje bokslutstillfälle.

Eventualförpliktelser

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Statliga bidrag

Bidrag hänförliga till resultatet redovisas som en övrig intäkt och periodiseras systematiskt i årets resultat på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Lån som kan efterskänkas redovisas i resultatet som en intäkt när det föreligger rimlig säkerhet att villkoren för efterskänkning kommer uppfyllas. Statliga bidrag resultatförs först när det föreligger rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och att koncernen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget.

Kassaflöde

Kassaflödesanalysen upprättas enligt den indirekta metoden. Detta innebär att resultatet justeras med transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar samt för intäkter och kostnader som hänförs till investerings- och/eller finansieringsverksamheten.

Not 2 Väsentliga uppskattningar och bedömningar

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar det redovisade värdet av tillgångs- och skuldposter respektive intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Bedömningarna baseras på erfarenheter och antaganden som ledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förutsättningar uppkommer. Uppskattningarna och antagandena utvärderas löpande och bedöms inte innebära någon betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Nedan beskrivs de bedömningar och källor till osäkerhet i uppskattningar som är mest väsentliga vid upprättandet av företagets finansiella rapporter.

Förvärvsanalyser

Vid förvärv av dotterföretag sker en förvärvsanalys varvid det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar samt övertagna skulder och eventualeförpliktelser redovisas. Kritiska uppskattningar och bedömningar krävs för värdering av specifika tillgångar såsom varulager i förvärvsanalyserna. Värdering av specifika immateriella tillgångar som identifierats i förvärvsanalyserna grundas på prognoser om framtiden som innehåller väsentliga uppskattningar och bedömningar kring framtida händelser. Faktiska värden kan följaktligen komma att skilja sig från de som åsatts i förvärvsanalysen.

Egenupparbetade immateriella tillgångar

Koncernen aktiverar vissa utvecklingsutgifter som immateriella tillgångar i balansräkningen. Aktivering av utvecklingsutgifterna baseras bland annat på bedömningen om att framtida ekonomiska fördelar kommer genereras av tillgången, samt att det är tekniskt möjligt att färdigställa tillgången så att den kan användas i verksamheten. Bedömningen kring vilka utvecklingsprojekt som uppfyller kriterierna för att aktiveras baseras således till stor grad på att de framtida ekonomiska fördelarna kan styrkas genom investeringskalkyler. Uppskattningarna i dessa kalkyler påverkar vad som aktiveras som tillgångar som sedan skrivs av i senare perioder respektive vilka belopp som kostnadsförs omedelbart.

Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet består av direkta varukostnader, direkt lön och hänförliga indirekta tillverkningskostnader baserat på normal tillverkningskapacitet, men exkluderar eventuella lånekostnader. Anskaffningsvärdet för varulagret fastställs efter avdrag för rabatter. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Värdering tilläggsköpeskillningar

Villkorade tilläggsköpeskillningar uppkomna från rörelseförvärv värderas till verkligt värde vid förvärvsdatumet. När en villkorad tilläggsköpeskillning möter definitionen av en finansiell skuld omvärderas den till verkligt värde via resultatet på balansdagen. Koncernen använder diskonterade kassaflöden för att fastställa verkligt värde. De huvudsakliga bedömningar och uppskattningar som görs är sannolikheten att uppfylla varje prestationsmål och diskonteringsräntan.

Not 3 Rörelsesegment

Koncernen har, för redovisning och uppföljning, delat upp sin verksamhet i fyra rörelsesegment utifrån hur den verkställande direktören utvärderar koncernens verksamhet.

Specialty Pharma – Denna del av verksamheten verkar inom tre terapeutiska områden: Allergidiagnostik och allergibehandling, Dermatologi samt Specialiserad kost. Erbjudandet inkluderar proprietär diagnostik, receptbelagda och receptfria behandlingar för såväl förebyggande vård som kroniska tillstånd för hundar, katter och hästar.

MedTech – Denna del av verksamheten verkar inom området för ortopediska implantat för husdjur. Utöver att designa och distribuera ortopediska implantat och instrument organiserar även segmentet utbildningsseminarier där veterinärer lär sig en rad olika ingrepp och får inblick i den senaste produktutvecklingen. Produktportföljen innehåller bland annat avancerade höftimplantat och suturer.

Diagnostik – Den här delen av verksamheten tillhandahåller diagnostik specifikt utvecklad för veterinärmedicinska applikationer. Segmentet utvecklar, tillverkar och säljer kompletta diagnostiklösningar, inklusive provbedrning, PCR (molekylär diagnostik) och ELISA-teknologi (immunodiagnostik). Produkterna används av laboratorier framförallt för att identifiera förekomsten av virus och bakterier i produktions- och sällskapsdjur, för att motverka spridning och bidra till bättre hälsa hos djur och människor.

Veterinary Services – Denna del av verksamheten är en leverantör av teknikbaserade tjänster till fristående djursjukhus och veterinärklinik i Europa. Medlemmar i Vimians Veterinary Services erbjudande får både tillgång till attraktiva villkor hos leverantörer och en värdefull plattform för utbildning, marknadsföring och affärsutveckling. Segmentet erbjuder även djurägare en abonnemangsbaserad digital vårdplan bestående av förebyggande vårdtjänster som syftar till att förbättra djurens välbefinnande och minska risker för allvarliga hälsoproblem genom att skapa en regelbunden dialog mellan djurägare och veterinär. Vimian har under 2021 tecknat samägandavtal med 3 veterinärkliniker. Genom dessa partnerskap hjälper Vimian veterinärer att växa och utveckla sina kliniker, samtidigt som de förblir oberoende.

Vimian har centrala funktioner på koncernnivå inom finans, M&A, IR, kommunikation och hållbarhet. De centrala funktionerna stödjer samtliga rörelsedrivande segment samt svarar för koncernens finansiella rapportering och kommunikation.

Den verkställande direktören använder främst justerat resultat före räntor, skatt samt av- och nedskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (justerad EBITA) i bedömningen av rörelsesegmentens resultat. Den verkställande direktören erhåller också löpande information om segmentens intäkter och tillgångar.

Forts. not 3

2021	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa segment	Koncern- gemensamma funktioner	Elimine- ringar	Koncernen totalt
Intäkter								
Intäkter från externa kunder	68 445	61 938	26 171	16 797	173 350	–	–	173 350
Intäkter från interna kunder	–	4	485	37	526	–	-526	–
Summa intäkter	68 445	61 942	26 655	16 834	173 876	–	-526	173 350
Justerat EBITA	21 965	20 280	8 202	4 693	55 140	-1 669	0	53 471
Jämförelsestörande poster ¹	-3 889	-4 869	-1 873	-761	-11 393	-8 434	0	-19 826
EBITA	18 075	15 410	6 329	3 933	43 747	-10 102	0	33 645
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-5 427	-4 317	-757	-1 547	-12 048	0	0	-12 048
Finansiella intäkter	60	37	416	353	866	–	0	866
Finansiella kostnader	-2 642	-1 877	-423	-113	-5 055	-4 748	0	-9 803
Resultat från andelar i intresseföretag	–	–	–	99	99	–	0	99
Resultat före skatt	–	9 253	5 565	2 725	27 610	-14 851	0	12 759
1. Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvärvsrelaterade kostnader	4 069	1 477	1 189	617	7 352	6	–	7 358
Systemuppdatering	31	18	–	25	74	24	–	98
Omstruktureringskostnader	–	65	90	68	222	–	–	222
Varulager step-up	–	851	–	–	851	–	–	851
Börsnotering och relaterade finansiella kostnader	50	632	285	28	995	8 267		9 262
Övrigt ¹	-261	1 826	310	23	1 899	137	–	2 036
Summa jämförelsestörande poster	3 889	4 869	1 873	761	11 393	8 434	–	19 826
Övriga upplysningar								
Investeringar	1 500	3 469	1 769	82	6 821	75	–	6 897
Summa tillgångar	340 946	167 766	45 598	66 572	620 882	20 057	-223	640 716
Summa skulder	39 286	42 571	15 675	13 913	111 445	170 854	-223	282 076

1) De största posterna i övrigt avser: Specialty Pharma: Förlåtelse av PPP-lån efter covid-19; MedTech: Betalning av ej samlade försäljningsskatter i USA inom MedTech-segmentet. De ej samlade försäljningsskatterna avser perioden från och med 2013 till dags dato; Diagnostik: Gemensamt FoU-projekt som avbröts under andra kvartalet. Kostnader avser avskrivning av tidigare aktiverade tillgångar.

Ingen av koncernens kunder står individuellt för 10% eller mer av koncernens intäkter.

2020	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa segment	Koncern- gemensamma funktioner	Elimine- ringar	Koncernen totalt
Intäkter								
Intäkter från externa kunder	4 933	31 161	20 673	14 462	71 228	–	–	71 228
Summa intäkter	4 933	31 161	20 673	14 462	71 228	–	–	71 228
Justerat EBITA	1 394	10 748	5 940	5 203	23 285	–	–	23 285
Jämförelsestörande poster ¹	-951	-9 488	-397	-1 540	-12 375	–	–	-12 375
EBITA	443	1 260	5 543	3 663	10 910	–	–	10 910
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-339	-2 605	-603	-1 463	-5 009	–	–	-5 009
Finansiella intäkter	12	–	19	94	125	–	–	125
Finansiella kostnader	-439	-2 064	-219	-646	-3 368	–	–	-3 368
Resultat från andelar i intresseföretag	52 784	–	–	98	52 883	–	–	52 883
Resultat före skatt	52 462	-3 408	4 741	1 747	55 541	–	–	55 541
1. Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvärvsrelaterade kostnader	907	4 213	200	461	5 781	–	–	5 781
Systemuppdatering	42	–	81	218	341	–	–	341
Omstruktureringskostnader	2	–	76	–	78	–	–	78
Varulager step-up	–	4 502	–	–	4 502	–	–	4 502
Övrigt ¹	–	772	40	861	1 673	–	–	1 673
Summa jämförelsestörande poster	951	9 488	397	1 540	12 375	–	–	12 375
Övriga upplysningar								
Investeringar	70	3 277	1 039	133	4 520	–	–	4 520
Summa tillgångar	254 225	123 728	34 281	44 058	447 545	2	–	447 548
Summa skulder	104 637	44 560	20 368	12 483	173 302	–	–	173 302

1) De största posterna inom övrigt avser: Veterinary Services: Kostnader för etablering i Kina och Spanien, MedTech: Juristkostnader i USA på grund av patenttvister.

Ingen av koncernens kunder står individuellt för 10% eller mer av koncernens intäkter.

Forts. not 3

Uppgifter per land där koncernen har verksamhet	2021 Intäkter från externa kunder	2020 Intäkter från externa kunder
Sverige	6 430	1 990
USA	56 038	22 505
Tyskland	13 663	9 051
Frankrike	11 942	7 054
Storbritannien	11 727	3 092
Italien	23 081	2 465
Övriga länder	50 469	25 071
Totalt	173 350	71 228

Uppgifter per land där koncernen har verksamhet	2021 Anläggnings- tillgångar	2020 Anläggnings- tillgångar
Sverige	131 029	19 545
USA	170 124	118 498
Italien	75 385	106 319
Nederländerna	34 130	37 667
Tyskland	20 210	29 332
Schweiz	22 435	14 607
Frankrike	31 324	7 326
Övriga länder	20 728	37 665
Totalt	505 364	370 957

De externa intäkterna är baserade på var kunderna är lokaliserade och de redovisade värdena på anläggnings-tillgångarna är baserade på var tillgångarna är lokalise-rade. Anläggningstillgångar enligt ovan tabell inkluderar immateriella tillgångar (inklusive goodwill), materiella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Not 4 Intäkter från avtal med kunder

2020	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
<i>Geografisk region</i>					
Europa	3 947	6 884	15 764	14 462	41 056
Nordamerika	871	21 719	2 507	–	25 096
Övriga världen	116	2 558	2 402	0	5 076
Intäkter från avtal med kunder	4 933	31 161	20 673	14 462	71 228

2021	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
<i>Geografisk region</i>					
Europa	53 114	13 906	17 512	16 206	100 738
Nordamerika	13 656	42 230	5 006	–	60 892
Övriga världen	1 674	5 802	3 653	591	11 720
Intäkter från avtal med kunder	68 444	61 938	26 171	16 797	173 350

Avtalstillgångar	2021	2020
Ingående balans	4 869	2 991
Väsentliga förändringar i avtalstillgångar		
till följd av rörelseförvärv	2 052	57
Förändringar hänförliga till ordinarie rörelse	-4 812	1 821
Utgående balans	2 109	4 869

Avtalsskulder	2021	2020
Ingående balans	74	–
Väsentliga förändringar i avtalsskulder		
till följd av rörelseförvärv	–	–
Förändringar hänförliga till ordinarie rörelse	213	74
Utgående balans	287	74

Avtalstillgångar utgörs av upplupna intäkter, till vilka företagets rätt villkoras av fortsatt prestation i enlighet med avtalet. När företagets rätt till ersättning blir ovillkor-lig redovisas tillgången som en kundfordring. Avtalsskuld avser förskottsbetalningar från kunder, för vilka presta-tionsåtaganden ej uppfyllts. Avtalsskulder redovisas som

intäkt när prestationsåtaganden i avtalet uppfylls (eller har uppfyllts). Samtliga av koncernens prestationså-taganden förväntas fullgöras inom ett år från ingången av avtalet. För mer information om avtalstillgångar samt avtalsskulder , se not 19 och 26.

Not 5 Arvode till revisor

	2021	2020
<i>Grant Thornton</i>		
Revisionsuppdraget	735	211
Annan revisionsverksamhet	–	3
Skatterådgivning	67	119
Övriga tjänster	344	4
Summa	1 145	337

<i>Wallace Plese + Dreher</i>		
Revisionsuppdraget	34	11
Annan revisionsverksamhet	–	–
Skatterådgivning	7	3
Övriga tjänster	2	-
Summa	42	14

<i>BDO</i>		
Revisionsuppdraget	–	3
Annan revisionsverksamhet	–	–
Skatterådgivning	–	–
Övriga tjänster	–	3
Summa	–	6

Summa revisionsarvoden	1 188	357
-------------------------------	--------------	------------

Med revisionsuppdrag avses revisorns arbete för den lagstadgade revisionen och med revisionsverksamhet olika typer av kvalitetssäkringstjänster. Övriga tjänster är sådant som inte ingår i revisionsuppdrag eller skatteråd-givning.

Not 6 Anställda och personalkostnader

	2021			2020		
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %
Medelantalet anställda						
Moderföretaget	6	67	33	–	–	–
Dotterföretag						
Danmark	8	74	26	8	100	0
Frankrike	41	50	50	25	52	48
Italien	53	49	51	50	44	56
Japan	3	0	100	1	0	100
Kanada	5	60	40	3	100	0
Kina	10	40	60	9	44	56
Nederländerna	52	62	38	31	70	30
Norge	12	91	9	11	91	9
Schweiz	25	38	62	16	44	56
Spanien	22	75	25	15	78	22
Sverige	37	63	37	21	43	57
Tyskland	81	65	35	69	68	32
USA	138	59	41	109	56	44
Österrike	1	0	100	1	0	100
Australien	3	38	63	0	0	0
Brasilien	3	33	67	0	0	0
Storbritannien	18	50	50	19	42	58
Totalt i koncernen	517	58	42	388	58	42

Personalkostnader	2021	2020
Dotterföretag ¹		
Löner och andra ersättningar	33 445	13 072
Sociala avgifter	5 654	2 013
Pensionskostnader	947	446
Övriga personalkostnader	1 724	809
Summa	41 770	16 340
Moderföretag ²		
Löner och andra ersättningar	540	–
Sociala avgifter	146	–
Pensionskostnader	54	–
Övriga personalkostnader	28	–
Summa	767	–

1) Samtliga anställda inklusive löner och ersättningar till vd och ledande befattningshavare.

Vd och ledande befattningshavare 2021	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör ³	297	–	12	17	326
Övriga ledande befattningshavare (9 personer)	1 455	93	83	100	1 732
Summa	1 752	93	95	117	2 058

Vd och ledande befattningshavare 2020	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör	282	–	–	–	282
Övriga ledande befattningshavare (6 personer)	837	619	967	22	2 444
Summa	1 119	619	967	22	2 726

Med rörlig ersättning avses bonus.

Med övrig ersättning avses sjukvårdsförsäkring samt representations- och resekostnader.

Ersättningar och villkor för ledande befattningshavare

²⁾ Moderföretaget i koncernen, Vimian Group AB, har under räkenskapsåret 2020 inte haft några anställda och någon koncernledning har inte existerat. Under 2021 bildades en koncernledning som består av nio personer

varav sju personer under de historiska perioderna varit anställda i dotterföretag inom koncernen. Deras ersättningar i ovan tabeller representerar ersättningarna de erhållit i sina roller de haft under de historiska perioderna, där sex av personerna är verkställande direktörer i dotterföretag samt nuvarande koncern-CFO som varit CFO för en av underkoncernerna. De övriga tre medlemmarna av koncernledningen har anställts under 2021.

Styrelsearvoden ⁴ 2021	Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	–	–	–	–	–
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	–	–	–	50
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	–	–	–	50
Summa	100	–	–	–	100

Styrelsearvoden 2020	Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	–	–	–	–	–
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Summa	–	–	–	–	–

3) I vds avtalsvillkor ingår 12 månaders uppsägningstid.

4) Enligt årsstämmans beslut 24 maj 2021.

Forts. not 6

Teckningsoptionsprogram

Vid årsstämman den 24 maj 2021 beslutades att införa två långsiktiga incitamentsprogram: (i) ett teckningsoptionsprogram för vissa medlemmar av bolagets ledningsgrupp (LTI 2021), och (ii) ett teckningsoptionsprogram för två oberoende ledamöter i bolagets styrelse (Styrelse-LTI 2021).

LTI 2021 riktar sig till totalt sex medlemmar i bolagets ledningsgrupp.

Syftet med LTI 2021 är att möjliggöra för vissa deltagare en ersättning kopplad till bolagets långsiktiga värdeskapande och på så sätt förena deltagarnas intressen med aktieägarnas. Bolaget har förbehållit rätten att, med vissa undantag, återköpa teckningsoptioner om deltagarens anställning/uppdrag i bolaget avslutas eller om deltagaren önskar överlåta sina teckningsoptioner före den 17 juni 2024. Teckning av nya aktier enligt LTI 2021 kan ske under perioden 17 juni 2024 till 17 juli 2024.

LTI 2021 omfattar totalt 919 732 teckningsoptioner vilka tecknades av deltagarna till marknadsvärde, utan finansieringshjälp från bolaget. Teckningskursen per stamaktie vid teckning ska motsvara 116 procent av kursen i noteringen av bolagets aktier, vilket motsvarar 88,20 kr . Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption berättigar till ska omräknas vid split eller omvänd split av aktier, nyemission av aktier etc. i enlighet med marknadspraxis.

Styrelse-LTI 2021 riktar sig till de två oberoende styrelseledamöterna i bolaget, Mikael Dolsten och Frida Westberg. Deltagarna har med egna medel finansierat förvärv av teckningsoptioner till marknadsvärde, vilka tjänas in under en treårsperiod. Bolaget har förbehållit sig rätten att återköpa en tredjedel (1/3) av teckningsoptionerna för varje år (räknat fram till nästkommande årsstämma) för det fall en deltagare inte kvarstår som styrelseledamot under hela treårsperioden. Bolaget har därutöver rätt att återköpa samtliga teckningsoptioner om deltagarna under treårsperioden inte är tillgängliga för omval. Syftet är att styrelseledamöterna ska ha starka incitament att sitta kvar och arbeta för bolaget på lång sikt. Teckningskursen per stamaktie vid teckning ska motsvara 116 pro-

cent av kursen i noteringen av bolagets aktier vilket motsvarar 88,20 kr. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption berättigar till ska omräknas vid split eller omvänd split av aktier, nyemission av aktier etc. i enlighet med marknadspraxis.

Styrelse-LTI 2021 omfattar totalt 52 257 teckningsoptioner, berättigande till teckning av samma antal nya stamaktier i Vimian.

Black-Scholes modell – inputdata	LTI 2021	Styrelse-LTI 2021
Lösenpris (kr)	88,20	88,20
Tilldelningsdatum	17 juni 2021	17 juni 2021
Förfalldatum	17 juni 2024	17 juni 2024
Aktiepris på tilldelningsdagen (kr)	76,00	76,00
Förväntad volatilitet i företagets aktiekurs (%)	31,0	31,0
Förväntad direktavkastning (%)	13,56	13,56
Riskfri ränta (%)	0,26	0,26

Den förväntade volatiliteten i aktiekursen är baserad på 31%.

Eftersom ett beräknat marknadsvärde har erlagts vid utgivande av optionerna redovisas ingen personalkostnad för teckningsoptionsprogrammen.

Not 7 Övriga rörelsekostnader

	2021	2020
Transaktionskostnader	3 852	4 211
Valutakursförluster	260	260
Realisationsförlust vid försäljning av anläggningstillgångar	15	29
Övrigt	846	359
Summa	4 973	4 859

Not 8 Finansiella intäkter

	2021	2020
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskillning	–	6
Summa redovisat i resultatet	–	6
<i>Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Ränteintäkter från kundfordringar	21	–
Ränteintäkter övriga finansiella tillgångar	4	13
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	25	13
<i>Övriga finansiella intäkter:</i>		
Valutakursdifferenser – intäkter, finansiella poster	838	92
Övriga intäkter	4	14
Summa	842	106
Summa finansiella intäkter	866	125

Not 9 Finansiella kostnader

	2021	2020
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskillning	950	276
Summa redovisat i resultatet	950	276
<i>Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Räntekostnader skulder till kreditinstitut	4 736	2 335
Räntekostnader övriga finansiella skulder	1 769	112
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	6 505	2 446
<i>Övriga finansiella kostnader:</i>		
Valutakursdifferenser – kostnader, finansiella poster	2 133	496
Övriga kostnader	1	7
Räntekostnader leasingskulder	212	143
Summa	2 347	646
Summa finansiella kostnader	9 803	3 368

Not 10 Skatt

	2021	2020
<i>Aktuell skatt</i>		
Aktuell skatt på årets resultat	8 526	3 690
Justeringar avseende tidigare år	-3	205
Summa aktuell skatt	8 523	3 895
<i>Uppskjuten skatt</i>		
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	-3 523	-666
Summa uppskjuten skatt	-3 523	-666
Redovisad skatt i resultaträkningen	5 000	3 229

Forts. not 10

Avstämning av effektiv skattesats	2021	2020
Resultat före skatt	12 758	55 588
Skatt enligt den skattesats som gäller för inkomster i vederbörande land	4 185	12 957
Skatteeffekt av:		
Effekt av andra skattesatser	106	–
Ej avdragsgilla kostnader	5 567	773
Ej skattepliktiga intäkter	-3 111	-7
Resultat i intresseföretag	-387	-11 236
Ökning av skattemässiga underskott utan motsvarande ökning av uppskjuten skatt	-1 340	610
Utnyttjande av ej redovisade underskott	–	-73
Justeringar avseende tidigare år	-19	204
Redovisad skatt	5 000	3 229
Effektiv skattesats, %	39	6

Upplysningar om uppskjuten skattefordran och skatteskuld

I nedanstående tabeller specificeras skatteeffekten av de temporära skillnaderna:

Uppskjuten skattefordran	Nyttjande-rättstillgångar	Under-skotts-avdrag	Övrigt	Summa
Ingående redovisat värde 2020-01-01	12	–	21	34
Uppkomna via rörelseförvärv	–	672	92	764
Redovisat:				
I resultatet	8	-58	122	72
I övrigt totalresultat	–	–	10	10
Utgående redovisat värde 2020-12-31	21	615	245	880
Uppkomna via rörelseförvärv	4	–	–	4
Redovisat:				
I resultatet	22	363	775	1 160
Omräkningsdifferens	–	4	5	9
I övrigt totalresultat	–	–	29	29
Utgående redovisat värde 2021-12-31	47	982	1 054	2 082

Uppskjuten skatteskuld	Obeskattade reserver	Immateriella tillgångar	Övrigt	Summa
Ingående redovisat värde 2020-01-01	4	2 736	1 067	3 807
Uppkomna via rörelseförvärv	–	11 141	680	11 821
Redovisat:				
I resultatet	141	-651	-84	-594
I övrigt totalresultat	6	57	-93	-30
Utgående redovisat värde 2020-12-31	152	13 282	1 569	23 750
Ingående redovisat värde 2021-01-01*	152	13 282	1 569	15 003
Uppkomna via rörelseförvärv	–	4 745	–	4 745
Redovisat:				
I resultatet	721	-2 664	-420	-2 363
Omräkningsdifferens	–	12	95	107
Utgående redovisat värde 2020-12-31	873	15 376	1 244	17 492

*) Ledningen har under 2021, efter fastställandet av skattesituationen, bedömt att de temporära skillnaderna mellan bokförda värden och skattevärden för vissa immateriella tillgångar avseende förvärvet av Nextmune var mindre än vad som ursprungligen förväntades. Till följd av detta minskade den uppskjutna skatteskulden med 8 746 tEUR med en motsvarande minskning av goodwill. Se not 31 för ytterligare beskrivningar av den uppdaterade förvärvsanalysen.

Det finns skattemässiga underskottsavdrag för vilka uppskjutna skattefordringar inte har redovisats i balansräkningen uppgående till 6 643 tEUR (956 tEUR). Dessa underskott har inte någon tidsbegränsning. Uppskjutna skattefordringar har inte redovisats för dessa poster, då det inte är sannolikt att koncernen kommer att utnyttja dem för avräkning mot framtida beskattningsbara vinster.

Not 11 Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning	2021	2020
Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	6 586	52 794
Vägt genomsnittligt antal ordinarie utestående aktier ¹	349 950 852	299 821 958
Resultat per aktie före utspädning	0,02	0,18
Resultat per aktie efter utspädning	2021	2020
Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	6 586	52 794
Vägt genomsnittligt antal ordinarie utestående aktier	349 976 508	299 821 958
Resultat per aktie efter utspädning	0,02	0,18

Avstämning vägt genomsnittligt antal aktier	2021	2020
Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning	349 950 852	299 821 958
Utspädningseffekt på grund av teckningsoptioner ²	25 656	–
Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning	349 976 508	299 821 958

- 1) Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförlig till moderföretagets aktieägare divideras med viktat genomsnittligt antal utestående aktier under året. Såväl stamaktier som C-aktier är inkluderats i resultat per aktieberäkningen då båda aktieslagen har samma rätt till utdelning. Vimian Group AB registrerades hos Bolagsverket den 2 januari 2020 och det har därför inte funnits aktiekapital under hela de historiska räkenskaperna. Antal aktier uppgick till 25 000 st framt till 19 april 2021. Vid en extra bolagsstämma den 19 april 2021 beslutades om en nyemission av 475 000 st aktier. Nyemissionen registrerades hos Bolagsverket i maj 2021. Samtliga aktier emitterades till kvotvärde om 1 kr per aktie av Fidello II Holding TopCo AB. I syfte att beräkna resultat per aktie har koncernen antagit att nyemissionen gav upphov till ett fondemissionselement som förändrat aktier retroaktivt. Det genomfördes även en omvänd split och en aktiesplit i maj 2021 som innebar att antalet aktier ökade från 500 000 st till 299 821 958 st. För illustrativa ändamål har bolaget beslutat att presentera antal aktier som antal aktier som finns registrerade efter den omvända spliten och aktiespliten för de historiska perioderna fram till 22 maj 2021, dvs 299 821 958 st aktier. Nyemissioner som har genomförts efter detta datum reflekteras i beräkningen av genomsnittligt antal aktier från respektive emissionstillfälle.
- 2) Det finns utestående teckningsoptioner som är potentiella stamaktier och som därför kan påverka resultat per aktie efter utspädning. Förändringar i aktiens marknadsvärde kan medföra en utspädningseffekt förändras i kommande perioder. Information om utestående teckningsoptionsprogram framgår av not 6.

Not 12 Goodwill

Anskaffningsvärde	Goodwill
Per 1 januari 2020	39 110
Uppkomna via rörelseförvärv	193 726
Omräkningsdifferens	-3 147
Utgående redovisat värde 2020-12-31	229 690
Ingående redovisat värde 2021-01-01*	229 690
Uppkomna via rörelseförvärv	92 850
Omräkningsdifferens	4 381
Per 31 december 2021	326 921

*) Ledningen har under 2021, efter fastställandet av skattesituationen, bedömt att de temporära skillnaderna mellan bokförda värden och skattevärden för vissa immateriella tillgångar avseende förvärvet av Nextumne var mindre än vad som ursprungligen förväntades. Till följd av detta minskade den uppskjutna skatteskulden med 8 746 tEUR med en motsvarande minskning av goodwill. Se not 31 för ytterligare beskrivningar av den uppdaterade förvärvsanalysen.

Nedskrivningsprövning

Koncernen nedskrivningsprövar minst årligen immateriella anläggningstillgångar med obestämbar nyttjandeperiod, dvs goodwill samt vissa varumärken som redovisas i samband med koncernens rörelseförvärv. För vidare information om rörelseförvärven, se not 31 Rörelseförvärv.

Goodwill allokeras till kassagenererande enheter vid nedskrivningsprövning. I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje kassagenererande enhet eller grupp av kassagenererande enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen, vilket för Vimian är rörelsesegmentsnivå (not 3).

Redovisat värde för goodwill med obestämbar nyttjandeperiod fördelar sig på rörelsesegmenten enligt nedan:

	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa
2021					
Goodwill	192 816	81 422	17 348	35 336	326 921

	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa
2020					
Goodwill	137 680	56 457	11 452	24 101	229 690

Forts. not 12

Nedskrivningsprövning 2021

Nedskrivningsprövningen för koncernens goodwill består av att bedöma om enheternas återvinningsvärde är högre än dess redovisade värde för respektive kassagenere-
rande enheterna som goodwillen tillhör. Från och med 2021 har återvinningsvärdet beräknats på basis av enhe-
ternas nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av enhetens
förväntade framtida kassaflöden utan hänsyn till eventu-
ell framtida verksamhetsexpansion och omstrukturering.
Beräkningen av nyttjandevärde har baserats på:

2021-12-31	Specialty Pharma	MedTech	Diagnos- tics	Veterinary Services
Diskonteringsränta före skatt (%)	11,3	13,5	12,0	12,0
Prognos period (år)	4	4	4	4
Extrapolering av kassaflöden därefter med en tillväxt på (%)	2	2	2	2

För grupperna av kassagenererande enheter innefattar den diskonterade kassaflödesmodellen prognostisering av framtida kassaflöden från rörelsen baserat på kon-
cernledningens långsiktiga kassaflödesprognoser som i sin tur baseras på dotterbolagens budgetar och prognoser som aggregeras per rörelsesegment. Budget upprät-
tas för nästkommande år och prognos upprättas för de därpå följande tre åren. Kassaflöden efter prognosperio-
den bekräfnas med ett antagande om långsiktig tillväxt om 2 procent per år. Prognosticerade framtida kassaflöden inkluderar inte in- och utbetalningar från finansierings-
verksamheten. De viktiga antaganden som driver för-
väntade kassaflöden åren utgörs av försäljningsvolym, försäljningspriser, EBITA marginal, förändringar i rörelse-
kapital samt behov av investeringar. Värden har skattats på dessa variabler i huvudsak baserat på och i enlighet med historiska erfarenheter och förväntade ekonomiska
förhållanden.

Framtida kassaflöden per rörelsesegment har nuvärdes-
beräknats med en diskonteringsränta där respektive seg-
ments vägda genomsnittliga kapitalkostnad beräknats genom marknadsmässiga bedömningar av pengars tids-
värde samt specifika risker för respektive segment.

Beräkningarna för 2021 visar att nyttjande värdet översti-
ger det redovisade värdet på samtliga rörelsesegment och inget nedskrivningsbehov har således identifierats.

Genomförda känslighetsanalyser visar att redovisade värden för samtliga rörelsesegment kan försvaras om antagandet om långsiktig tillväxt ändras med en pro-
centenhet eller om diskonteringsräntan höjs med en pro-
centenhet.

Nedskrivningsprövning 2020 och 2019

Nedskrivningsprövningen för koncernens goodwill består i att bedöma om enhetens återvinningsvärde är högre än dess redovisade värde för respektive kassagenererande
enhet eller grupp av kassagenererande enheter som goodwill tillhör. Återvinningsvärdet har beräknats på basis av verkligt värde efter avdrag för kostnader för för-
säljning. För de historiska perioderna 2018-2020 har vär-
deringen genomförts genom att tillämpa värderingsmul-
tiplar från noterade bolag inom samma eller närliggande
verksamhetsområde avseende produkter och kunder på
justerat EBITDA-resultat för rullande tolv månader (EV/
EBITDA). Utifrån dessa värderingsmultiplar har en hög
säkerhetsmarginal erhållits genom att nyttja väsentligt
lägre multiplar (10x-15x EBITDA-resultat) än jämförbara
bolag. Genomförda multipelvärderingar visar (trots nytt-
jandet av dessa lägre multiplar) att det skulle krävas
väsentliga förändringar i nivån på vald multipel, och andra
antaganden och bedömningar innan ett nedskrivnings-
behov skulle vara aktuellt. Styrelsens bedömning är där-
med att det finns betydande utrymme i värderingarna
innan ett nedskrivningsbehov skulle vara aktuellt för
räkenskapsåret 2020.

Not 13 Immateriella tillgångar

Anskaffningsvärde	Egenupparbetade immateriella tillgångar	Kund- relationer	Patent & Licenser	Varumärken	Teknologi	Summa immateriella tillgångar
Per 1 januari 2020	162	7 804	38	6 585	4 589	19 178
Separat förvärvade	0	0	0	0	375	375
Uppkomna via rörelseförvärv	0	42 315	0	45 069	16 137	103 522
Internt upparbetade	1 061	0	0	0	0	1 061
Omräkningsdifferens	4	21	0	-94	-84	-153
Per 31 december 2020	1 227	50 140	38	51 560	21 017	123 982
Separat förvärvade	–	686	–	–	814	1 501
Uppkomna via rörelseförvärv	0	20 526	0	12 542	6 928	39 997
Internt upparbetade	4 584	–	–	–	–	4 584
Omklassificeringar	8	-139	0	206	138	213
Försäljningar/utrangeringar	-310	-142	0	0	0	-452
Omräkningsdifferens	-10	2 009	0	335	482	2 816
Per 31 december 2021	5 499	73 081	38	64 644	29 379	172 641
Avskrivningar						
Per 1 januari 2020	-4	-1 485	-12	-536	-491	-2 528
Årets avskrivningar	-123	-2 893	-6	-924	-1 184	-5 131
Omräkningsdifferens	-4	31	0	-19	37	45
Per 31 december 2020	-130	-4 347	-18	-1 479	-1 638	-7 613
Årets avskrivningar	-521	-6 973	-4	-2 602	-2 411	-12 511
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	71	0	71
Omklassificeringar	-3	-173	0	-19	-21	-216
Omräkningsdifferens	-6	-246	4	-19	-74	-341
Per 31 december 2021	-660	-11 739	-18	-4 047	-4 145	-20 609
Utgående redovisat värde						
per 31 december 2020	1 096	45 793	19	50 082	19 379	116 369
Utgående redovisat värde						
per 31 december 2021	4 838	61 341	19	60 597	25 234	152 032

Not 14 Materiella anläggningstillgångar

Anskaffningsvärde	Byggnader och mark	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Summa materiella anläggningstillgångar
Per 1 januari 2020	–	1 895	105	2 000
Årets anskaffningar	2 765	1 298	12	4 075
Anskaffat via rörelseförvärv	1 939	4 238	701	6 879
Försäljningar och utrangeringar	-1	-83	–	-85
Omklassificeringar	1 421	-1 421	–	–
Omräkningsdifferens	–	14	–	14
Per 31 december 2020	6 124	5 941	818	12 883
Årets anskaffningar	1 068	4 277	50	5 395
Anskaffat via rörelseförvärv	777	1 037	90	1 904
Försäljningar och utrangeringar	–	-47	–	-47
Omklassificeringar	49	5	-150	-96
Omräkningsdifferens	284	293	107	684
Per 31 december 2021	8 302	11 507	915	20 724
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>				
Per 1 januari 2020	0	-439	-9	-447
Årets avskrivningar	-39	-746	-139	-924
Omräkningsdifferens	–	-10	-1	-11
Per 31 december 2020	-39	-1 195	-149	-1 383
Årets avskrivningar	-279	-1 643	-241	-2 163
Akkumulerade avskrivningar	–	15	0	15
Omklassificeringar	-6	218	-116	96
Omräkningsdifferens	-9	-68	-22	-99
Per 31 december 2021	-333	-2 673	-528	-3 534
Utgående redovisat värde per 31 december 2020	6 085	4 745	669	11 500
Utgående redovisat värde per 31 december 2021	7 969	8 834	387	17 189

Not 15 Nyttjanderättstillgångar

Koncernens väsentliga leasingavtal utgörs i huvudsak av avtal avseende lokaler. Därtill har koncernen leasingavtal av fordon och inventarier. Koncernen klassificerar därmed sina leasingavtal i klasserna lokaler och övrigt. I

nedan tabell presenteras koncernens utgående balanser avseende nyttjanderättstillgångar och leaseingskulder samt rörelserna under året:

	Nyttjanderättstillgångar			Leasingskuld
	Lokaler	Övrigt	Summa nyttjanderättstillgångar	
Ingående balans 1 januari 2020	2 474	221	2 695	2 719
Tillkommande avtal	3 460	581	4 041	4 031
Avskrivningar	-841	-135	-976	0
Avslutade avtal	-398	0	-398	-401
Omvärderingar av avtal	7	0	7	7
Omräkningseffekter	-95	-2	-97	-101
Räntekostnader	0	0	0	145
Leasingavgifter	0	0	0	-1 074
Utgående balans 31 december 2020	4 607	665	5 272	5 326
Tillkommande avtal	6 534	852	7 386	3 117
Avskrivningar	-1 458	-493	-1 950	0
Avslutade avtal	-1 445	-32	-1 477	0
Omvärderingar av avtal	-75	3	-72	1 925
Omräkningseffekter	62	3	65	112
Räntekostnader	–	–	0	205
Leasingavgifter	–	–	0	-1 005
Utgående balans 31 december 2021	8 225	998	9 223	9 679

Nedan presenteras de belopp som redovisats i koncernens rapport över resultat under året hänförligt till leasingverksamheten:

	2021	2020
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-1 950	-976
Räntekostnader på leaseingskulder	205	-145
Summa	-1 746	-1 121

Koncernen redovisar ett kassautflöde hänförligt till leasingavtal uppgående till 1 718 tEUR för räkenskapsåret 2021 (1 074 tEUR). För en löptidsanalys av koncernens leaseingskulder, se not 23 Finansiella risker.

Not 16 Finansiella instrument

Värdering av finansiella tillgångar och skulder per 2020-12-31	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultatet	Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde
Finansiella tillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar	–	689	689
Kundfordringar	–	22 312	22 312
Övriga fordringar som är finansiella instrument	–	158	158
Upplupna intäkter	–	4 869	4 869
Likvida medel	–	29 663	29 663
Summa finansiella tillgångar	–	57 690	57 690
Finansiella skulder			
Skulder till kreditinstitut	–	80 579	80 579
Leasingskulder	–	5 326	5 326
Övriga långfristiga skulder	–	12 701	12 701
Villkorad tilläggsköpeskilling	2 466	–	2 466
Leverantörsskulder	–	10 855	10 855
Övriga kortfristiga skulder som är finansiella instrument	–	31 156	31 156
Upplupna kostnader	–	3 860	3 860
Summa finansiella skulder	2 466	144 478	146 943

Värdering av finansiella tillgångar och skulder per 2021-12-31	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultatet	Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde
Finansiella anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar	–	1 275	1 275
Kundfordringar	–	30 961	30 961
Övriga fordringar som är finansiella instrument	–	4 387	4 387
Upplupna intäkter	–	2 109	2 109
Likvida medel	–	55 114	55 114
Summa finansiella tillgångar	–	93 846	93 846
Finansiella skulder			
Skulder till kreditinstitut	–	170 688	170 688
Leasingskulder	–	9 679	9 679
Övriga långfristiga skulder	–	920	920
Villkorad tilläggsköpeskilling	24 700	–	24 700
Leverantörsskulder	–	13 283	13 283
Övriga kortfristiga skulder som är finansiella instrument	–	21 028	21 028
Upplupna kostnader	–	9 033	9 033
Summa finansiella skulder	24 700	224 632	249 332

För kortfristiga fordringar och skulder, som till exempel kundfordringar och leverantörsskulder, samt för långfristiga skulder med rörlig ränta och leasingskulder anses det redovisade värdet vara en god approximation av det verkliga värdet.

Koncernen har inga finansiella tillgångar eller skulder som har kvittats i redovisningen eller som omfattas av ett rättsligt bindande avtal om nettning. Tillgångarnas maximala kreditrisk utgörs av nettobeloppen av de redovisade värdena i tabellerna ovan. Koncernen har inte erhållit några ställda säkerheter för de finansiella nettotillgångarna.

Värdering till verkligt värde

Verkligt värde är det pris som vid värderingstidpunkten skulle erhållas vid försäljning av en tillgång eller betalas vid överlåtelse av en skuld genom en ordnad transaktion mellan marknadsaktörer. Tabellen nedan visar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Nivå 1

Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder.
- Nivå 2

Andra observerbara indata för tillgången eller skulder än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar).
- Nivå 3

Indata för tillgången eller skulden som inte baseras på observerbara marknadsdata (dvs. icke observerbara indata).

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Finansiella skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2021				
Villkorad tilläggsköpeskilling	–	–	24 700	24 700
Finansiella skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2020				
Villkorad tilläggsköpeskilling	–	–	2 466	2 466

Villkorad tilläggsköpeskilling

I samband med vissa av koncernens rörelseförvärv har villkorade tilläggsköpeskillingar uppstått. De villkorade köpeskillingarna är beroende av det framtida resultatet eller omsättningen i de förvärvade företagen. Tilläggsköpeskillingarna kommer att regleras med kontanter. De villkorade köpeskillingarna ingår i posterna övriga långfristiga skulder 21 216 tEUR (318 tEUR) och övriga kortfristiga skulder 3 484 tEUR (2 148 tEUR). De villkorade tilläggsköpeskillingarna värderas till verkligt värde genom diskontering av förväntade kassaflöden med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillingarna återfinns i nivå 3 i värderingshierarkin.

Villkorad tilläggsköpeskilling	2021	2020
Ingående balans	2 466	3 630
Rörelseförvärv	23 053	736
Utbetalt	-1 850	-2 208
Värdet förändring redovisad i resultatet	946	270
Omräkningsdifferens	86	38
Utgående balans	24 700	2 466

Not 17 Andelar i intresseföretag

1 Jan–24 Nov 2020

Koncernens enda väsentliga intressebolag tom. 24 november 2020 var Nextmune HoldCo AB som har redovisats enligt kapitalandelsmetoden. Vimian Pharma Holding AB förvärvade den 28 mars 2018 50% av aktierna i Nextmune HoldCo AB. Innehavet har från den 28 mars 2018 redovisats som ett intressebolag enligt kapitalandelsmetoden eftersom betydande men inte bestämmande inflytande förelåg utifrån ägarandel och avtal mellan aktieägarna. Den 24 november 2020 förvärvades resterande 50% av aktierna i Nextmune HoldCo från den andra externa aktieägaren och Nextmune HoldCo AB blev därmed ett dotterföretag som från denna tidpunkt redovisas som dotterföretag med tillämpning av förvärvsmetoden. I samband med förvärvet den 24 november 2020 redovisas andelen i

Forts. not 17

intresseföretag som en avyttring där mellanskillnaden av det verkliga värdet på tidigare innehav (baserat på förvärvspriset per 24 november 2020) och redovisat värde på andelar i intressebolag redovisas som en vinst.

Nedan presenteras väsentlig information kring Nextmune HoldCo AB:s historiska tillgångar och skulder samt resultaträkning. Eftersom Nextmune var dotterbolag per 31 december 2020 är balansräkningen fullt reflekterad i Vimians koncernredovisning per 31 december 2020.

Rapport över finansiell ställning – Nextmune HoldCo AB

Belopp i tEUR	2019	2018
Anläggningstillgångar	33 672	26 681
Omsättningstillgångar	2 690	6 101
Långfristiga skulder	-10 986	-9 641
Kortfristiga skulder	-5 853	-3 965
Nettotillgångar	19 524	19 175

Avstämning mot redovisade värden:	2019	2018
Ingående nettotillgångar 1 januari	19 175	18 109
Resultat för perioden	660	1 065
Övrigt totalresultat	-311	–
Utbetald utdelning	–	–
Utgående nettotillgångar	19 524	19 175

Koncernens andel i %	50	50
Koncernens andel i tEUR	9 762	9 587
Kapitaltillskott	1 992	–
Goodwill	665	676
Redovisat värde	12 419	10 263

Resultat från andelar i intresseföretag för 2020 består av två komponenter, dels resultatandelen för perioden 1 januari–24 november 2020 och dels den redovisningsmässiga effekten av avyttringen av intressebolagsandelar när Nextmune blir ett dotterföretag. Fördelningen är enligt följande:

Resultatandel för perioden 1 januari–24 november 2020	1 773
Resultatpåverkan från avyttringstransaktionen	51 011
	52 784

Rapport över resultatet för räkenskapsåret

Belopp i tEUR	1 Jan 2020 –24 Nov 2020	1 Jan 2019 –31 Dec 2019
Intäkter från avtal med kunder	31 650	20 812
Intäkter	31 650	20 812
Övriga rörelseintäkter	443	14
Råmaterial och handelsvaror	-7 184	-5 171
Övriga externa kostnader	-8 930	-5 681
Personalkostnader	-8 695	-7 220
Avskrivningar	-1 714	-1 517
Övriga rörelsekostnader	-145	-13
Rörelseresultat	5 425	1 224

Finansiella intäkter	139	5
Finansiella kostnader	-876	-538
Resultat från andelar i intresseföretag och joint ventures	–	–
Resultat före skatt	4 688	690

Skatt	-1 326	-30
Periodens resultat	3 362	660

Övrigt totalresultat		
Omräkningsdifferens	-1 061	-311
Summa övrigt totalresultat för perioden, efter skatt	-1 061	-311

Periodens totalresultat, efter skatt	2 301	349
--------------------------------------	-------	-----

Koncernens enda intressebolag per utgången av 2021 var Oxane som har redovisats enligt kapitalandelsmetoden. Intressebolaget ägs via VetFamily SAS i Frankrike. Oxanes verksamhet består av SaaS-plattform som hjälper veterinärklinikerna att erbjuda en förbättrad service och kundupplevelse till djurägare. Huvudfokus är på prenumerationstjänster och djurägarkommunikation inom förebyggande vård.

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel	Rösträtt
FR: 808 584 916	Valbone	12,76%	21%

	2021-12-31
Andel av totalresultat för intresseföretag	99
Resultatet fördelas på följande rader i resultaträkningen:	
Årets andel i intresseföretags resultat	99
Summa	99

	2021-12-31
Redovisat värde av Intresseföretag	522
Redovisat värde fördelas på följande rader i balansräkningen:	
Andelar i intresseföretag	550
Årets andel i intresseföretags resultat	-28
Summa	522

Not 18 Varulager

	2021	2020
Råvaror och förnödenheter	1 664	3 295
Produkter i arbete	3 108	1 236
Färdiga varor och handelsvaror	28 205	19 654
Förskott till leverantörer	18	–
Omvärdering*	–	-620
Redovisat värde	32 996	23 564

*) Ledningen har under 2021, efter fastställandet av skattesituationen, bedömt att de temporära skillnaderna mellan bokförda värden och skattevärden för vissa immateriella tillgångar var mindre än vad som ursprungligen förväntades. Vidare har ledningen också konstaterat att varulagret i öppningsbalansen överskattades med 620 tEUR och har därför minskat lagervärdet och ökat goodwillen. Se not 31 för ytterligare beskrivningar av den uppdaterade förvärvsanalysen.

Nedskrivning av varulagret till nettoförsäljningsvärdet uppgår under räkenskapsåret 2021 till 5 tEUR (88 tEUR). Nedskrivningen har redovisats i resultaträkningen i posten råmaterial och handelsvaror.

Not 19 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2021	2020
Förutbetalda försäkringar	127	69
Övriga förutbetalda kostnader	4 133	595
Upplupna intäkter	2 109	4 869
Redovisat värde	6 369	5 534

Not 20 Likvida medel

	2021-12-31	2020-12-31
Banktillgodohavanden	55 114	29 663
Redovisat värde	55 114	29 663

Koncernen har inga spärrade banktillgodohavanden.

Not 21 Koncernföretag

Moderföretagets, Vimian Group AB (publ):s, innehav i direkta och indirekta dotterföretag som omfattas av koncernredovisningen framgår av nedanstående tabell:

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %/ rösträttsandel, %	
			2021-12-31	2020-12-31
Vimian Group AB (publ)	SE: 559234-8923	Stockholm		Parent entity
Vimian FinCo AB	SE: 559313-2474	Stockholm	100	–
VOI Holdings LLC	US: 85-0879106	Florida	100	–
Vimian Pharma Holding AB	SE: 559133-6093	Stockholm	100	100
Nextmune HoldCo AB	SE: 559062-0901	Stockholm	100	100
Nextmune MC AB	SE: 559062-0893	Stockholm	100	93
Nextmune AB	SE: 559062-0927	Stockholm	100	93
Nextmune Holding B.V.	NL: 64273091	Lelystad	100	93
Nextmune B.V. (f.d Artuvet Animal Health B.V.)	NL: 64401898	Lelystad	100	93
Nextmune Onroerend goed B.V. (f.d Artuvet Onroerengoed B.V.)	NL: 39046747	Lelystad	100	93
Nextmune US LLC (f.d Spectrum Veterinary LLC)	EIN: 35-2589699	Arizona	100	93
Nextmune AS (f.d Dr. Baddaky AS)	NO: 918605495	Skotterud	100	93
Nextmune Scandinavia AB (f.d Dr. Baddaky Europe AB)	SE: 556625-5799	Eda	100	93
Nextmune S.L. (f.d Alergovet S.L.)	ES: B81706962	Madrid	100	93
Aristavet Veterinärspesialitäten GmbH & Co. KG	DE: HRA 551246	Weingarten	100	93
Aristavet Verwaltungsgesellschaft mbH	DE: HRB 200711 B	Weingarten	100	93
EUMAR Pharma-GmbH ¹	DE: HRB 551652	Weingarten	0	93
Nextmune Italy S.r.l.	IT: MI-2067898	Cremona	100	93
I.C.F. S.r.l. ²	IT: 00853100196	Cremona	0	93
Nextmune Ltd (f.d Vetruus Limited)	UK: 07672523	Buckinghamshire	100	93
DRN. S.r.l. ²	IT: 02649660244	Cremona	0	93
Nextmune Strawfield LLC	EIN: 85-2641732	Indiana	100	93
Nextmune Holding US INC	US: 87-3615002 (EIN)	Indiana	100	–
GlobalOne Pet Products LLC	US: 45-4149123 (EIN)	Texas	100	–
GlobalOne Pet INC	US: 26-2893539 (EIN)	Aliso Viejo	100	–
Diagnostico y Aplicaciones de Veterinaria S. L.	ES: B86633906	Madrid	100	–
Nutra Naturals Corporation	CA:1019852-8	Toronto	100	–
Laboratoire de Dermo-Cosmetique Animale SaS	FR:448 582 932	Labruguière	100	–
Dermocent Inc	US: 85-2851759 (EIN)	Texas	100	–
Laboratório de saúde animal Dermoscent Ltda unipessoal	BR: 42.763.251/0001-78	Rio de Janeiro	100	–
Strawfield Pets AB	SE: 559270-5858	Stockholm	100	93
Vimian Services Holding AB (f.d Akial Holdco AB)	SE: 559181-1418	Stockholm	100	100
Akial AB	SE: 559179-2949	Stockholm	100	63
VetFamily Holding AB	SE: 559173-4693	Danderyd	100	63

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %/ rösträttsandel, %	
			2021-12-31	2020-12-31
VetFamily AB	SE: 556969-5371	Stockholm	100	63
VetFamily ApS	DK: 26416418	Århus	100	63
VetFamily AS	NO: 914,470,595	Billingstad	100	63
VetFamily B.V.	NL: 857467694	Amsterdam	100	63
VetFamily GmbH	AT: 494053 z	Mödling	100	63
VetFamily GmbH	DE: HRB 79580	Kempen	100	63
VetFamily SAS	FR: 840,410,161	Dardilly	100	63
Bourgelat SAS	FR: 522,025,063	Ceyzeriat	75	63
Pick & Go Negoce ³	FR: 843,659,129	Saint-Laurent-de-Gosse	0	63
Web in Vet ³	FR: 848,707,683	Allouville-Belle-fosse	0	63
Pick & Go Software ³	FR: 843,659,186	Saint-Laurent-de-Gosse	0	63
VetFamily Solutions SAS (f.d Pick & Go Consulting)	FR: 529,067,621	Saint-Laurent-de-Gosse	100	63
Elia-Digital	FR: 832,877,211	Rennes	100	63
VetFamily Partners S.L.U.	ES: 2019C3632470 158V	Madrid	100	63
VetFamily Limited	HK: 71680320-000-03-20-1	Hong Kong	100	63
VetFamily China	91110113MA01Q2793N	Peking	100	63
VetFamily Clinic Development I AB	SE: 559321-4892	Stockholm	100	–
VetFamily Clinic Development II AB	SE: 559321-4900	Stockholm	100	–
VetFamily Clinic Development ApS	DK: 42489530	Højbjerg	100	–
Avedøre Dyreklinik ApS	DK: 28887388	Hvidovre	70	–
Skovshoved Dyreklinik ApS	DK: 42490121	Charlottenlund	90	–
Brunder Dyrehospital ApS	DK: 40089861	Brønderslev	80	–
VetFamily Pty Ltd	AU: 651 051 535	New South Wales	100	–
Independent Vets of Australia	AU: ABN 86 612 789 090	New South Wales	100	–
Vimian Medtech Holding AB (f.d Ossium TopCo AB)	SE: 559192-1217	Stockholm	100	100
Ossium HoldCo LLC	EIN: 35-2685233	Delaware	100	95
Ossium BidCo LLC	EIN: 38-4141242	Delaware	100	95
Ossium NewCo LLC	EIN: 36-4968289	Delaware	100	75
IMEX Veterinary, LLC	US 75-2342164	Texas	100	–
Movora Co., Ltd.	Japan-0104-01-133995	Tokyo	100	75
Kyon Pharma	EIN 20-8097072	Delaware	100	75
Ossium HoldCo AB	SE: 559192-1225	Stockholm	100	75

Forts. not 21

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %/ rösträttsandel, %	
			2021-12-31	2020-12-31
Ossium AG	CHE-311.274.721	Zürich	100	75
Kyon AG	CHE-100.420.064	Zürich	100	75
VOI Corporation Inc	85-0999735	Florida	100	75
Veterinary Orthopedic Implants, LLC	EIN: 36-3907253	Delaware	100	75
VOI Canada, ULC	767634694	Ontario	100	75
VOI Europe, SARL	82944460300023	Orly	100	75
Freelance Surgical	GB: 4039065	Bristol	100	–
AdVetis Medical SAS	FR: 810 473 454	Paris	100	–
Ossium Management Co LLC	US: 35-269199850	San Francisco	100	–
BioMedtrix LLC	US: 04-3696458	New Jersey	100	75
Vimian Diagnostics Holding AB	SE: 559131-0882	Stockholm	100	100
Indical TopCo AB	SE: 559117-7901	Stockholm	100	92
Indical MidCo AB	SE: 559117-7893	Stockholm	100	92
Indical Switzerland AG	CHE -252.359.828	Küsnacht	100	92
Indical Sweden AB	SE: 559275-9616	Uppsala	100	92
Indical Holding GmbH	DE: HRB 34249	Leipzig	100	92
Indical Inc	EIN: 38-4060283	Delaware	100	92
Indical Bioscience GmbH	DE: HRB 12760	Leipzig	100	92
Afosa Animal Welfare & Food GmbH	DE: HRB 16625 P	Dahlewitz	100	92
Check Points Holding B.V.	NL:KvK 17149407	Wageningen	100	–
Check Points Health B.V.	NL:KvK 09166695	Wageningen	100	–
Check Points B.V.	NL: KvK 17149425	Wageningen	100	–
Check Points Brazil	CNPJ 32.466.113/0001-73	Santa Catarina	100	–

1) EUMAR Pharma-GmbH har fusionerats med Aristavet Veterinärspécialitäten GmbH & Co. KG.
2) I.C.F. S.r.l. och DRN. S.r.l. har fusionerades med Nextmune Italy S.r.l.
3) Pick & Go Software, Web in Vet och Pick & Go Negoce har satts samman och bildat VetFamily Solutions SAS.

För mer information om koncernens rörelseförvärv, se not 31 Rörelseförvärv.

Not 22 Eget kapital

Aktiekapital

Det registrerade aktiekapitalet är 649 121 SEK per 31 december 2021 (25 000 SEK). Antal aktier är 389 394 897 st (25 000 st) varav 364 445 155 (25 000) stamaktier samt 24 949 742 C-aktier. Aktierna har ett kvotvärde om cirka 0,001667 SEK per aktie (1 SEK per aktie). Totalt aktiekapital uppgår således till 649 tSEK (25 tSEK) per 31 december 2021 vilket motsvarar cirka 62 tEUR (2 tEUR). Båda stamaktier och C-aktier berättigar till utdelning. Stamaktier har en röst och C-aktier en tiondels röst. C-aktierna kan, på begäran av aktieägare och genom beslut av styrelsen omvandlas till stamaktier.

Alla aktier har samma rätt till koncernens kvarvarande nettotillgångar. Samtliga aktier är fullt betalda och inga aktier är reserverade för överlåtelse. Inga aktier innehas av företaget själv eller dess dotterföretag.

	2021	
	Stamaktier	C-aktier
Antal utestående aktier vid årets början ¹	25 000	–
Nyemission ²	475 000	–
Sammanläggning maj ³	-499 999	–
	299 821	–
Aktiesplit, maj ³	958	–
Apportemission maj ³	14 016 486	6 007 065
Nyemission juni ⁴	95 900	41 100
Apportemission juni ⁵	43 737 271	18 744 541
Kvittningsemission juni ⁶	64 925	27 825
Nyemission ⁷	6 578 948	–
Apportemission ⁸	74 197	74 197
Apportemission ⁹	55 470	55 470
Indragning av aktier ¹⁰	–	-456
Antal utestående aktier vid årets slut	364 445 156	24 949 742

1) Antal aktier uppgick till 25 000 st från bolagets bildande under 2020 fram till nyemissionen i maj 2021.
2) Nyemission till kvotvärde tecknad av Fidelio II Holding TopCo AB.
3) Händelsen genomfördes som del av en omstrukturering av bolagets ägarstruktur.
4) Hänförlig till en nyemission riktad till en konsult i VetFamily.
5) Händelsen genomfördes som del av en omstrukturering av bolagets ägarstruktur.
6) Hänförlig till säljarna av AdVetis Medicals investering i Vimian om 700 000 EUR.
7) Nyemission i samband med noteringen av bolagets aktier på Nasdaq First North.
8) Hänförlig till erläggande av köpeskilling i samband med bolagets förvärv av Freelance Surgical Ltd. [Emissionen registrerades under 2022].
9) Hänförlig till erläggande av köpeskilling i samband med bolagets förvärv av IMEX.
10) Hänförlig till indragning av C-aktier. Indragningen registrerades under 2022.

Övrigt tillskjutet kapital

Övrigt tillskjutet kapital utgörs av kapital tillskjutet av koncernens ägare i form av aktieägartillskott samt transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande.

Reserver

Koncernens reserv avser tillfullo en omräkningsreserv, vilken innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan funktionell valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Koncernen presenterar sina finansiella rapporter i euro. Ackumulerad omräkningsdifferens redovisas i resultatet vid avyttring av utländska verksamheten.

Not 23 Finansiella risker

Koncernens resultat, finansiella ställning och kassaflöde påverkas både av förändringar i omvärlden och av koncernens eget agerande. Riskhanteringsarbetet syftar till att tydliggöra och analysera de risker som företaget möter samt, att så långt det är möjligt, förebygga och begränsa eventuella negativa effekter. Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika slags finansiella risker; kreditrisk, marknadsrisker (ränterisk, valutarisk och annan prisk) samt likviditetsrisk och refinansieringsrisk. Det är styrelsen som har det övergripande ansvaret för koncernens riskarbete, inklusive finansiella risker. Treasury policyn, vilken är godkänd av styrelsen fördelar ansvaret och kontrollen för finansiella uppgifter mellan styrelsen, CEO, CFO och treasury funktionen. Riskarbetet omfattar att identifiera, bedöma och värdera de risker som koncernen ställs inför. Prioritet läggs på de risker som vid en samlad bedömning avseende möjlig påverkan, sannolikhet och konsekvens, bedöms kunna ge mest negativ effekt för koncernen. Grundmålet med treasury policyn är att upprätthålla en låg nivå på finansiell risk och att hantera riskerna säkert.

Forts. not 23

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Koncernens kreditrisk uppstår i första hand genom fordringar på kunder samt vid placering av likvida medel. Koncernen utvärderar vid varje rapporteringstillfälle befintliga exponeringars kreditrisk med beaktande av framåtblickande faktorer. Nedan visas de finansiella tillgångar koncernen har reserverat förväntade kreditförluster för. Utöver nedanstående tillgångar bevakar koncernen reserveringsbehov även för andra finansiella instrument. I de fall beloppen inte bedöms vara oväsentliga sker en reservering för förväntade kreditförluster även för dessa finansiella instrument.

Kreditrisk i kundfordringar (förenklad metod för kreditriskreserv)

För koncernen finns kreditrisk främst i kundfordringar och koncernens målsättning är att ha en kontinuerlig uppföljning av denna kreditrisk. Koncernens kunder utgörs främst av veterinärkliniker och återförsäljare av koncernens produkter. Koncernens kundfordringar är spridda på ett stort antal kunder, med en viss kreditriskkoncentration till vissa större företagskunder. Koncernen har fastställda riktlinjer för att säkra att försäljning av produkter sker till kunder med lämplig kreditbakgrund. Betalningsvillkoren uppgår normal till mellan 30-60 dagar beroende på motpart. De historiska kreditförlusterna uppgår till ett ringa belopp i förhållande till koncernens omsättning.

Åldersanalys kundfordringar	2021			2020		
	Brutto	Nedskrivningar	Förlustandel, %	Brutto	Nedskrivningar	Förlustandel, %
Ej förfallna kundfordringar	21 201	-11	0	16 483	-30	0
Förfallna kundfordringar:						
0–30 dagar	5 691	-9	0	2 968	-11	0
31–60 dagar	2 418	-1	0	1 093	-2	0
61–90 dagar	163	-3	2	547	0	0
91–120 dagar	608	-172	28	1 140	-139	12
>120 dagar	637	-58	9	461	-199	43
Summa	30 719	-253	1	22 693	-381	2

Koncernens tillämpar den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster för kundfordringar. Detta innebär att förväntade kreditförluster reserveras för återstående löptid, vilken förväntas understiga ett år för samtliga fordringar. Koncernen tillämpar en ratingbaserad metod för beräkning av förväntade kreditförluster utifrån sannolikhet för fallissemang, förväntad förlust samt exponering vid fallissemang. I de fall en extern kreditrating inte finns tillgänglig för motparten görs en intern bedömning av motpartens kreditrating baserat på bolagets tidigare erfarenheter av kunden samt annan tillgänglig information. För kreditförsämrade tillgångar och fordringar samt för fordringar som uppgår till väsentliga belopp, görs en individuell bedömning där hänsyn tas till historisk, aktuell och framåtblickande information. För ej kreditförsämrade fordringar och fordringar som ej uppgår till väsentliga belopp görs en kollektiv bedömning. Koncernen har definierat fallissemang som då betalning av fordran är 90 dagar försenad eller mer, eller om andra faktorer indikerar att betalningsinställelse föreligger. I dessa fall sker en individuell bedömning för att uppskatta den förväntade kreditförlusten utöver förlustandelen. Koncernen skriver bort en fordran när det inte längre finns någon förväntan på att erhålla betalning och då aktiva åtgärder för att erhålla betalning har avslutats. Kreditkvaliteten på fordringar som inte är förfallna mer än 90 dagar bedöms vara god, baserat på historiskt låga kundförluster och beaktande av framåtriktade faktorer.

Förväntade kundförluster för kundfordringar (enligt förenklad metod)	2021	2020
Ingående redovisat värde	381	39
Återföring av tidigare års reserveringar	-280	-7
Nedskrivningar	171	313
Konstaterade kreditförluster	-19	–
Återvunna, tidigare bortskrivna belopp	–	–
Omräkningsdifferenser	–	35
Utgående redovisat värde	253	381

Likvida medel

Koncernens kreditrisk uppstår också från placering av likvida medel och överskottslikviditet. Koncernens målsättning är att ha en kontinuerlig uppföljning av kreditrisk hänförligt till placeringar och idag görs sällan placeringar då kassan nyttjas till investeringar i nya bolagsförvärv. För likvida medel har förväntade kreditförluster bedömts vara oväsentliga baserat på motpartens kreditvärdighet varvid förväntade kreditförluster ej redovisas. Koncernen följer löpande upp eventuella förändringar i förväntade kreditförluster för likvida medel. I treasury policyn, har Vimian etablerat principer som limiterar exponeringen för finansiella kredit risker per motpart och en kredit rating av S&P's singel A eller högre är lägsta nivå som accepteras på motparten.

Marknadsrisk

Marknadsrisk är risken för att verkligt värde på ett finansiellt instrument eller framtida kassaflöden från detsamma

varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisker indelas enligt IFRS i tre typer; valutarisk, ränterisk och andra prISRISKER. De marknadsrisker som påverkar koncernen utgörs främst av ränterisker.

Ränterisk

Ränterisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Målsättningen är att inte vara utsatt för framtida fluktuationer i ränteförändringar som påverkar koncernens kassaflöde och resultat i en större omfattning än vad koncernen klarar av. En betydande faktor som påverkar ränterisken är räntebindningstiden. Koncernen är främst utsatt för ränterisk avseende koncernens lån till kreditinstitut som löper med en rörlig ränta. Vimians finansieringskällor består till största del av eget kapital, kassaflöde från operativa aktiviteter och lån. Räntebärande skuld exponerar gruppen för ränterisk. Koncernens upplåning från kreditinstitut sker normalt sett till rörlig ränta medans övriga finansiella skulder generellt löper med en fast räntesats. Givet de räntebärande tillgångar och skulder som finns per balansdagen som löper med en rörlig ränta får en ränteuppgång på +1 procentenhet på balansdagen en påverkan på resultat före skatt på -427 tEUR (-259 tEUR) och en påverkan på eget kapital efter skatt på -337 tEUR (-195 tEUR).

I nedan tabell specificeras villkoren och återbetalningstidpunkterna för koncernens räntebärande skulder:

Räntebärande skulder	Valuta	Förfall	Ränta	Redovisat värde	
				2021	2020
Skulder till kreditinstitut	EUR	2023-12-31–2025-06-30	Rörlig	87 500	59 876
Skulder till kreditinstitut	USD	2025-06-30	Rörlig	40 447	2 863
Skulder till kreditinstitut	SEK	2021-12-31	Rörlig	–	4 980
Skulder till kreditinstitut	CHF	2025-09-30	Rörlig	–	7 927
RCF (skulder till kreditinstitut)	EUR	2023-12-31	Rörlig	7 500	3 627
RCF (skulder till kreditinstitut)	USD	Revolverande 6 månader	Rörlig	38 909	1 305
Aktieägarlån	SEK	2020-11-06	Fast	–	–
Aktieägarlån	USD	2023-01-31	Fast	–	12 237
Övriga räntebärande skulder	EUR	2020-04-05	Fast	–	12 327
Övriga räntebärande skulder	USD	Ej specificerat	Fast	–	16 316
Övriga räntebärande skulder	CHF	2026-09-30	Fast	–	106
Summa				174 356	121 565

Forts. not 23

Valutarisk

Valutarisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändring i utländska valutakurser. Valutarisker återfinns primärt i omräkningen av utländska verksamheters tillgångar och skulder till koncernens presentations valuta, så kallad omräkningsexponering. Även koncernens försäljning och inköp i utländska valutor, s.k. transaktionsexponering, ger upphov till valutarisk. Koncernens intäkter är framförallt denominerade i EUR och USD, och kostnader är primärt denominerade i EUR, USD och SEK samtidigt som viss begränsad exponering finns mot GBP, NOK, DKK och CHF. Vimian bedömer dock att valutarisken hänförlig till transaktionsexponering är låg då koncernens intäkter i verksamheten till största del motsvaras av kostnader i samma valuta. Vid förvärv där externa lån krävs tas lånen upp i det förvärvade bolagets valuta.

Likviditetsrisk och refinansieringsrisk

Likviditetsrisk är risken för att ett företag får svårigheter att fullgöra förpliktelse som sammanhänger med finansiella skulder som regleras med kontanter eller annan finansiell tillgång till acceptabla villkor. Vimian hanterar likviditetsrisken genom kontinuerlig uppföljning av verksamheten. Bolaget prognostiserar löpande framtida kassaflöden för att säkerställa att det finns tillräcklig med kassa och odragna kreditfaciliteter för att täcka gruppens behov. Under hösten 2021 har ett förarbete gjorts för att implementera en cashpool i gruppen. Genom cashpoolen kan man frigöra likviditet inom gruppen och transparens av befintlig likviditet. Planen är att implementera ett första steg av cashpoolen under 2022.

Risken regleras av koncernens likviditetsreserver vilka

är omedelbart tillgängliga och beskrivna i treasury policy. Koncernens verksamhet är dels eget kapital finansierad samt finansierad via externa lån. Koncernen har åtaganden gentemot kreditgivare, s.k. covenant, där skuldsättningen i förhållande till EBITDA utvärderas. Koncernen har inte brutit mot några av sina covenant i de historiska perioderna. Likviditetsreserven består av banktillgodohavanden och utnyttjade delen av bekräftade kreditfaciliteter. Per den 31 december 2021 hade koncernen utnyttjade bekräftade kreditfaciliteter uppgående till 88 591 tEUR (5 425 tEUR). Bolagets totala bekräftade kreditfaciliteter är 262 946 tEUR och faciliteterna är nyttjade till 174 356 tEUR per den 31 december 2021.

Den 21 maj 2021 tecknades en ny lånefacilitet med Nordea Bank plc, Filial Sverige och DNB Bank ASA, Sweden Branch för att refinansiera den nybildade koncernens externa skulder. Detta innebär att all utestående extern skuld per den 31 december 2020 återbetalades under våren 2021 och ersattes med befintlig skuld i Vimian Group AB och ett nybildat helägt dotterbolag till Vimian Group AB, Vimian FinCo AB startade som ett internt finansieringsbolag. I juni 2021, noterades Vimian på Nasdaq First North Growth marknaden, vilket öppnade upp för den publika marknaden för finansiering av koncernen.

Koncernens kontraktssenliga och odiskonterade räntebetalningar och återbetalningar av finansiella skulder framgår av tabellen nedan. Finansiella instrument med rörlig ränta har beräknats med den ränta som förelåg på balansdagen. Skulder har inkluderats i den period när återbetalning tidigast kan krävas.

Löptidsanalys	2021					
	0–3 mån	3–12 mån	1–3 år	3–5 år	>5 år	Totalt
Skulder till kreditinstitut	7 509	190	800	162 189	–	170 688
Villkorad tilläggsköpeskilling	–	1 700	9 300	16 400	–	27 400
Övriga skulder som är finansiella instrument	–	12 484	9 121	–	–	21 606
Leasingskulder	772	2 064	4 045	2 448	349	9 679
Leverantörsskulder	11 272	2 011	–	–	–	13 283
Upplupna kostnader	12 132	1 824	–	–	–	13 956
Summa	31 686	20 273	23 267	181 037	349	256 611

Löptidsanalys	2020					
	0–3 mån	3–12 mån	1–3 år	3–5 år	>5 år	Totalt
Skulder till kreditinstitut	782	9 348	15 560	65 160	–	90 850
Villkorad tilläggsköpeskilling	340	1 807	400	–	–	2 547
Övriga skulder som är finansiella instrument	5	29 956	14 666	41	15	44 683
Leasingskulder	362	968	1 897	1 148	164	4 540
Leverantörsskulder	10 855	–	–	–	–	10 855
Upplupna kostnader	3 860	–	–	–	–	3 860
Summa	16 204	42 080	32 523	66 349	179	157 335

Nedan visas koncernens kreditfaciliteter, utöver koncernens banklån, som finns tillgängliga per balansdagen:

tEUR	Valuta	Belopp 2021	Utnyttjad 2021	Belopp 2020	Utnyttjad 2020
Checkräkningskredit	EUR	–	–	5 425	–
RCF	EUR	135 000	46 409	3 750	3 627
RCF	USD	–	–	5 000	1 305
Summa		135 000	46 409	14 175	4 932

Kapitalhantering

Enligt Vimian Groups finansiella mål avseende kapitalstruktur ska nettoskuldsättningen i förhållande till det justerade 12 månaders rullande EBTIDA måttet ej överstiga 3.0x. Målet ger dock viss flexibilitet att tillfälligt överstiga skuldsättningsnivån för att finansiera rörelseförvärv. I enlighet med koncernens utdelningspolicy avser Vimian att återinvestera sina vinster in i verksamheten för att driva den organiska tillväxten samt för att finansiera rörelse-

förvärv. Således avses inte några medel delas ut till aktieägare på medellång sikt.

Under de historiska perioderna som omfattas av dessa finansiella rapporter har koncernens segment drivits med målsättningen att ha en viss, men inte hög, skuldsättning för att bidra till avkastningen på det egna kapitalet. Målsättningen har varit en hög genomgående tillväxt, både genom förvärv och organisk tillväxt.

Not 24 Avsättningar

	Garantier	Övriga avsättningar	Summa
Per 1 januari 2020	64	–	64
Tillkommande avsättningar	30	28	58
Rörelseförvärv	–	307	307
Omräkningsdifferenser	0	-7	-7
Per 31 december 2020	95	328	422
Tillkommande avsättningar	0	0	0
Utnyttjat under året	0	-28	-28
Rörelseförvärv	0	-307	-307
Återförda outnyttjade belopp	0	0	0
Omräkningsdifferenser	2	7	10
Per 31 december 2021	97	0	97

Under året har ett så kallat PPP lån om 300 tEUR (Pay-check Protection Program) efterskänkt från amerikanska myndigheter ett PPP lån som redovisades som en avsättning i bokslutet per 31 december 2020 och därmed har koncernens avsättningar minskat.

Not 25 Statliga bidrag

	2021	2020
Ingående balans	300	-
Erhållna under året	272	354
Redovisade i årets resultat	-569	-47
Omräkningsdifferenser	11	-7
Utgående balans	14	300

Statliga bidrag har erhållits för löner och arbetsgivaravgifter primärt kopplat till covid-19 stöd i olika länder. Koncernen har inga ouppfyllda villkor eller eventalförpliktelser som är knutna till dessa bidrag.

Not 26 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2021	2020
Upplupna semesterlöner	1 082	740
Upplupna sociala avgifter	368	200
Upplupna löner och arvoden	3 185	2 224
Upplupen ränta	1 166	476
Övriga upplupna kostnader	7 867	3 384
Förutbetalda intäkter	287	74
Redovisat värde	13 956	7 098

Not 27 Kassaflödesanalys

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2021	2020
<i>Justeringar i rörelseresultatet</i>		
Avskrivningar	16 689	7 030
Förändringar i avsättningar och pensioner	87	49
Valutakurseffekter	346	-359
Varulager step-up	858	4 502
Övriga justeringar	108	92
Summa	18 087	11 314

Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

	2021-01-01	Kassaflöden från finansiering	Icke-kassaflödespåverkande förändringar			2021-12-31
			Rörelseförvärv	Valutakurs-effekter	Övrigt	
Skulder till kreditinstitut	80 579	90 170	-528	467	0	170 688
Övriga finansiella skulder	31 554	-15 368	3 492	1 393	0	21 072
Leasingskulder	5 326	-2 034	3 241	-467	3 613	9 679
Summa skulder hänförliga till finansieringsverksamheten	117 460	72 768	6 205	1 393	3 613	201 439

	2020-01-01	Kassaflöden från finansiering	Icke-kassaflödespåverkande förändringar			2020-12-31
			Rörelseförvärv	Valutakurs-effekter	Övrigt	
Skulder till kreditinstitut	12 751	8 095	59 849	-116	0	80 579
Övriga finansiella skulder	15 386	-20 185	37 728	1 622	-2 997	31 554
Leasingskulder	2 716	-929	2 984	-101	656	5 326
Summa skulder hänförliga till finansieringsverksamheten	30 854	-13 019	100 562	1 404	-2 341	117 460

Not 28 Förmånsbestämda pensionsplaner

Koncernen har förmånsbestämda pensionsplaner i Schweiz från och med 2021. Koncernens förmånsbestämda pensionsplaner är fonderade hos Helvetia. Värdering av koncernens nettopensionsförpliktelser görs av behörig aktuarie i Schweiz. Koncernen har identifierat flertal risker i placeringarna av pensionsförvaltningstillgångar. De förmånsbestämda pensionerna utsätter koncernen för olika risker, bland annat risker hänförliga till livslängd, lönenivå m.m., som påverkar företagets pensionsåtagagande. Varje förändring i tillämpade antaganden kommer att inverka på pensionsförpliktelsernas redovisade värde. Förvaltningstillgångarna i Schweiz består i sin helhet av försäkringen hos Helvetia.

Förmånsbestämda pensionskostnader	2021	2020
<i>Belopp som redovisas i resultaträkningen</i>		
Kostnader avseende tjänstgöring under innevarande period	66	34
Räntekostnader netto	–	–
Administrativa kostnader	8	3
Summa pensionskostnader som redovisas i resultatet	74	36
<i>Belopp som redovisas i övrigt totalresultat (före skatt)</i>		
Aktuariella vinster och förluster	84	54
Avkastning på förvaltningstillgångar	–	4
Summa pensionskostnader som redovisas i övrigt totalresultat (före skatt)	84	58

Forts. not 28

Förändring av nuvärdet av pensionsåtagande	2021	2020
Ingående balans per 1 januari	685	-
Kostnad för tjänstgöring innevarande år	61	34
Räntekostnad	2	1
Omvärderingar av pensioner, till följd av	0	
<i>Förändrade demografiska antaganden</i>	-51	0
<i>Förändrade finansiella antaganden</i>	-12	0
<i>Erfarenhetsbaserade justeringar</i>	141	54
Pensionsutbetalningar	0	0
Inbetalning av avgifter från anställda	61	17
Ersättningar betalade med förvaltnings-tillgångar eller företagets tillgångar	740	589
Effekt från förvärvade bolag	0	0
Valutakursdifferens	30	-9
Utgående balans per 31 december	1 656	685

Förändring i förvaltningstillgångar	2021	2020
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets början	609	-
Ränteintäkter	2	1
Omvärderingar – avkastning på förvaltningstillgångar	-	-4
Inbetalning av avgifter från arbetsgivaren	61	17
Inbetalning av avgifter från anställda	63	17
Administrationskostnader	-8	-3
Förmåner betalda av planen	740	589
Omräkningsdifferenser	28	-8
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets slut	1 494	609

Förändring av förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång)	2021	2020
Förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång) vid årets början	76	-
Förmånsbestämda pensionskostnader som redovisas i resultatet	68	36
Förmånsbestämda pensionskostnader som redovisas i övrigt totalresultat	78	58
Inbetalning från arbetsgivaren	-63	-17
Valutakursdifferens	4	-1
Förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång) vid årets slut	163	76

	2021	2020
Diskonteringsränta (%)	0,30	0,15
Förändring i räntesats på pensionssparande	0,39	0,50
Framtida löneökningar (%)	1,25	1,00
Framtida pensionsökningar (%)	0,00	0,00
Genomsnittlig livslängd	BVG 2020	BVG 2015 GT

Koncernen har identifierat diskonteringsränta, förändring i räntesats på pensionssparande, framtida löneökningar och framtida pensionsökningar som de väsentliga aktuariella antagandena för att beräkna förmånsbestämda pensionsförpliktelser. Förändringar i de aktuariella antagandena påverkar nuvärdet av nettoförpliktelsen. Diskonteringsräntan fastställs genom hänvisning till den på balansdagen marknadsmässiga avkastningen på medeltill långfristiga riskfria investeringar, vilka är utgivna i samma valuta som ersättningarna kommer betalas i och med löptider jämförbara med den aktuella pensionsförpliktelsens.

Tabellen nedan visar pensionsförpliktelsens känslighet för förändringar i diskonteringsräntan. Känslighetsanalysen är baserad på förändring i ett enskilt aktuariellt antagande, medan övriga antaganden förblir oförändrade. Denna metod visar åtagandets känslighet för ett enda antagande. Detta är en förenklad metod då de aktuariella antagandena vanligtvis är korrelerade.

Känslighetsanalys av aktuariella antaganden	Förändring av pensionsförpliktelsen	
	2021	2020
<i>Diskonteringsränta</i>		
0,25 % ökning	-33	-26
0,25 % minskning	37	38

Framtida förväntade avgifter till förmånsbestämda pensionsplaner	2021	2020
Förväntade avgifter från arbetsgivaren till planen under nästa rapportperiod	83	23
Förväntade avgifter från arbetstagaren till planen under nästa rapportperiod	83	23
Förväntade förmånsbetalningar under nästa rapportperiod	184	67

Den vägda genomsnittliga löptiden på pensionsåtagandena uppskattas till 14 år per 2021-12-31.

Not 29 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser

Ställda säkerheter för egna skulder till kreditinstitut	2021	2020
Pant i andelar i koncernföretag	-	103 630
Pantsättning av kundfordringar	-	3 483
Pantsättning av varulager	-	4 771
Summa	-	111 884

Eventualförpliktelser	2021	2020
Borgensförbindelser	22	57 106
Summa	22	57 106

Not 30 Transaktioner med närstående

En förteckning av koncernens dotterföretag, vilka även är de företag som är närstående till moderföretaget, anges i Not 21 Koncernföretag. Alla transaktioner mellan koncernen, och dess dotterföretag har eliminerats i koncernredovisningen.

För information om ersättning till ledande befattningshavare se not 6 Anställda och personalkostnader. Koncernens övriga transaktioner med närstående utgörs av:

Under 2021 uppgick, utöver ersättningar till ledande befattningshavare, transaktioner med närstående till ett belopp mindre än 100 tEUR, främst relaterat till ersättning för tjänster mellan koncernens företag och Fidelio Capital. Transaktioner som härrör från tidigare perioder presenteras nedan.

Lån från närstående i samband med förvärvet av VOI
Förvärvet av VOI Inc i juni 2020 delfinansierades av lån från Berghamnen AB om 1 402 tUSD (motsvarande 1 144 tEUR), Katarina Martinson AB 13 595 tUSD (motsvarande 11 090 tEUR) samt Southern Meadow AB 484 tUSD (motsvarande 395 tEUR). Berghamnen är det ultimata moderbolaget till Fidelio Capital AB. Katarina Martinson AB kontrolleras av Katarina Martinson som är styrelseledamot i Vimian Groups ägare Fidelio Capital AB. Southern Meadow AB kontrolleras av Martin Erleman som är styrelseledamot i Vimian Group AB. Katarina Martinson AB är administrativ agent för samtliga tre dellån. Lånen löper med fast ränta om 7 % och förfaller till betalning den 31 januari 2023. Lånet har återbetalats i maj 2021.

Lokaler VOI
Den 31 augusti 2020 förvärvade koncernbolaget VOI Inc ett antal kontorslokaler, industrilokaler samt lagerlokaler från Gendreau Holding LLC, ett bolag som kontrolleras av Patrick Gendreau som ingår i koncernledningen för Vimian Group för 3 389 tUSD (motsvarande 2 765 tEUR). Betalning skedde kontant. Lokalerna används inom VOIs verksamhet.

Forts. not 30

Lån till ledande befattningshavare

Koncernbolaget Nextmune HoldCo AB har lånat ut 1 000 tSEK (motsvarande 100 tEUR) till Magnus Kjellberg som ingår i koncernledningen för Vimian Group. Lånet löpte med 5% fast ränta och återbetalades under 2021.

Aktieägarlån VetFamily Holding AB

Den 6 november 2019 ingick koncernbolaget VetFamily Holding AB ett låneavtal om 72 000 tSEK (motsvarande 6 898 tEUR) med Fidelio Capital, Saluki AB samt två övriga aktieägare. Av det totala lånebeloppet lånades 57 500 tSEK (motsvarande 5 509 tEUR) från Fidelio Capital AB, 12 100 tSEK (motsvarande 1 159 tEUR) från Saluki AB samt 2 400 tSEK (motsvarande 240 tEUR) från de övriga två aktieägarna. Saluki AB kontrolleras av Mikael Sjögren som ingår i koncernledningen för Vimian Group. Lånet löpte med 8 % fast ränta och återbetalades i sin helhet under 2020.

Aktieägarlån Indical HoldCo AB

Den 15 september 2020 tecknade koncernbolaget Indical HoldCo AB ett låneavtal med Fidelio Capital AB. Lånebeloppet uppgick till 400 tEUR och löper utan ränta.

Inköp av tjänster från Fidelio Capital AB

Fidelio Capital har fakturerat koncernbolagen för konsulttjänster avseende strategisk rådgivning under 2021 om 89 tEUR (42 tEUR).

Aktieägartillskott från Fidelio Capital

Aktieägartillskott från Fidelio Capital AB till de olika holdingbolagen inom koncernen presenteras som Övrigt tillskjutet kapital i koncernens rapport över förändringar i eget kapital. Ingen utdelning har skett till Fidelio Capital AB under de perioder som ingår i dessa finansiella rapporter.

Not 31 Rörelseförvärv

Förvärv 2021

Följande förvärv har genomförts under räkenskapsåret 2021:

Företag	Förvärv	Säte	Segment	Konsoliderings-månad
Diagnóstico y Aplicaciones de Veterinaria S.L. (Diavet)	Rörelseförvärv	Spanien	Specialty Pharma	Mars
Svanova	Tillgångsförvärv	Sverige	Diagnostics	April
Nutra Naturals Corporation (BestPaw)	Rörelseförvärv	Kanada	Specialty Pharma	Maj
AdVetis Medical SAS (AdVetis)	Rörelseförvärv	Frankrike	MedTech	Maj
Skovshoved Dyreklinik	Tillgångsförvärv	Danmark	Veterinary Services	Juli
Independent Vets of Australia Pty Ltd (IVA)	Rörelseförvärv	Australien	Veterinary Services	Juli
Check-Points Holding B.V.	Rörelseförvärv	Nederländerna/Brasilien	Diagnostics	September
Laboratoire de Dermo-Cosmétique Animale (LDCA)	Rörelseförvärv	Frankrike	Specialty Pharma	Oktober
Avedøre Dyreklinik ApS	Rörelseförvärv	Danmark	Veterinary Services	November
Brunder Dyrehospital 2018 ApS	Rörelseförvärv	Danmark	Veterinary Services	November
Freelance Surgical Ltd.	Rörelseförvärv	Storbritannien	MedTech	December
GlobalOne Pet Products LLC (GOP)	Rörelseförvärv	USA	Specialty Pharma	December
IMEX Holdings LLC	Rörelseförvärv	USA	MedTech	December

	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen
Påverkan efter förvärvstidpunkt inkluderat i koncernens resultat					
Intäkter	3,8	3,3	1,6	1,4	10,2
Resultat före skatt	0,2	-0,0	-0,0	0,2	0,1

Påverkan om förvärven utförts den 1 januari 2021					
Intäkter	27,3	12,4	3,0	3,8	46,4
Resultat före skatt	3,3	0,1	-0,0	0,8	3,8

Diagnóstico y Aplicaciones de Veterinaria S.L. (Diavet)

Den 5 mars 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Diagnóstico y Aplicaciones de Veterinaria S.L. (Diavet). Företaget är verksamt inom allergidiagnostik och allergibehandling som avses komplettera Specialty Pharma segmentet inom den spanska verksamheten. I samband med förvärvet av Diavet uppstod en goodwill om 856 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak förväntade synergier för den spanska Specialty Pharma verksamheten. Goodwill förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 247 tEUR.

Svanova

Den 1 april 2021 förvärvade koncernen en rörelse benämnd Svanova strukturerat som ett inkråmsförvärv. Svanova förvärvades i syfte att bredda Diagnostics segmentets erbjudande inom ELISA diagnostik för boskapsdjur. I samband med förvärvet av Svanova uppstod en goodwill om 378 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak förväntade synergieffekter inom ELISA diagnostik. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 115 tEUR.

Nutra Naturals Corporation (BestPaw)

Den 27 maj 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Nutra Naturals Corporation (BestPaw), en kanadensisk e-handelsåterförsäljare med fokus på specialiserade djurtillskott och specialvårdsprodukter för sällskapsdjur. Förvärvet kommer att ingå i segmentet Specialty Pharma. I samband med förvärvet av BestPaw uppstod en goodwill om 4 228 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 25 tEUR.

Forts. not 31

AdVetis Medical SAS (AdVetis)

Den 28 maj 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i AdVetis Medical SAS (AdVetis). AdVetis är verksam som en distributör av veterinärmedicinska kirurgiska produkter och kommer ingå i segmentet Med-Tech. Utöver den totala initiala köpeskillingen som erlades ska säljarna erhålla villkorade tilläggsköpeskillingar under 2023 baserat på AdVetis finansiella resultat 2022. I samband med förvärvet av AdVetis uppstod en goodwill om 10 603 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak förväntade synergieffekter inom segmentet MedTech och en etablerad arbetskraft samt know-how inom AdVetis. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 248 tEUR.

Skovshoved Dyreklinik

Den 1 juli 2021 förvärvade koncernen 100% av tillgångarna i Skovshoved Dyreklinik. Efter att tillgångsförvärvet fullgjordes återinvesterade säljaren ett belopp motsvarande 10% av köpeskillingen. Skovshoved Dyreklinik är en veterinärklinik som förvärvades för att utöka segmentet Veterinary Services erbjudande till sina kunder. I samband med förvärvet av Skovshoved uppstod en goodwill om 3 985 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak tillväxtpotentialer inom segmentet Veterinary Services. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 22 tEUR.

Independent Vets of Australia Pty Ltd (IVA)

Den 1 juli 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Vets of Australia Pty Ltd (IVA). IVA förvärvades för att utöka den geografiska räckvidden för segmentet Veterinary Services. I samband med förvärvet av IVA uppstod en goodwill om 5 926 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak tillväxtpotentialer inom segmentet Veterinary Services. Goodwillen förväntas inte vara skat-

temässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 190 tEUR.

Check-Points Holding B.V.

Den 1 september 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Check-Points Holding B.V. (Check-Points). Check-Points är ett holländskt molekylärt diagnostikföretag specialiserat på salmonellaskrivning för livsmedels- och veterinärmarknaden samt upptäckande av antimikrobiell resistens för mänskliga tillämpningar. I samband med förvärvet av Check-Points uppstod en goodwill om 5 522 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak en samlad personalstyrka. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 147 tEUR.

Laboratoire de Dermo-Cosmétique Animale (LDCA)

Den 1 oktober 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Laboratoire de Dermo-Cosmétique Animale (LDCA). LDCA är en fransk dermatologispecialist för husdjur som tillhandahåller innovativa och evidensbaserade naturliga topiska produkter för djurens välbefinnande genom sitt Dermoscent® varumärke. I samband med förvärvet av LDCA uppstod en goodwill om 16 898 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående 240 tEUR.

Avedøre Dyreklinik ApS

Den 1 november 2021 förvärvade koncernen 70% av aktierna och rösterna i Avedøre Dyreklinik ApS (Avedøre). Avedøre är en veterinärsklinik som förvärvades med syftet att bredda Veterinary Services segmentets erbjudande till sina kunder. I samband med förvärvet av Avedøre uppstod en goodwill om 1 241 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna och innehav utan bestämmande inflytande. Goodwillen förväntas inte vara skatte-

mässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 41 tEUR.

Brunder Dyrehospital 2018 ApS

Den 1 november 2021 förvärvade koncernen 80% av aktierna och rösterna i Brunder Dyrehospital 2018 ApS (Brunder). Brunder är en veterinärsklinik som förvärvades med syftet att bredda Veterinary Services segmentets erbjudande till sina kunder. I samband med förvärvet av Brunder uppstod en goodwill om 313 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna och innehav utan bestämmande inflytande. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 35 tEUR.

Freelance Surgical Ltd.

Den 1 december 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Freelance Surgical Ltd. (Freelance Surgical). Freelance Surgical är ett familjeägt företag som distribuerar och marknadsför högkvalitativa kirurgiska produkter för den brittiska veterinärmarknaden. Företaget betjänar veterinärkliniker med ortopediska implantat och andra kirurgiska produkter. I samband med förvärvet av Freelance uppstod en goodwill om 8 338 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 567 tEUR.

GlobalOne Pet Products LLC (GOP)

Den 13 december 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i GlobalOne Pet Products LLC (GOP). GOP designar, marknadsför och säljer superpremium godis och tuggbitar till husdjur utformade för att främja välbefinnande, tandhälsa och munhygien bland hundar. I samband med förvärvet av GOP uppstod en goodwill om 33 061 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 925 tEUR.

IMEX Holdings LLC

Den 21 december 2021 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i IMEX Holdings LLC (IMEX). IMEX är en familjeägd leverantör av ortopediska implantat för veterinärmarknaden. I samband med förvärvet av IMEX uppstod en goodwill om 1 500 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. I samband med förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 199 tEUR.

Forts. not 31

Sammanfattning av preliminära förvärvsanalyser som slutförts under perioden januari till december 2021

	Specialty Pharma	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	GlobalOne Pet Products LLC (GOP)	Exklusive GOP				
Immateriella tillgångar	16 728	8 281	11 851	2 070	1 066	39 996
Materiella anläggningstillgångar	91	988	360	294	177	1 910
Nyttjanderättstillgångar	176	18	566	607	551	1 918
Finansiella anläggningstillgångar	–	–	95	–	–	95
Uppskjuten skattefordran	–	–	–	–	4	4
Varulager	1 122	995	1 855	1 501	65	5 537
Kundfordringar och övriga fordringar	2 570	1 309	2 410	359	202	6 849
Likvida medel	3 803	1 256	2 590	317	792	8 759
Räntebärande skulder	–	-721	-90	–	–	-811
Leasingskulder	-176	-18	-566	-1 030	-551	-2 341
Uppskjuten skatteskuld	–	-2 066	-2 143	-438	-97	-4 745
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-7 447	-852	-1 999	-782	-518	-11 596
Identifierade nettotillgångar	16 867	9 191	14 928	2 898	1 691	45 574
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	–	–	–	–	-645	-645
Goodwill	33 061	21 982	20 441	5 900	11 466	92 850
Total Köpeskilling	49 928	31 173	35 369	8 798	12 511	137 779
Köpeskillingen består av:						
Kontanter	42 821	29 001	21 987	6 697	10 708	111 215
Eget kapitalinstrument	–	–	2 820	–	–	2 820
Villkorad tilläggsköpeskilling	7 107	2 171	10 562	2 101	1 803	23 744
Säljrevers	–	–	–	–	–	–
Tidigare egetkapitalinstrument i bolaget som omvärderats vid stegvist förvärv	–	–	–	–	–	–
Total köpeskilling	49 928	31 173	35 369	8 798	12 511	137 779
Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde						
Kontant del av köpeskilling	-42 821	-29 001	-21 987	-6 697	-10 708	-111 215
Förvärvad kassa	3 803	1 256	2 590	317	792	8 759
Summa	-39 018	-27 745	-19 397	-6 380	-9 916	-102 456
Förvärvsrelaterade kostnader	-925	-512	-1 014	-262	-289	-3 001
Nettokassautflöde	-39 943	-28 257	-20 411	-6 641	-10 204	-105 457

Förvärv 2020
Nextmune har sedan 2018 utgjort ett intresseföretag till Vimian-koncernen då 50 % av rösterna kontrollerats (för mer information se not 17). Den 24 november 2020 förvärvade koncernen de återstående 50 % av aktierna, vilket

innebär att Vimian innehar 100 % av aktierna och rösterna i Nextmune HoldCo AB (Nextmune) och innehavet omklassificeras från intresseföretag till dotterföretag. Vid förvärvstidpunkten fanns innehav utan bestämmande inflytande på lägre nivåer i Nextmune-koncernen vilka

utgör cirka 9,29 % av kapitalet. Nextmune är ett globalt, vetenskapsdrivet företag med verksamhet inom Specialty Pharma för sällskapsdjur. Bolaget erbjuder en bred produktportfölj för förebyggande vård och behandling av kroniska tillstånd inom de terapeutiska områdena allergi,

dermatologi och specialvård, samt specialnäring på över 70 marknader världen över. Med Vimian som majoritetsägare kommer Nextmune ha stöd och resurser att fortsätta att investera i innovation och forskning och utveckling för att stärka bolagets produktportfölj.

Den 10 mars 2020 förvärvade koncernen 100 % av aktierna och rösterna i BioMedtrix LLC (BioMedtrix). BioMedtrix är en ledande aktör inom marknaden för ortopediska implantat och verktyg för veterinärindustrin. BioMedtrix är en innovatör i marknaden och kompletterar gruppens produkterbjudande samt stärker närvaro i den Amerikanska marknaden.

Den 16 juni 2020 förvärvade koncernen 100 % av aktierna och rösterna i VOI Corporation Inc (VOI). VOI är aktör som säljer ortopediska implantat och verktyg för veterinärindustrin. VOI förvärvades främst för den kommersiella och logistiska kunskap som företaget besitter, något som kan användas i övriga delar av koncernen. VOI stärker koncernens närvaro i den Amerikanska marknaden.

Den 24 november 2020 förvärvade koncernen 100 % av aktierna och rösterna i Afosa GmbH (Afosa). Afosa är en ledande leverantör av ELISA-diagnostikprodukter till husdjurssektorn. Indical hade sedan tidigare en bred produktportfölj av molekylära och immunologiska diagnostiklösningar med fokus på produktionsdjur. Genom förvärvet av Afosa breddar Indical sitt erbjudande till att även inkludera en rad diagnostiska test för husdjur. Indical förväntar sig att Afosa kommer att bidra med organisk tillväxt i framtiden och dra nytta av Indicals mer sofistikerade försäljningsfunktion och internationella närvaro. Afosa förvärvades av Indical Holding GmbH.

Den 2 juli 2020 förvärvade koncernen 100 % av aktierna och rösterna i SAS Elia Digital (Elia Digital) inom affärsområdet VetFamily. Företaget erbjuder en egenutvecklad, abonnemangsbaserad molntjänst som samlar in och förädlar inköpsstatistik åt inköpsgrupper inom veterinärmarknaden i Frankrike. VetFamily ser värdet i att arbeta vidare med teamet på Elia Digital och lansera deras lösning i samtliga länder där VetFamily är aktivt. Inköpsstatistiken möjliggör att kunna följa upp avtal, rabatter och villkor samt hitta potentiella besparingar åt VetFamillys medlemmar och andra kunder.

Forts. not 31

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	Nextmune HoldCo AB Verkligt värde	BioMedtrix LLC Verkligt värde	VOI Corporation Inc. Verkligt värde	Afosa GmbH Verkligt värde	SAS Elia Digital Verkligt värde	Summa
Immateriella tillgångar	73 839	7 726	23 296	792	0	105 653
Materiella anläggningstillgångar	4 797	58	1 758	57	1	6 672
Nyttjanderättstillgångar	1 906	135	452	491	0	2 984
Finansiella anläggningstillgångar	114	1 150	0	0	1	1 266
Uppskjuten skattefordran ¹	780	0	0	0	0	780
Varulager	5 406	3 921	12 091	86	0	21 505
Kundfordringar och övriga fordringar	11 427	565	6 478	19	34	18 523
Likvida medel	28 479	524	870	154	154	30 181
Räntebärande skulder	-58 517	0	-682	0	-100	-59 299
Leasingskulder	-1 906	-135	-452	-491	0	-2 984
Uppskjuten skatteskuld ¹	-11 204	0	0	-238	0	-11 442
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-28 676	-2 369	-1 704	-106	-17	-32 872
Identifierade nettotillgångar	26 444	11 576	42 107	765	74	80 966
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	-15 241	0	0	0	0	-15 241
Goodwill ¹	137 680	6 117	46 692	2 949	289	193 726
Total köpeskilling	148 883	17 693	88 799	3 714	362	259 451

Köpeskillingen består av:

Kontanter	52 063	16 187	27 655	3 100	362	99 368
Eget kapitalinstrument	0	1 506	23 187	300	0	24 993
Villkorad tilläggsköpeskilling	0	0	17 648	314	0	17 962
Säljrevers	0	0	20 308	0	0	20 308
Tidigare egetkapitalinstrument i bolaget som omvärderats vid stegvist förvärv	96 820	0	0	0	0	96 820
Total köpeskilling	148 883	17 693	88 799	3 714	362	259 451

Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde

Kontant del av köpeskilling	-52 063	-16 187	-27 655	-3 100	-362	-99 368
Förvärvad kassa	28 479	524	870	154	154	30 181
Summa	-23 584	-15 663	-26 785	-2 946	-209	-69 187
Förvärvsrelaterade kostnader	0	-988	-3 023	-112	-76	-4 199
Nettokassautflöde	-23 584	-16 651	-29 809	-3 058	-284	-73 386

¹) Ledningen har under 2021, efter fastställandet av skattesituationen, bedömt att de temporära skillnaderna mellan bokförda värden och skattevärden för vissa immateriella tillgångar avseende förvärvet av Nextmune var mindre än vad som ursprungligen förväntades. Till följd av detta minskade den uppskjutna skatteskulden med 8 746 tEUR med en motsvarande minskning av goodwill. Vidare har ledningen också konstaterat att varulagret i öppningsbalansen överskattades med 620 tEUR och har därför minskat lagervärdet och ökat goodwillen.

I samband med förvärvet av de återstående 50 % av aktierna i Nextmune, då innehavet omklassificeras från intresseföretag till dotterföretag, uppstod en goodwill om 145 806 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade

nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak Nextmunes välrenommerade ställning hos veterinärer och djurägare som en av de ledande aktörerna inom allergi, diagnostik och närliggande produkter för sällskapsdjur. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband

med förvärvet uppstod innehav utan bestämmande inflytande uppgående till 15 241 tEUR vilket Vimian har beslutat att redovisa till verkligt värde.

Under den dryga månaden från 24 november 2020 fram till 31 december 2020 bidrog Nextmune med 4 913 tEUR till

koncernens intäkter och -537 tEUR till koncernens resultat efter skatt borträknat det redovisade resultatet från andelar i intresseföretag. Om förvärvet hade skett per början av räkenskapsåret uppskattar koncernen att Nextmune HoldCo AB hade bidragit med 55 417 tEUR till koncernens intäkter och 323 tEUR till koncernens resultat efter skatt.

I samband med förvärvet av BioMedtrix uppstod en goodwill om 6 117 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak kunskap inom utbildning och en pipeline av potentiellt intressanta produkter. Cirka 90% av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill. Transaktionskostnader relaterade till förvärvet av BioMedtrix uppgick till 988 tEUR. Transaktionskostnaderna redovisades som en kostnad i resultaträkningen under övriga rörelsekostnader. Under de cirka 10 månaderna fram till 31 december 2020 som BioMedtrix inkluderades i koncernredovisningen bidrog de med 6 063 tEUR till koncernens intäkter och -499 tEUR till koncernens resultat efter skatt. Om förvärvet hade skett per början av räkenskapsåret uppskattar koncernen att BioMedtrix hade bidragit med 7 546 tEUR till koncernens intäkter och -1 317 tEUR till koncernens resultat efter skatt.

Hänförligt till förvärvet av VOI uppstod en goodwill om 46 692 tEUR vilken motsvaras av skillnaden mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak synergier som förväntas uppstå genom att använda VOIs kommersiella kunskap i resten av gruppen samt möjligheten att expandera till fler marknader. Cirka 99% av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill. Hänförligt till förvärvet redovisades en villkorad tilläggsköpeskilling uppgående till 17 648 tEUR. Den villkorade tilläggsköpeskillingen är beroende av utfallet i en för VOI pågående patentlyvist. Om utfallet från tvisten innebär att VOI ej kommer behöva erlagga någon betalning till motparten kommer säljaren erhålla hela den villkorade tilläggsköpeskillingen. Eventuella betalningar som VOI tvingas till hänförligt till tvisten kommer avräknas från den villkorade tilläggsköpeskillingen. För ytterligare information om villkorad tilläggsköpeskilling, se not 16.

I samband med förvärvet ådrog sig Vimian koncernen transaktionskostnader uppgående till 3 023 tEUR vilka kostnadsförts under raden övriga rörelsekostnader. Under de cirka 6,5 månaderna som VOI ingick i koncernredovis-

Forts. not 31

ningen bidrog de med 15 741 tEUR till koncernens intäkter och 1 551 tEUR till koncernens resultat efter skatt. Om förvärvet hade skett per början av räkenskapsåret uppskattar koncernen att VOI hade bidragit med 28 736 tEUR till koncernens intäkter och 2 149 tEUR till koncernens resultat efter skatt.

I samband med förvärvet av Afosa uppstod en goodwill om 2 949 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak synergier. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. I samband med förvärvet redovisades en villkorad tilläggsköpeskilling uppgående till 314 tEUR. Utfallet av den villkorade tilläggsköpeskillingen är beroende av uppfyllande av vissa operationella mål. Utfallet är binärt där säljaren antingen kommer erhålla 0 tEUR eller hela det villkorade beloppet om 400 tEUR. För ytterligare information om villkorad tilläggsköpeskilling, se not 16.

Hänförligt till förvärvet ådrog sig koncernen transaktionskostnader uppgående till 112 tEUR vilka kosntadsförts i koncernens rapport över resultatet under raden övriga rörelsekostnader. Afosa ingick en dryg månad i koncernens konsolidering och bidrog under denna period med 88 tEUR till koncernens intäkter och 41 tEUR till koncernens resultat efter skatt. Om förvärvet hade skett per början av räkenskapsåret uppskattar koncernen att Afosa hade bidragit med 1 080 tEUR till koncernens intäkter och 508 tEUR till koncernens resultat efter skatt.

I samband med förvärvet av Elia Digital uppstod en goodwill om 289 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill avser i huvudsak bolagets know-how inom datahantering för veterinärmarknaden. Goodwillen förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill. Transaktionskostnader relaterade till förvärvet uppgick till 76 tEUR och redovisades som en övrig rörelsekostnad. Under de cirka 6 månaderna som Elia Digital ingick i koncernredovisningen bidrog de med 139 tEUR till koncernens intäkter och 6 tEUR till koncernens resultat efter skatt. Om förvärvet hade skett per början av räkenskapsåret uppskattar koncernen att Elia Digital hade bidragit med 179 tEUR till koncernens intäkter och 18 tEUR till koncernens resultat efter skatt.

Not 32 Händelser efter balansdagen

Under fjärde kvartalet 2021 förvärvade Vimian tre veterinärkliniker som konsolideras i segmentet Veterinary Services från och med februari 2022.

I december 2021 förvärvade Vimian VetAllergy, ett veterinärmedicinskt företag inom allergi i Danmark. VetAllergy konsolideras i segmentet Specialty Pharma från och med den januari 2022.

I januari förvärvade Vimian Bova UK, ett ledande företag inom specialläkemedel för husdjur i Storbritannien. Bova konsolideras i segmentet Specialty Pharma från och med februari.

I februari förvärvade Vimian Kahu Vet Group, en leverantör av veterinärkirurgiska produkter i Australien och Nya Zeeland. Kahu Vet Group konsolideras i segmentet MedTech från och med mars.

I mars förvärvade Vimian Avacta Animal Health, ett veterinärmedicinskt företag inom allergi i Storbritannien. Avacta Animal Health konsolideras i segmentet Specialty Pharma från och med mars.

I april förvärvade Vimian Vertical Vet, en av de ledande leverantörerna inom försäljning av supporttjänster till veterinärkliniker i USA. Vertical Vet konsolideras i segmentet Veterinary Services från och med april.

I april förvärvade Vimian två produktportföljer av veterinärkirurgiska instrument och ortopediska implantat i USA. Dessa konsolideras i segmentet MedTech från och med april.

Situationen i Ukraina som skapat oro i ekonomier runt om världen kan utgöra en risk för verksamheten, men det är svårt att förutse konfliktens utveckling och potentiella långsiktiga konsekvenser. Vimian bevakar situationen noga och vidtar åtgärder där så är lämpligt, t.ex. genom att bygga upp ytterligare lager av vissa produkter och råvaror.

Under fjärde kvartalet 2021 steg smittspridningen av Covid i världen som ledde till återinförda restriktioner men som under första kvartalet 2022 lättades igen. Återinförande av restriktioner bedöms inte ha lett till negativ inverkan på verksamheten. Segmentet Diagnostics rapporterar fortsatt Covid-relaterad försäljning under första kvartalet 2022. Koncernen följer utvecklingen kring Covid och analyserar löpande eventuell inverkan på verksamheten.

Not 33 Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare

användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Definitioner och motiv för användning

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Intäktstillväxt ¹	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden.	Det är ett mått som används av investerare, analytiker och företagets ledning för att utvärdera företagets tillväxt.
Organisk intäktstillväxt ¹	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBITDA ¹	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
EBITDA marginal ¹	EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar. Resultatmåttet är en viktig komponent tillsammans med intäktstillväxt för att följa upp koncernens värdeskapande.
Justerad EBITDA ¹	EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Jämförelsestörande poster ¹	Intäkts- och kostnadsposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder.
Justerad EBITDA marginal ¹	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar. Resultatmåttet är en viktig komponent för att följa upp koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt. Resultatmåttet är justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Förvärvsrelaterade avskrivningar ¹	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Övriga avskrivningar ¹	Avskrivningar av immateriella tillgångar som har förvärvats separat.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.

Forts. not 33

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
EBITA ¹	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmättet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och koncernens finansieringsupplägg.
EBITA marginal ¹	EBITA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent för att följa upp koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt.
Justerad EBITA ¹	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal ¹	Justerad EBITA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa koncernens värdeskapande. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Rörelseresultat (EBIT) ¹	Rörelseresultat såsom rapporterad i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmättet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
Rörelsemarginal ¹	Rörelseresultat i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet. Resultatmättet är en viktig komponent för att följa upp koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt.
Skulder ¹	Skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Skulder är en komponent vid beräkning av nettoskuld.
Nettoskuld ¹	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / (Justerad) EBITDA ¹	Nettoskuld i förhållande till (Justerad) EBITDA.	Resultatmättet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Skuldsättningsgrad ¹	Skuld i förhållande till eget kapital.	Resultatmättet visar förhållandet mellan koncernens två finansieringsformer. Mättet visar hur stor andel skuldfinansieringen utgör i förhållande till ägarnas investerade kapital. Resultatmättet återspeglar koncernens finansiella styrka, men också skuldens hävstångseffekt. En högre skuldsättningsgrad innebär en högre finansiell risk och en högre finansiell hävstång på investerat kapital.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Soliditet ¹	Eget kapital i förhållande till totala tillgångar.	Resultatmättet återspeglar koncernens finansiella ställning. En hög soliditet ger en beredskap att hantera perioder med svag ekonomisk tillväxt. Samtidigt skapar en högre soliditet en lägre finansiell hävstångseffekt.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillingar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Rörelsekapital/Intäkter ¹	Rörelsekapital som en andel av intäkter.	Används för att utvärdera hur effektiv koncernen är på att generera kassaflöden i förhållande till omsättningen.
Investeringar ¹	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar exklusive fastighetsinvesteringar och internt upparbetade immateriella tillgångar. Materiella och immateriella tillgångar som ingår i rörelseförvärvens nettotillgångar exkluderas.	Investeringar är ett mått på koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och kassagenerering.
Operativt kassaflöde ¹	EBITDA minus ökning/minskning av rörelsekapital och investeringar.	Resultatmättet indikerar koncernens förmåga att generera kassaflöden.
Kassagenerering ¹	Operativt kassaflöde i förhållande till EBITDA.	Mättet indikerar hur effektivt Företaget använder sina investeringar och rörelsekapital i förhållande till EBITDA.
Proformaintäkter ¹	Intäkter för alla avslutade förvärv om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets intäkter för en helårsperiod.
Justerad EBITDA, Proforma ¹	Justerad EBITDA som inkluderar alla avslutade förvärv om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och bolagets finansieringsstruktur. Mättet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Mättet speglar också alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats för hela perioden.
Justerad EBITDA marinal, Proforma ¹	Justerad proforma EBITDA i förhållande till proformaintäkter.	Mättet återspeglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa bolagets värdeskapande. Mättet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Mättet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.

1) Alternativa nyckeltal i definitionslistan.

Forts. not 33

Koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS, baserade på rapporterade siffror

mEUR	1 Jan–31 Dec	
	2021	2020
Intäktstillväxt (%)	143,4	190,4
Organisk intäktstillväxt (%)	16,5	47,9
EBITDA	38 285	12 932
EBITDA marginal (%)	22,1	18,2
Justerad EBITDA	58 111	25 307
Justerad EBITDA marginal (%)	33,5	35,5
EBITA	33 645	10 910
EBITA marginal (%)	19,4	15,3
Justerad EBITA	53 471	23 285
Justerad EBITA marginal (%)	30,8	32,7
Rörelseresultat	21 597	5 901
Rörelsemarginal (%)	12,5	8,3
Nettoskuld	168 095	102 264
Nettoskuld / Justerad EBITDA (x) (12 månader)	2,9	4,0
Skuldsättningsgrad (%)	62,2	48,1
Soliditet (%)	56,0	61,3
Rörelsekapital	34 983	27 112
Investeringar	-6 897	-4 520
Operativt kassaflöde	41 366	12 296
Kassagenerering (%)	71,2	48,6

Alternativa prestationsmått ej definierade i enlighet med IFRS för koncernen – Baserat på proformasiffror

mEUR	1 Jan–31 Dec
	2021
Proformaintäkter	209 558
Justerad EBITDA, Proforma	66 772
Justerad EBITDA marginal, proforma, %	31,9
Nettoskuld	168 095
Nettoskuld/justerad EBITDA, Proforma (x)	2,5

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och koncernens möjlighet att återbetala skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiell resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningsarna presenteras i tabellerna nedan.

mEUR	1 Jan–31 Dec	
	2021	2020
Intäktstillväxt		
Intäkter	173 350	71 228
Intäktstillväxt (%)	143,4	190,4
– av vilken organisk intäktstillväxt (%)	16,5	47,9

EBITDA marginal		
Rörelseresultat	21 597	5 901
Avskrivningar	4 640	2 022
Förvävsrelaterade avskrivningar	12 048	5 009
EBITDA	38 285	12 932
Intäkter	173 350	71 228
EBITDA marginal (%)	22,1	18,2

Jämförelsestörande poster		
Förvävsrelaterade kostnader	7 358	5 781
Systemuppdatering	91	341
Omstruktureringskostnader	222	78
Varulager step-up	851	4 502
Kostnader för børsintroduktion	9 403	–
Övrigt	1 901	1 673
Summa jämförelsestörande poster	19 826	12 375

mEUR	1 Jan–31 Dec	
	2021	2020
Justerad EBITDA		
EBITDA	38 285	12 932
Jämförelsestörande poster	19 826	12 375
Justerad EBITDA	58 111	25 307
Justerad EBITDA marginal		
Justerad EBITDA	58 111	25 307
Intäkter	173 350	71 228
Justerad EBITDA marginal (%)	33,5	35,5

EBITA marginal (%)		
Rörelseresultat	21 597	5 901
Avskrivningar	12 048	5 009
EBITA	33 645	10 910
Intäkter	173 350	71 228
EBITA marginal (%)	19,4	15,3

Justerad EBITA		
EBITA	33 645	10 910
Jämförelsestörande poster	19 826	12 375
Justerad EBITA	53 471	23 285

Justerad EBITA marginal (%)		
Justerad EBITA	53 471	23 285
Intäkter	173 350	71 228
Justerad EBITA marginal (%)	30,8	32,7

Rörelsemarginal (%)		
Rörelseresultat	21 597	5 901
Intäkter	173 350	71 228
Rörelsemarginal (%)	12,5	8,3

Nettoskuld		
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	163 110	72 099
Leasingskulder (långfristiga)	7 273	3 946
Övriga långfristiga skulder	21 412	13 094
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	7 578	8 480
Leasingskulder (kortfristiga)	2 406	1 381
Övriga poster¹	21 430	32 926
Likvida medel	-55 114	-29 663
Nettoskuld	168 095	102 264

mEUR	1 Jan–31 Dec	
	2021	2020
Nettoskuld / Justerad EBITDA		
Nettoskuld	168 095	102 264
Justerad EBITDA (12 månader)	58 111	25 307
Nettoskuld / EBITDA (x)	2,9	4,0

Proformaintäkter		
Rapporterade intäkter	173 350	71 228
Periodens proformaintäkter	36 208	66 523
Proformaintäkter	209 558	137 752

Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterade justerade EBITDA (12 mån)	58 111	25 307
Periodens justerade EBITDA, proforma	8 661	23 312
Justerad EBITDA, proforma	66 772	48 619

Justerad EBITDA marginal, proforma		
Proformaintäkter	209 558	137 752
Justerad EBITDA, proforma	66 772	48 619
Justerad EBITDA marginal, proforma, %	31,9	35,3

Nettoskuld/justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	168 095	–
Justerad EBITDA, proforma	66 772	–

Nettoskuld/justerad EBITDA, Proforma (x) EBITDA	2,5	–
---	-----	---

Skuldsättningsgrad		
Skulder	223 209	131 926
Eget kapital	358 640	274 246
Skuldsättningsgrad (%)	62,2	48,1

Soliditet		
Eget kapital	358 640	274 246
Totala tillgångar	640 716	447 548
Soliditet (%)	56,0	61,3

Forts. not 33

mEUR	1 Jan–31 Dec	
	2021	2020
Rörelsekapital		
Varulager	32 996	23 564
Kundfordringar	30 961	22 312
Kortfristiga skattefordringar	709	79
Övriga kortfristiga fordringar	5 323	1 997
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	6 369	5 534
Leverantörsskulder	-13 283	-10 855
Kortfristiga skatteskulder	-7 875	-3 974
Övriga kortfristiga skulder ²	-6 163	-4 024
Avsättningar	-97	-422
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter ²	-13 956	-7 098
Rörelsekapital	34 983	27 112
Operativt kassaflöde		
Justerad EBITDA	58 111	25 307
Förändringar i rörelsekapital ³	-9 849	-8 492
Investeringar	-6 897	-4 520
Operativt kassaflöde	41 366	12 296
Kassagenerering		
Operativt kassaflöde	41 366	12 296
Justerad EBITDA	58 111	25 307
Kassagenerering (%)	71,2	48,6

1) Består av aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljreverser och villkorade tilläggsköpeskillingar hänförliga till rörelseförvärv som är inkluderade i balansposten övriga långfristiga skulder.

2) Övriga långfristiga skulder såsom redovisade i koncernens rapport över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljreverser och villkorade tilläggsköpeskillingar hänförliga till rörelseförvärv.

3) Förändringar i rörelsekapital från kassaflödesanalysen.

Moderföretagets resultaträkning

Belopp i tkr	Not	2021	2020
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	47 672	–
Övriga rörelseintäkter		5 227	–
Summa rörelsens intäkter		52 899	–
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	3	–100 040	–1
Personalkostnader	4	–7 781	–
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		–74	–
Övriga rörelsekostnader		–336	–
Summa rörelsens kostnader		–108 231	–1
Rörelseresultat		–55 332	–1
Ränteintäkter och liknande resultatposter	5	139 710	–
Räntekostnader och liknande resultatposter	6	–154 763	–
Resultat efter finansiella poster		–70 386	–1
Resultat före skatt		–70 386	–1
Årets resultat		–70 386	–1

Moderföretagets rapport över totalresultat

Belopp i tkr	Not	2021	2020
Årets resultat		–70 386	–1
Övrigt totalresultat		–	–
Årets totalresultat		–70 386	–1

Moderföretagets balansräkning

Belopp i tkr	Not	31 Dec 2021	31 Dec 2020
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	8	4 633	–
Materiella anläggningstillgångar	9	691	–
Andelar i koncernföretag	10	6 161 177	1 782 902
Andra långfristiga fordringar hos koncernföretag	11	2 014 301	–
Summa anläggningstillgångar		8 180 803	1 782 902
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag		23 535	–
Övriga kortfristiga fordringar		12 682	–
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12	460	–
Likvida medel	13	43 545	25
Summa omsättningstillgångar		80 222	25
SUMMA TILLGÅNGAR		8 261 025	1 782 926

Belopp i tEUR	Not	31 Dec 2021	31 Dec 2020
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	14	649	25
Utvecklingsfond		4 633	–
Pågående nyemission		13 041	–
Bundet eget kapital		18 323	25
Överkursfond		4 648 941	–
Balanserad vinst eller förlust		1 912 606	1 782 902
Årets resultat		-70 386	-1
Fritt eget kapital		6 491 161	1 782 901
Summa eget kapital		6 509 484	1 782 926
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	15	1 658 429	–
Summa långfristiga skulder		1 658 429	–
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16	76 702	–
Leverantörsskulder		655	–
Skulder till koncernföretag		7 155	–
Övriga kortfristiga skulder		504	–
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	8 097	–
Summa kortfristiga skulder		93 112	–
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		8 261 025	1 782 926

Moderföretagets rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i tkr	Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare			Fritt eget kapital				Summa eget kapital
	Aktiekapital	Pågående nyemission	Utvecklingsfond	Överkursfond	Balanserat resultat	Utvecklingsfond	Årets resultat	
Ingående eget kapital 2020-01-02	–	–	–	–	–	–	–	–
Årets resultat	–	–	–	–	–	–	-1	-1
Årets övriga totalresultat	–	–	–	–	–	–	–	–
Årets totalresultat	–	–	–	–	–	–	-1	-1
<i>Transaktioner med moderföretagets ägare</i>								
Registrerat aktiekapital	25	–	–	–	–	–	–	25
Aktieägartillskott	–	–	–	–	1 782 902	–	–	1 782 902
Summa	25	–	–	–	1 782 902	–	–	1 782 927
Utgående eget kapital 2020-12-31	25	–	–	–	1 782 902	–	-1	1 782 926
Ingående eget kapital 2021-01-01	25	–	–	–	1 782 902	–	-1	1 782 926
Årets resultat	–	–	–	–	–	–	-70 386	-70 386
Årets övriga totalresultat	–	–	–	–	–	–	–	–
Årets totalresultat	–	–	–	–	–	–	-70 386	-70 386
<i>Transaktioner med moderföretagets ägare</i>								
Aktiekapital	–	–	–	–	–	–	–	–
Utvecklingsfond	–	–	4 633	–	–	-4 633	–	–
Teckningsoptionsprogram	–	–	–	11 625	–	–	–	11 625
Nyemission	624	–	–	4 647 406	–	–	–	4 648 030
Pågående nyemission	–	13 041	–	–	–	–	–	13 041
Emissionskostnader	–	–	–	-6 873	–	–	–	-4 349
Uppskjutna skatteeffekter	–	–	–	1 416	–	–	–	-1 108
Aktieägartillskott	–	–	–	–	129 705	–	–	129 705
Summa	624	13 041	4 633	4 653 574	129 705	-4 633	-70 386	4 796 944
Utgående eget kapital 2021-12-31	649	13 041	4 633	4 653 574	1 912 607	-4 633	-70 387	6 509 484

Moderföretagets kassaflödesanalys

Belopp i tkr	Not	2021	2020
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-55 332	-1
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	18	-5 847	-
Erhållen ränta		16 295	-
Erlagd ränta		-11 857	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-56 741	-1
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Förändringar av rörelsefordringar		-36 677	-
Förändringar av rörelseskulder		16 409	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-77 009	-1
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella tillgångar		-4 633	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-765	-
Förvärvat dotterföretag		-103 212	-
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-1 993 351	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-2 101 961	-
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		517 927	25
Emissionskostnader		-5 457	-
Upptagna lån		1 658 428	-
Ökning/minskning kortfristiga finansiella skulder		76 702	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		2 247 600	25
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		25	-
Kursdifferenser och andra värdeförändringar i likvida medel		-25 110	-
Likvida medel vid årets slut	13	43 545	25

Moderföretagets Noter

Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper

Moderföretaget Vimian Group AB har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och den av Rådet för finansiell rapportering utgivna rekommendation RFR 2 ”Redovisning för juridisk person”. Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen med de undantag och tillägg som anges i RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Det innebär att IFRS tillämpas med de avvikelser som anges nedan. De avvikelser som förekommer föranleds av begränsningarna i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderföretaget till följd av årsredovisningslagen samt gällande skatteregler. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderföretaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderföretagets finansiella rapporter, om inte annat anges.

Uppställning

Resultaträkning och balansräkning är för moderföretaget uppställda enligt årsredovisningslagens uppställningsformer, medan rapporten över totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och rapport över kassaflöde baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter.

Intäkter från andelar i koncernföretag

Utdelning redovisas när rätten att erhålla betalning bedöms som säker. Intäkter från försäljning av koncernföretag redovisas då kontrollen av koncernföretaget övergått till köparen.

Skatter

I moderföretaget redovisas uppskjuten skatteskuld hänförlig till de obeskattade reserverna med bruttobelopp i balansräkningen. Bokslutsdispositionerna redovisas med bruttobeloppet i resultaträkningen.

Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag redovisas i moderföretaget i enlighet med anskaffningsvärdemetoden. I de fall bokfört värde överstiger företagens koncernmässiga värde sker nedskrivning som belastar resultaträkningen. En analys om nedskrivningsbehov finns genomförs vid utgången av varje rapportperiod. I de fall en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad sker återföring av denna. Transaktionskostnader inkluderas i det redovisade värdet för innehavet.

Antaganden görs om framtida förhållanden för att beräkna framtida kassaflöden som bestämmer återvinningsvärdet. Återvinningsvärdet jämförs med det redovisade värdet för dessa tillgångar och ligger till grund för eventuella nedskrivningar eller återföringar. De antaganden som påverkar återvinningsvärdet mest är framtida resultatutveckling, diskonteringsränta och nyttjandeperiod. Om framtida omvärldsfaktorer och förhållanden ändras kan antaganden påverkas så att redovisade värden på moderföretagets tillgångar ändras.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Moderföretaget redovisar såväl erhållna som lämnade koncernbidrag som bokslutsdispositioner i enlighet med alternativregeln. Lämnade aktieägartillskott av moderföretaget förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och redovisas som aktier och andelar hos moderföretaget.

Finansiella instrument

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning tillämpas inte reglerna om finansiella instrument enligt IFRS 9 i moderföretaget som juridisk person, utan moderföretaget tillämpar i enlighet med ÅRL anskaffningsvärdemetoden. I moderföretaget värderas därmed finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets

princip, med tillämpning av nedskrivning för förväntade kreditförluster enligt IFRS 9 avseende tillgångar som är skuldinstrument.

Moderföretaget tillämpar undantaget att inte värdera finansiella garantiavtal till förmån för dotter- och intresseföretag samt joint ventures i enlighet med reglerna i IFRS 9 utan tillämpar istället principerna för värdering enligt IAS 37 Avsättningar, eventalförpliktelser och eventualtillgångar.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, inklusive koncerninterna fordringar, skrivs ned för förväntade kreditförluster. För metod gällande nedskrivning för förväntade kreditförluster, se koncernens not 23 Finansiella risker.

Förväntade kreditförluster för likvida medel har inte redovisats, då beloppet bedömts vara oväsentligt.

Not 2 Rörelsens intäkter

2021	Rådgivnings-, förvaltnings- och övriga administra- tiva arvoden	Summa intäkter
Intäkter		
Försäljning inom koncernen	47 672	47 672
Summa intäkter	47 672	47 672

2020	Rådgivnings-, förvaltnings- och övriga administra- tiva arvoden	Summa intäkter
Intäkter		
Försäljning inom koncernen	–	–
Summa intäkter	–	–

Not 3 Arvode till revisor

	2021	2020
Grant Thornton		
Revisionsuppdraget	1 408	–
Annan revisionsverksamhet	0	–
Skatterådgivning	0	–
Övriga tjänster	3 355	–
Summa	4 763	0

Not 4 Anställda och personalkostnader

	2021			2020		
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %
Medelantalet anställda	6	67	33	–	–	–

	2021	2020 ¹
Personalkostnader		
Löner och andra ersättningar	5 478	–
Sociala avgifter	1 478	–
Pensionskostnader	543	–
Övriga personalkostnader	281	–
Summa	7 781	–

Vd och ledande befattningshavare	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
2021-01-01–2021-01-31					
Fredrik Ullman, verkställande direktör ³	–	–	–	–	–
Övriga ledande befattningshavare (3 personer)	1 823	–	277	55	2 155
Summa	1 823	–	277	55	2 155

Med rörlig ersättning avses bonus.

Med övrig ersättning avses sjukvårdsförsäkring samt representations- och resekostnader.

1) Vimian Group AB, har under räkenskapsåret 2020 inte haft några anställda. Under 2021 bildades en koncernledning som består av nio personer varav tre personer var anställda i moderbolaget Vimian Group AB.

3) Vd för Vimian Group AB är anställd i annat företag inom koncernen.

Styrelsearvoden ²	Styrelse- arvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
1 januari 2021–31 december 2021, tEUR					
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	–	–	–	–	–
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	–	–	–	50
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	–	–	–	50
Summa	100	–	–	–	100

	Styrelse- arvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
2 januari 2020–31 december 2020					
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	–	–	–	–	–
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	–	–	–	–	–
Summa	–	–	–	–	–

2) Enligt årsstämans beslut, våren 2021.

Not 5 Finansiella intäkter

	2021	2020
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskilling	–	–
Summa redovisat i resultatet	–	–
<i>Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Ränteintäkter från kundfordringar	–	–
Ränteintäkter övriga finansiella tillgångar	16 295	–
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	16 295	–
<i>Övriga finansiella intäkter:</i>		
Valutakursdifferenser – intäkter, finansiella poster	123 415	–
Övriga intäkter	–	–
Summa	123 415	–
Summa finansiella intäkter	139 710	–

Not 6 Finansiella kostnader

	2021	2020
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskilling	–	–
Summa redovisat i resultatet	–	–
<i>Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Räntekostnader skulder till kreditinstitut	20 885	–
Räntekostnader övriga finansiella skulder	503	–
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	21 388	–
<i>Övriga finansiella kostnader:</i>		
Valutakursdifferenser – kostnader, finansiella poster	129 335	–
Övriga kostnader	4 040	–
Summa	133 375	–
Summa finansiella kostnader	154 763	–

Not 7 Skatt

	2021	2020
Aktuell skatt	–	–
Redovisad skatt	–	–
Avstämning av effektiv skattesats	2021	2020
Resultat före skatt	-70 386	-1
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget (20,6 %)	14 499	–
<i>Skatteeffekt av:</i>		
Ökning av skattemässiga underskott utan motsvarande ökning i uppskjutna skatter	-14 499	–
Redovisad skatt	–	–
Effektiv skattesats	0%	0%

Not 8 Immateriella tillgångar

	Egenupparbetade immateriella tillgångar	Kundrelationer	Patent & Licenser	Varumärken	Teknologi	Summa immateriella tillgångar
<i>Anskaffningsvärde</i>						
Per 2 januari 2020	–	–	–	–	–	–
Internt upparbetade	–	–	–	–	–	–
Per 31 december 2020	–	–	–	–	–	–
Internt upparbetade	4 633	–	–	–	–	4 633
Per 31 december 2021	4 633	–	–	–	–	4 633
<i>Avskrivningar</i>						
Per 2 januari 2020	–	–	–	–	–	–
Årets avskrivningar	–	–	–	–	–	–
Per 31 december 2020	–	–	–	–	–	–
Årets avskrivningar	–	–	–	–	–	–
Per 31 december 2021	–	–	–	–	–	–
Utgående redovisat värde per 31 december 2020	–	–	–	–	–	–
Utgående redovisat värde per 31 december 2021	4 633	–	–	–	–	4 633

Per 2021-12-31 innefattade moderbolagets immateriella tillgångar aktivering av utvecklingutgifter för implementering av ERP-system. Avskrivning av systemet påbörja när systemet tas i bruk.

Not 9 Materiella anläggningstillgångar

	Byggnader och mark	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Summa materiella anläggningstillgångar
<i>Anskaffningsvärde</i>				
Per 2 januari 2020	–	–	–	–
Årets anskaffningar	–	–	–	–
Per 31 december 2020	–	–	–	–
Årets anskaffningar	–	626	139	765
Per 31 december 2021	–	626	139	765
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>				
Per 2 januari 2020	–	–	–	–
Årets avskrivningar	–	–	–	–
Per 31 december 2020	–	–	–	–
Årets avskrivningar	–	-70	-4	-74
Per 31 december 2021	–	-70	-4	-74
<i>Utgående redovisat värde</i>				
per 31 december 2020	–	–	–	–
Utgående redovisat värde per 31 december 2021	–	556	135	691

Not 10 Andelar i koncernföretag

	2021	2020
Ingående anskaffningsvärde	1 782 902	–
Förvärv	116 253	–
Aktieägartillskott	4 262 022	1 782 902
Utgående anskaffningsvärde	6 161 177	1 782 902

Nedanstående förteckning omfattar av moderföretaget direkt ägda aktier och andelar. För information om moderföretagets indirekt ägda aktier och andelar, se koncernens Not 21 Koncernföretag.

2020						
Företag	Org. Nr.	Säte	Eget kapital 2020-12-31	Resultat 2021	Kapitalandel och röst-rättsandel, %	Antal aktier
Vimian Pharma Holding AB	SE: 559133-6093	Stockholm	971 951	136 990	100	50 000
Vimian Service Holding AB, (f.d Akial HoldCo AB)	SE: 559181-1418	Stockholm	189 242	5 754	100	50 000
Vimian MedTech Holding AB (f.d Ossium TopCo AB)	SE: 559192-1217	Stockholm	660 284	-790	100	50 000
Vimian Diagnostics Holding AB (f.d Indical HoldCo AB)	SE: 559131-0882	Stockholm	104 651	458	100	50 000

2021						
Företag	Org. Nr.	Säte	Eget kapital 2021-12-31	Resultat 2021	Kapitalandel och röst-rättsandel, %	Antal aktier
Vimian FinCo AB	SE: 559313-2474	Stockholm	4 627 985	-15 654	100	338 734 629
VOI Holdings LLC	US: 85-0879106	Florida	–	–	100	412 073
Freelance Surgical Ltd.	GB: 4039065	Bristol	183 629	3 883	100	6 400

Vimian FinCo AB som ägs till 100% av Vimian Group AB startades i april 2021. Vimian FinCo AB förvärvade sedan Vimian Pharma Holding AB, Vimian Service Holding AB, Vimian Diagnostics Holding AB samt Vimian MedTech Holding AB via kapitaltillskott samt apportemission.

Not 11 Andra långfristiga fordringar hos koncernföretag

	2021	2020
Ingående anskaffningsvärde		
Tillkommande fordringar	2 014 301	–
Utgående redovisat värde	2 014 301	–

Not 12 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2021	2020
Förutbetalda försäkringar	63	–
Övriga förutbetalda kostnader	397	–
Redovisat värde	460	–

Not 15 Långfristiga skulder

	2021			2020		
	1–5 år	>5 år	Summa	1–5 år	>5 år	Summa
Skulder till kreditinstitut	1 658 429	–	1 658 429	–	–	–
Summa	1 658 429	–	1 658 429	–	–	–

Not 13 Likvida medel

	2021	2020
Banktillgodohavanden	43 545	25
Redovisat värde	43 545	25

Not 14 Eget kapital**Eget kapital**

Det registrerade aktiekapitalet är 649 121 SEK per 31 december 2021 (25 000 SEK). Antal aktier är 389 394 897 st (25 000 st) varav 364 445 155 (25 000) stamaktier samt 24 949 742 C-aktier. Aktierna har ett kvotvärde om cirka 0,001667 SEK per aktie (1 SEK per aktie). Totalt aktiekapital uppgår således till 649 tSEK (25 tSEK) per 31 december 2021. Båda stamaktier och C-aktier berättigar till utdelning. Stamaktier har en röst och C-aktier en tiondels röst. C-aktierna kan, på begäran av aktieägare och genom beslut av styrelsen omvandlas till stamaktier.

Alla aktier har samma rätt till koncernens kvarvarande nettotillgångar. Samtliga aktier är fullt betalda och inga aktier är reserverade för överlåtelse. Inga aktier innehas av företaget själv eller dess dotterföretag. För information, se koncernens Not 22 Eget Kapital.

Not 16 Skulder som avser flera poster

Bolagets totala bekräftade kreditfaciliteter per 31 dec 2021 var 2 689 129 tkr. De nyttjade faciliteterna redovisas under följande poster i balansräkningen.

	2021	2020
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	1 658 429	–
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	76 702	–
Summa	1 735 131	–

Not 17 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2021	2020
Upplupna semesterlöner	683	–
Upplupna sociala avgifter	435	–
Upplupna löner och arvoden	702	–
Övriga upplupna kostnader	6 277	–
Redovisat värde	8 097	–

Not 18 Kassaflödesanalys

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet

	2021	2020
Avskrivningar	74	–
Valutakurseffekter	-5 921	–
Summa	-5 847	–

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (SEK):

Överkursfond	4 648 940 671
Balanserat resultat	1 912 605 869
Årets resultat	-70 386 031
Summa	6 491 160 509

Disponeras så att:

I ny räkning överföres	6 491 160 509
------------------------	---------------

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att årsredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen samt RFR 2 och ger en rättvisande bild av företagets ställning och resultat. Styrelsen och verkställande direktören intygar dessutom att koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EG, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen respektive moderbolaget ger en rättvisande översikt

över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen, står inför. Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår nedan, godkänts för utfärdande av styrelsen den 4 maj 2022. Koncernens resultat- och balansräkning och moderbolagets resultat- och balansräkning fastställs på årsstämman den 2 juni 2022.

Stockholm den 4 maj 2022

Gabriel Fitzgerald
Ordförande

Frida Westerberg

Mikael Dolsten

Martin Erleman

Theodor Bonnier

Fredrik Ullman
Vd och koncernchef

Vår revisionsberättelse har avgivits den 4 maj 2022
Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Vimian Group AB (publ)

Org.nr. 559234-8923

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vimian Group AB (publ) för räkenskapsåret 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 56–105 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet ”Revisorns ansvar”. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen, och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2–47 och 109. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga

om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkstäl-

lande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om beslut har fattats om att avveckla verksamheten.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi

professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser

eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vimian Group AB (publ) för räkenskapsåret 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta

innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda

ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation.

Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 4 maj 2022

Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell
Auktoriserad revisor

Aktieägarinformation

Inbjudan till årsstämma

Aktieägarna till Vimian Group AB (publ) kallas härmed till årsstämma torsdagen den 2 juni 2022 klockan 10.00 på Vinges kontor på Smålandsgatan 20, SE-111 46 Stockholm, mer information finns på webbsidan vimian.com

Anmälan

Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken senast den 24 maj 2022, dels vara anmäld hos Vimian senast den 27 maj 2022.

För att ha rätt att delta på årsstämman måste en aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier, förutom att anmäla sig till stämman, låta registrera aktierna i eget namn så att aktieägaren blir upptagen i framställningen av aktieboken per tisdagen den 24 maj 2022. Sådan registrering kan vara tillfällig (s.k. rösträttsregistrering) och begärs hos förvaltaren enligt förvaltarens rutiner i sådan tid i förväg som förvaltaren bestämmer.

Finansiell kalender

24 maj 2022	Q1 2022
2 juni 2022	Årsstämma 2022
11 augusti 2022	Q2 2022
16 november 2022	Q3 2022
8 mars 2023	Bokslutskommuniké

Anmälan om deltagande till årsstämman kan göras till:

Vimian Group AB, Årsstämma,
c/o Euroclear Sweden AB, Box 191,
101 23 Stockholm, Sweden,

eller via e-mail till
GeneralMeetingService@euroclear.com

I anmälan ska namn, telefonnummer, person- eller organisationsnummer, antal aktier samt antal biträden anges.

Utdelning

Vimian strävar efter att investera sina vinster och kassaflöden i organiska tillväxtinitiativ och förvärv och räknar inte med att betala utdelning för år 2021.

Styrelsens förslag till bolagsstämman i juni 2022 är att ingen utdelning för 2021 ska ske.

IR Kontakt

Maria Dahllöf Tullberg,
Head of Investor Relations
maria.tullberg@vimian.com
Telefon: +46 736 26 88 86





Vimian Group AB (publ)

Riddargatan 19

114 57 Stockholm

Sverige

vimian.com